

＼ お得で役立つ情報をお届け ／

MJS情報誌



MJS Vol. 08

INFORMATION

ヒントがここに！

業務負担改善の

当たり前だと諦めていませんか？

請求業務に手間がかかるのを

- 今こそ見直すとき！会計事務所の業務改革は「請求業務のデジタル化」から
- 質問に答えてわかる会計事務所／顧問先にあった請求業務の効率化ツールをご紹介
- 顧問先の請求業務のデジタル化は「かんたんクラウド販売」がおすすめ！
- 不特定に請求書を作成している方、手書きやExcelから脱局したいと思っている方は請求書の電子化がおすすめ！
- 日本国内で800万台以上が対象？
顧問先のPCは大丈夫？Windows10のOSサポート終了間近
- DXの成功の陰にはセキュリティあり
- MJS初！メタバース展示会「METAVERSE FAIR 2025 夏」開催中！

今こそ
見直すとき!

会計事務所の業務改革は「請求業務のデジタル化」から

会計事務所の請求業務の変化

インボイス制度後は
請求業務が大変に…



インボイス制度の導入以降、請求業務の重要性が一段と高まりました。制度以前は、請求書がなくても仕訳に基づいて仕入税額控除が可能でしたが、制度改正後は顧問先から請求書や領収書の発行を求められるようになった事務所も多いのではないのでしょうか。

従来型ともいえる、紙やExcelでの請求業務は手間や時間がかかることに加え、数字の入力ミスや計算ミスなど、人的エラーのリスクも伴います。特に忙しい月末や繁忙期には、チェックや修正作業に多くの時間を割かざるを得ず、業務効率が大きく低下します。

こうした制度改正などに伴う請求業務の負担増加に加え、昨今は労働力の確保が難しい時代です。転職が特別なことではなくなり、人材の育成や確保が難しく、さらには介護や育児による離職なども少なくありません。このような状況下では、限られた労働力でいかに効率よく業務をこなすかが大きな課題となります。

そういった意味でも、請求業務の効率化は喫緊のテーマです。人的リソースを節約しながら、顧問先に対して質の高いサービスを提供できる体制づくりが、会計事務所の最も優先すべき課題とも言えるでしょう。

業務効率化のカギとなる「請求業務のデジタル化」とは？

業務負担が多いと言われる請求業務ですが、解決のカギはデジタル化にあると言って良いでしょう。

一口に「請求業務のデジタル化」と言っても、業務のどの部分をどうデジタル化できるのか？よく分からない方もいるかもしれませんので、ご説明します。

請求業務のデジタル化は、請求書の「作成」と「送付」に分けて考えることができます。まず「作成」についてですが、会計事務所の請求は毎月の顧問料や記帳代行など、定期的なものが多いですね。システムを導入すれば、請求をスケジュールに登録し、請求データを自動で作成できるため、毎月の作業負担を大幅に軽減できます。手入力するよりミスのリスクも少なく、安心です。

次に「送付」です。作成した請求書を電子で送ることで、印刷・封入・郵送といった手間が不要になります。これまでかかっていた印刷代や郵送代も削減できるため、コスト面でも大きなメリットがあります。さらに、デジタルインボイスに対応したシステムであれば、異なるシステム間でもデータのやり取りがスムーズに行え、ファイル形式の変換や数字の手入力の手間も省けるため、業務効率は格段に向上します。

このように「請求書のデジタル化」は、「作成」と「送付」の2つの側面があり、それぞれに業務負担の軽減、ミスの防止、コスト削減といった具体的な効果が期待できます。

請求書の作成

- ・請求のスケジュール化
- ・請求書の自動作成



請求書の送付

- ・印刷・封入
- ・郵送の手間削減
- ・コスト削減



顧問先にとっても「デジタル化」は共通の課題



会計事務所と同様、顧問先企業にとっても業務のデジタル化という課題は大きな問題です。特に中小企業や小規模事業者では、経理部門の人員を十分に確保できず、社長自身や少数のスタッフが請求・入金管理を兼任していることも多く見られます。

そのため、請求・入金遅れ、入金消込ミスといった業務上のロスが、キャッシュフローの悪化や信用問題に直結してしまうリスクもあるのです。

だからこそ、会計事務所が所内で培ったデジタル化の知見を、顧問先にも展開することが重要です。

例えば、請求書の発行から送付、入金管理までを一元化するクラウドサービスを導入すれば、顧問先の経理業務も劇的に効率化されます。

会計事務所が主導して顧問先の業務体制を変えることは、顧問先の経営そのものを支える力となるのです。

「請求業務のデジタル化」は今すぐ始めるべき“経営の基盤整備”！

人手不足や働き方の多様化といった構造的な課題に直面する今、会計事務所にとって最も重要なのは「限られたリソースで、最大の価値を生み出す仕組みづくり」です。

そのための第一歩として、請求業務のデジタル化は極めて有効です。

さらに、所内での改善実績をベースに、顧問先へも展開できれば、顧問先にとっての会計事務所は高い価値を提供してくれる「業務改善のパートナー」へと進化することでしょう。会計事務所・顧問先企業の双方の請求業務を効率化し、さらに経営判断の質とスピードを高めることができれば、信頼関係の深化や契約継続にもつながります。

デジタル化は、単なるITツールの導入ではありません。それは、時代の変化に柔軟に対応し、持続可能な会計事務所をつくるための“基盤整備”なのです。



MJS公式キャラクター ミロにゃん

「いつか始める」ではなく「今すぐ始める」ことで、未来の選択肢を広げる一歩となります。

このような背景を踏まえ、次ページ以降ではMJSシステムを中心に、会計事務所・顧問先の請求業務のデジタル化をサポートする商品をご紹介します。

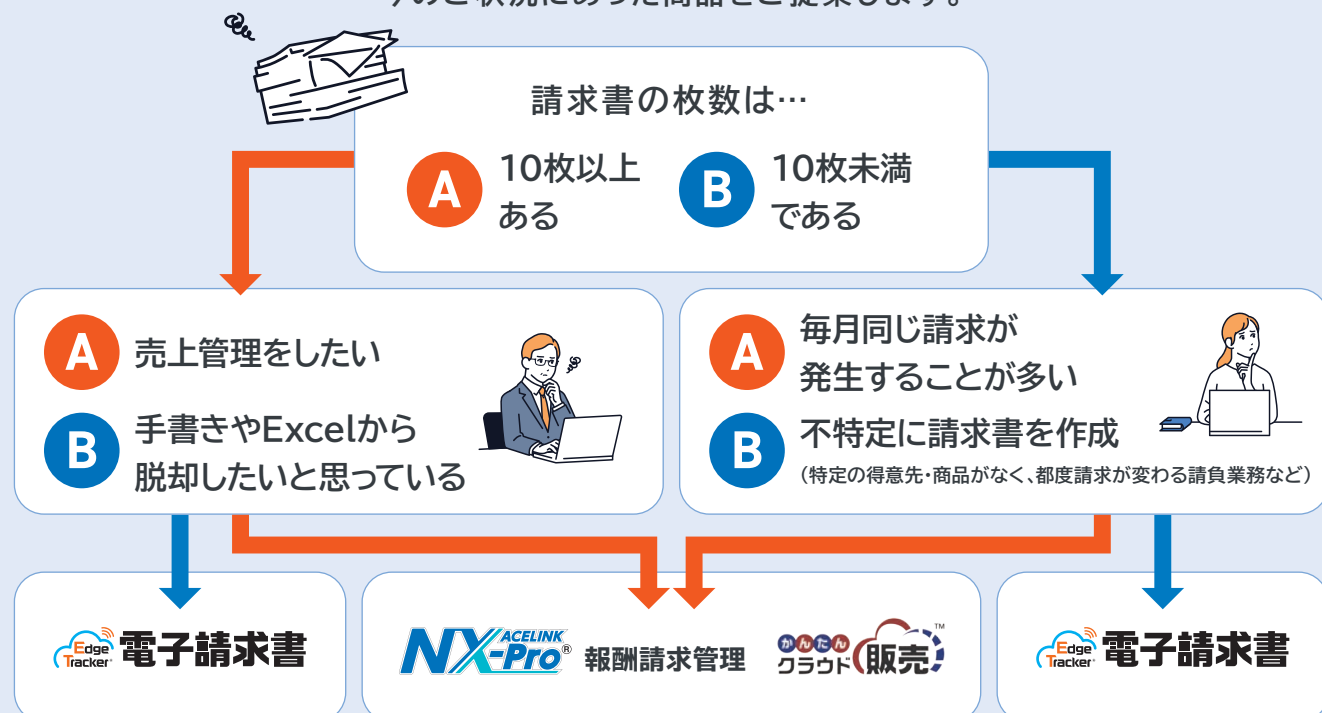
質問に答えて
わかる!

会計事務所／顧問先に合った 請求業務の効率化ツールをご紹介します

まずは左側のフローチャートに従って、請求業務に関する簡単な質問にお答えください。
状況に応じて、最適なツールをご案内いたします。

おすすめシステムが分かるフローチャート

Aの方が大いに当てはまる、強く共感する場合はAに、Bの場合はBに進んでください！
今のご状況にあった商品をご提案します。



矢印の先にある商品が、請求業務のお悩み解決に最適なシステムです！

請求書の作成

会計事務所には

NX-ACELINK
報酬請求管理

会計事務所や関連する法人の報酬を管理します。顧問先に対して請求書を発行するほか、入金、未回収残高、源泉税の管理が行えます。顧問報酬や記帳報酬のような月極報酬や決算報酬等の年次報酬、一定期間ごとに発生する請求を固定情報として登録することで、請求データを自動作成することが可能です。

顧問先には

かんたんクラウド販売

クラウド上でご利用になれる販売管理システムです。リアルタイムで売上利益の把握や、在庫の管理ができるので、スピード感をもって商機を逃さない仕組みづくりができます。

請求書の送付

Edge Tracker 電子請求書

『Edge Tracker 電子請求書』は電子請求書の送受信に対応するシステムです。デジタルインボイスにも対応しています。お使いの販売管理、請求管理システムからデータをアップロードするだけで、簡単に電子請求書を発行することができます。

請求書の
作成

NX-ACELINK
Pro

報酬請求管理

にたどり着いた方は
こちら！



ACELINK NX-Pro事務所管理のオプション「報酬請求管理」は会計事務所や関連する法人の報酬を管理するシステムです。

主な機能一覧

請求・入金の管理 請求を年間スケジュール的に登録して「月」ごとに発生させます。	複数の請求元管理 「税理士法人」「個人会計事務所」の請求業務を同一マスターで行うことができます。	源泉所得税の計算 源泉の計算は「発生時」「入金時」の2パターンから選択できます。
業務分類別に報酬を集計 業務日報と報酬請求管理の連携により、「原価」と「報酬」を把握することで、業務分類別の「利益」を把握することが可能です。	生産性分析 業務日報と報酬請求管理の連携により、顧問先別利益、報酬利益の把握が可能です。	自動引き落としへ連動 請求先となる顧問先の指定口座から自動引き落としを行うための口座振替データ（FBデータ）を作成することができます。
会計大將への連動 請求・入金データを会計大將へ連動します。	納付書（一般・納期特例） レーザープリンターで印刷し、そのままご利用になれる納付書が作成できます。	支払調書・内訳書 支払調書・所得の内訳書を作成することができます。

請求業務にかかわるこんなお悩みでも…



定期的に発生する請求が多く、手作業の負担が大きい
税務以外にもコンサルティング、物販などもやっているんだよね

報酬請求管理なら
解決できます！

面倒な定期請求をスケジュール化

報酬請求管理では、毎月発生する月次報酬や決められた月に発生する「決算」「年末調整」などの請求を年間スケジュール的に登録して「月」ごとに発生させます。

年間の請求スケジュール
随時の請求
前受け金請求・立替金請求書

自動発生

X月分請求書作成
入金処理（振替）

・定期請求型
・随時請求型
・未入金請求
多様な請求書・領収書の
様式にも対応しています！

複数請求元からの請求が可能

報酬請求管理では、法人事務所や個人事務所、コンサルティング会社など複数請求元からの請求業務を同一マスターで管理することができます。請求書はそれぞれで発行できます。

税理士法人	源泉なし	顧問先情報	請求書	管理表	会計管理表
会計事務所	源泉あり		請求書	管理表	
コンサルティング	源泉なし		請求書	管理表	

ACELINK NX-Pro 報酬請求管理についてさらに詳しい情報はこちら



<https://x.gd/xDFJH>

顧問先の請求業務のデジタル化は併せて販売管理／仕入・在庫管理もできる「かんたんクラウド販売」で！

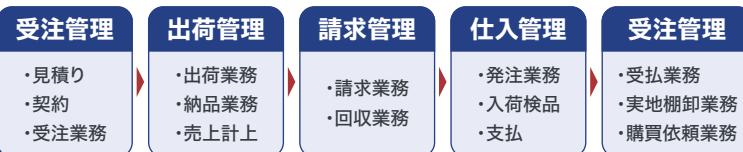
※「ACELINK NX-Pro」「Edge Tracker電子請求書」「かんたんクラウド販売」「会計大將」は、株式会社ミロク情報サービスの商標または登録商標です。
※「Excel」は、米国Microsoft Corporationの米国、日本およびその他の国における商標または登録商標です。

請求書の
作成

顧問先の請求業務のデジタル化は 合わせて販売管理／仕入・在庫管理もできる **かんたんクラウド(販売)** で!

● 販売管理業務プロセス

販売管理により業務を適切に行うことは、利益向上や効率化につながります。かんたんクラウド販売は受注管理から出荷管理、請求管理、仕入在庫管理まで一元管理が可能です。



新登場

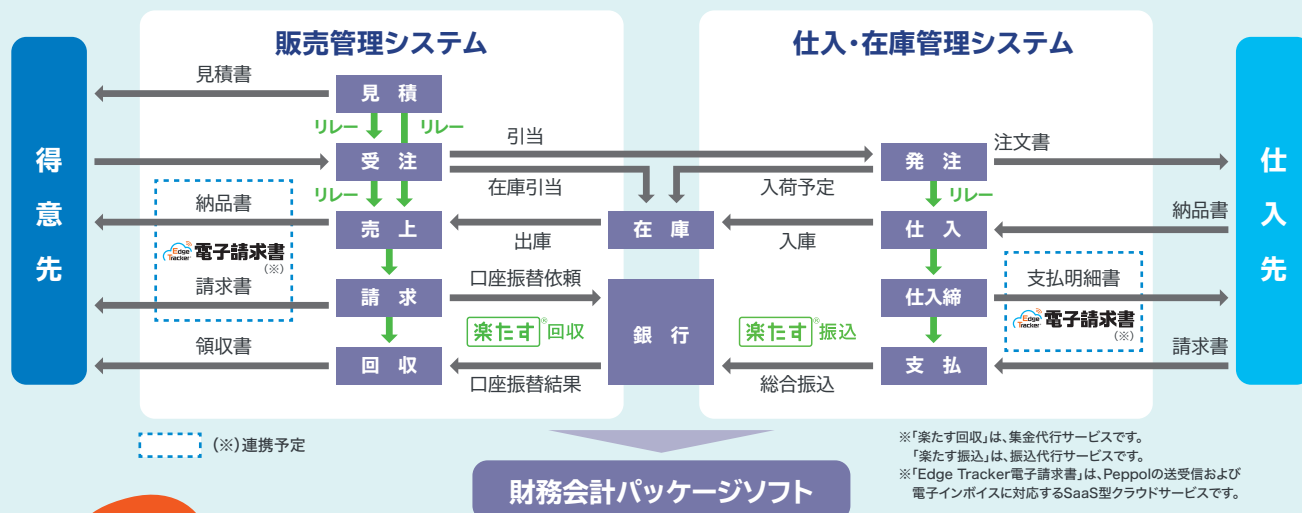
いつでも
どこでも
情報活用



かんたんクラウド販売はインターネット経由で利用できる販売システムです。リアルタイムな情報共有で商機を逃さない仕組みづくりをサポートします。



業務フロー 「販売管理」と「仕入・在庫管理」は、単独でも併用でも利用可能!



おためし

かんたんクラウド販売 検索

おためし利用が可能です。詳しくはHPをご覧ください。


<https://x.gd/Hu3FV>
請求書の
送付

不特定に請求書を作成している方、手書きやExcelから脱却したいと思っている方は請求書の電子化がおすすめ!

事務負担もコストも削減できる、
請求書の電子化サービス



電子請求書

請求書の電子化は印刷代、郵送代などコストの削減を可能にします



18,567円

請求書が
月50枚の場合

53.3%削減!

郵送代+その他事務作業
18,567円

8,667円

Edge Tracker 月額利用料 6,000円
+ その他事務作業

※人件費3,000円/時間、郵送代110円/枚、封筒代8円/枚で試算

Edge Tracker電子請求書は、販売管理システムと連携し、請求データから電子請求書を発行します。PDF形式やPeppol仕様のデジタルインボイスの送信が可能になり、請求業務の業務工数を削減します。

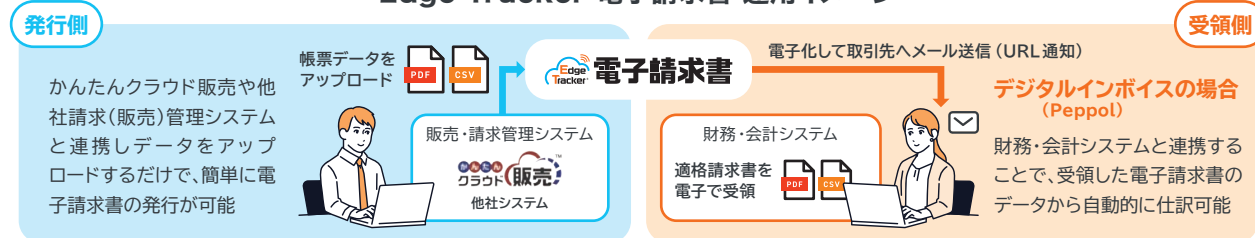
※MJSシステムでない場合やシステム未導入の場合も対応可能

デジタルインボイスとは

請求にかかわる情報を、発行側(売り手)のシステムから受領側(買い手)のシステムに対し標準化・構造化されたデータを連携し、人を介することなく自動処理される仕組みが標準化・構造化されることで、発行側・受領側が利用するシステムは問わず、全てのシステムが連携されます。



Edge Tracker 電子請求書 運用イメージ



EdgeTracker 電子請求書について詳しくはこちら


<https://x.gd/BW0yy>

デジタル化を支援するのはソフトだけではありません!ハードウェアについても見直しを!

※「かんたんクラウド」「かんたんクラウド販売」「Edge Tracker電子請求書」「楽たす」は、株式会社ミロク情報サービスの登録商標です。
 ※「Adobe PDF」は、Adobe Systems Incorporated (アドビシステムズ社)の商標です。
 ※「CSV」「Excel」は、米国Microsoft Corporationの米国、日本およびその他の国における商標または登録商標です。

日本国内で
800万台以上が対象!?
顧問先のPCは大丈夫?

Windows10サポート終了で

3つの大きなリスク!

Windows10サポートは**2025年10月14日**で終了します。

サポート終了後もPCを使い続けると、業務やセキュリティに重大な影響を及ぼす可能性があります。
今後、需要の増加や価格の高騰も予想されるため、**早めの買い替え検討をおすすめします!**



サポート終了後に想定される3つのリスク

リスク1

セキュリティリスクの増加

サポート終了後はセキュリティ更新プログラムが提供されなくなり、ウイルス感染や不正アクセスなどの脅威にさらされます。企業の情報資産が危険にさらされるリスクも。

リスク2

新しいソフトやアプリが使えない

2025年10月14日以降にリリースされる最新ソフトウェアやアプリケーションが、Windows10に対応しなくなる可能性があります。業務の効率化や利便性が損なわれる恐れがあります。

リスク3

パソコンの故障リスク・業務停止の可能性

PCは故障率が高くなり、突然のダウンや業務停止に直結すること。修理対応も難しくなり、業務に深刻な支障をきたすリスクがあります。

MJSが選んだ! 安心・快適なNEC&富士通のビジネスPC

インテル® Core i5 プロセッサー、SSD搭載で起動も作業もサクサク快適!
業務に最適な高性能モデルを取り揃えています!



NEC製



NEC製



富士通製

資料請求はこちら



https://x.gd/D1bDP

MJSでは、お客様のご予算や用途に合わせた最適なお提案を行っております。今なら、最新パソコンを特別価格でご提供中!
まずは、担当支社または営業までお気軽にご相談ください!



今ならPC導入+サイバーセキュリティ対策をお得に始められる
キャンペーンを実施中です! キャンペーンはこちら



https://x.gd/StIkO

リスク回避にはセキュリティ対策が必要です。

※「Windows」は、米国Microsoft Corporationの米国、日本およびその他の国における商標または登録商標です。

DXの成功の陰にはセキュリティあり

安心安全なDX推進にはリスクコントロールを!

セミナーを
一足先に
ご紹介!

中小企業の成長戦略において不可欠なDX（デジタルトランスフォーメーション）。
業務効率化、生産性向上、新たなビジネスチャンスの創出など、その可能性はまさに「光」です。
しかしその一方で、DXの推進は新たなサイバーセキュリティのリスクという「影」を伴います。



常につきまとう**リスクはコントロールする**、という考え方があります。

リスクコントロール

防止 (例:セキュリティソフトによりウイルス感染リスクを防止)
低減 (例:オフィスへの入室管理の強化などで、リスク発生の確率を減らす)
低減

発生確率高

リスク低減

リスク回避

発生し得るリスクの、その原因を排除して、そのリスクを発生させないこと。
果たして実現性は???
=(個人情報保持することをやめてしまう、など)

影響度低

影響度高

リスクの発生確率も低く、影響が比較的小さいときに講じる=(売上の1%未満の損害が目安)
(例:PCが壊れても、少額物品だし、データも入っていないから対策は特にしない、など)

リスク保有

リスク移転

発生する確率は低いが発生すると影響が大きい場合に講じる
=(保険が代表例)

発生確率低

セキュリティ製品



危険なサイトを見せない!
USBメモリーによるデータの持ち出しをさせない!
ログ取得により不正操作を見逃さない!



https://x.gd/mEe73



ウイルスを入れない!出さない!



https://x.gd/HPMV4



万が一、ウイルスが入っても感染させない!広げない!

個々のパソコンやサーバーをウイルス対策ソフトで保護します。パソコンやサーバーの最終保護として、**ESET**で守ります。

MJSのサイバー保険

サイバー事故の対応に
必要な費用を補償!

専門家による 情報漏えいなど データやシステム
被害調査 損害賠償 復旧費用



MJSだからこそ実現できる
復旧までのトータルサポート

- 保険会社との詳細かつ何度もあるやり取り
- セキュリティ事故専門家との連携
- 再発防止対策のご紹介
- 保険金お受け取り完了までのお手伝い など

※「PCパトロール」は、株式会社ミロク情報サービスの商標または登録商標です。 ※その他、記載されている会社名・製品名は、各社の商標または登録商標です。

MJS METaverse FAIR 2025夏

—メタバース空間で繋がる、中小企業のDXを加速する未来への羅針盤—

2025.7.1~7.31 9:00~17:30 ※毎日開催 参加無料

スペースに縛られない
新しいビジネスの可能性が、
今ここに広がります。

この夏、MJSが初めて主催する「MJS METaverse FAIR 2025 夏」は、革新的なデジタル空間であるメタバースを舞台に、全国の中小企業や会計事務所の皆様と繋がり、共に未来を切り拓くための特別なイベントです。

古市憲寿 (社会学者・作家) 氏
ご登壇!

全4回 配信
2025.7.9(水)/2025.7.17(木)
2025.7.25(金)/2025.7.30(水)



停滞を突破する
DXの力

古市憲寿と見出す、
中小企業再成長のシナリオ

メタバース展示会って??

メタバース（仮想）空間で開催する展示会です。企業や会計事務所の様々な課題解決策を見出すためのセミナーや展示を行っています。
まずは紹介動画で、その全貌と魅力をご確認ください。

こちらの二次元
バーコードからも
ご覧いただけます



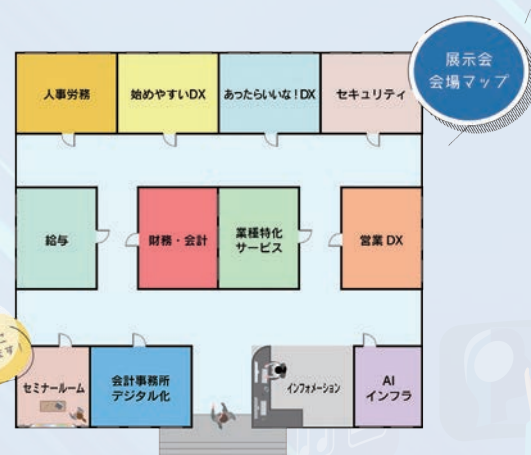
<https://x.gd/nWZq4>



メタバース展示会ホールイメージ

展示ブースのご紹介

財務・会計、人事労務、給与、営業DX、会計事務所デジタル化、セキュリティなど、様々な課題別のブースをご用意しています。



次代を見据えた展示・セミナーがMJSメタバースに集結!

01

業務別に体感! DXソリューション展示

財務・人事から販売管理、セキュリティ対策まで、
業務課題を解決する最新のDXソリューションをテーマ別にご紹介します。

会計事務所デジタル化

こちらは会計事務所専用のブースです。会計事務所・顧問先のデジタル化にかかわる全12のコンテンツをご用意してお待ちしています!

《例えばこんなコンテンツ》

AIでここまで変わる!

仕訳入力から決算まで
MJSならここまでできる

紙から電子へ

顧問先と会計事務所の
DX連携

デジタルで叶える

情報の一元化、
スケジュールから ToDo
タスク管理まで

誰でも簡単に使える

自計化システム「かんたん
クラウド」で顧問先の経理
処理の効率化を提案

営業DX

その営業、再現できますか? 属人化・
感覚頼りの営業から脱却しましょう!

給与

給与計算・支払から年末調整まで、
もっとラクにしませんか?

始めやすいDX

DXの小さな一歩は、取り入れやすい、
成功しやすい業務から!

セキュリティ

DXの成功の陰にはセキュリティあり。
安心安全なDX推進にはリスクコン
ロールを!

財務・会計

全社の業務データはリアルタイムで分
析・活用できていますか?

人事労務

人事労務・人財育成のお悩み解決で、
業務をスムーズに!

あったらいい! DX

アレもソレも叶えます!
そんなツールをご紹介します!

業種特化のソリューション

お客様の業種特有のお悩み解決で効
率化!

多彩なセミナーをメタバース空間で開催

02

業務のヒントが満載! ライブセミナーを毎日開催!

企業や会計事務所の課題を実践的なノウハウと共に解説し、
解決策となるソリューションをご紹介しますセミナーを多彩なラインアップでお送りします。

スペシャルセミナー Vol.2 2025.7.16 9:15 ~ 10:15

昭和の営業から脱却せよ! 営業改革のポイント
「ルール化、言語化、パターン化」の設定方法、BANTCH
からカテゴリアンカリング、CRM活用術、営業AIまで
学ぶ営業DX実践セミナー

DX Tokyo 株式会社 代表取締役 古澤正章 氏

【参加方法のご案内】 ※PCでのご参加を推奨いたします。

1. QRコードまたはリンクからイベントページへアクセス
2. アカウント登録（無料）で参加申込
3. 登録後、ログインしてイベントを体験!

右記の二次元バーコードまたは下記リンクより参加登録できます。
<https://www.mjs.co.jp/seminar/feature/mvf2025smr/>



MJS協賛企業もWebセミナーに登壇!

各社の視点で語る、実践的なDX活用ヒントをお届けします。

勤次郎株式会社/クロノス株式会社/株式会社建設ドットウェブ/ DX Tokyo 株式会社/株式会社東計電算/
トライバック株式会社/株式会社トランストラクチャ/日本マイクロソフト株式会社/株式会社BizMagic/
Miroku Webcash International 株式会社/ One 人事株式会社

※会社名は五十音順(あいうえお順)に掲載しています。



Webセミナーのご案内

03

メタバースのおすすめセミナーはこちら！

	日時	タイトル
おすすめ セミナー 1	7/14(月) 16:00~16:40	経理から領収書処理を無くす！ 経費精算×スキャナ保存で経理業務を画期的に変えるための 取り組みとは？ 講師 株式会社ミロク情報サービス MJSエバンジェリスト 清水 直美
おすすめ セミナー 2	7/17(木) 14:00~14:40	ワークフロー一体型ERPシステムGalileopt DXのご紹介！ 導入事例も踏まえご案内します！ 講師 株式会社ミロク情報サービス MJSエバンジェリスト 千村 昭人 
おすすめ セミナー 3	7/24(木) 10:00~11:30	新リース会計基準のポイント ～改正前基準との相違を踏まえて～ 講師 横浜国立大学名誉教授 MJS税経システム研究所顧問 齋藤 真哉 氏
おすすめ セミナー 4	7/29(火) 14:00~14:40	DX推進の光と影 ～近頃のサイバーセキュリティリスクと今必要な対策～ 講師 株式会社ミロク情報サービス DX事業戦略部 塩田 和子

上記セミナー以外にも続々開催！

業務のヒントが満載！ライブセミナーを毎日開催いたします。会期中の
全てのセミナーは、サイト内「イベントスケジュール」からご覧ください。

フェア詳細

弊社コーポレートサイトに
フェアの詳細を掲載しております。

MJSメタバースフェア

検索

※「Galileopt DX」は、株式会社ミロク情報サービスの商標または登録商標です。 ※その他、記載されている会社名・製品名は、各社の商標または登録商標です。

各商品・サービスの資料をご希望の場合は
各ページにございますQRコードよりお問い合わせください。

●商品については、担当支社へお問い合わせください。

発信元 **株式会社ミロク情報サービス**
営業本部 マーケティング・営業推進部
東京都新宿区西新宿1-25-1 新宿センタービル48F
TEL: 03-5326-0381 FAX: 03-3343-5789