



月刊税理士事務所チャンネル CHANNEL

2017
4
No.428

シリーズ企画

人工知能の現状と活用事例……………6

事務所訪問

西山会計事務所……………2

ミロク会計人会のミリョク……………5

中国会企画①

世界が認めるサイクリングロード

「しまなみ海道」と尾道のまちなみ……………10

中国会企画②

国産ジーンズの聖地「児島ジーンズストリート」……………12

MJSからのお知らせ……………14

ミロクシステムQ&A

『ACELINK NX-Pro 会計大将』……………15

リレーエッセイ

中国ミロク会計人会 中畝 将博……………19

今月の表紙:咲き誇る千光寺公園の桜

場所・写真提供:広島県尾道市

日本の未来—
企業を支える

 ミロク会計人会



事務所 訪問

柔軟でスピーディーな対応を心掛けながら 10年にわたって残業ゼロを維持

広島市に事務所を構える西山 健三先生。昨年には新事務所に移転し、ますます精力的に顧問先の支援に努めています。また、この10年は残業ゼロを維持するなど業務の効率化にも力を入れています。さっそく、事務所を訪問し、西山先生に事務所の取り組みについて伺いました。

顧問先からの相談に柔軟に対応 即日対応を心掛ける

——1997年に事務所を開業されていますが、当時はどのようなことをモットーに掲げられましたか。

西山 健三所長（以下、敬称略）
税理士事務所といえば、確定申告の時期には残業が当たり前になるなど、業務がハードになってしまいう側面があります。しかし、私としてはその状況を改善したいという思いがありました。もちろん、ハードな業務をこなすと、仕事を覚えるのも早くなるし、職員も鍛えられると

思うのですが、自分たちのペースで、落ち着いて顧問先と向き合えるような環境にしたいと考えたのです。

——顧問先はどのようにして増えていったのですか。

西山 前職の事務所からいくつかの顧問先を引き継ぐことができたので、当初はそれらがベースになりました。その後は顧問先からの紹介を通じて徐々に増えていきました。幸いにして多くの顧問先が私と相性が良く、長年にわたって顧問契約を維持することができています。

——顧問先との接し方についてお聞かせください。

西山会計事務所

所在地 広島県広島市南区松川町6-27
設立 1997年
職員数 5名
TEL 082-506-3970
FAX 082-506-3971
導入システム/ACELINK NX-Pro





オフィス内に設置されているオーディオシステムとLPレコードの棚



新築移転したばかりの綺麗なオフィス

西山 巡回監査などを積極的に

推進したりするようなことはありませんが、顧問先から何かしらの質問や要望があれば、即日対応を心掛けています。仮にそれが夜遅くの連絡であってもできる限り対応し、翌日には回答するようにしています。

——かなりの頻度でそういった相談はあるのでしょうか。

西山 週に1、2回はあります。

先日は飲食店の経営者から「地主からの突然の立ち退き要請にどう対応すればいいか」という旨の相談を受け、その翌日には必要な資料をそろえ、経営者が弁護士に相談するなどの対策を講じられるようになりました。——最近はどういった相談が多い

いのですか。

西山 税務以外の相談が多く、中でも資金繰りに関するものが多いように感じています。そういった場合、できるだけ急いで経営計画書の見直しを実践し、アクションをとるのですが、決算時には経営者のもとを訪ね、その会社の課題や問題点をじっくりと聞き出すようにしています。

——その他、どのような相談が増えていますか。

西山 高齢化が進んでいるので、当然、事業承継や相続に関する相談も増えていきます。一般的には親から子への事業承継、そしてそれに伴う相続税対策を実践したいというニーズが多いです

ね。その際には顧問先と綿密な

打ち合わせを繰り返し、生前贈与などの仕組みを活用しながら、適正な遺産分配が行われるようなプランを組み立てていきます。資金繰りと同様、こうした案件も早めに手を打っておいたほうが望ましいので、やはり決算時に経営者とじっくりと話し合い、雑談の中から相続や事業承継に対する考え方を把握しておくようにしています。

**繁忙期であっても
残業ゼロを実現**

——即日対応を実践するために心掛けていることはありますか。

西山 とにかく自由な時間をできるだけ確保するようにしてい

ます。これは私のモットーにも通じますが、日常業務の効率化を図り、一年を通して残業ゼロというスタンスを貫いています。

——繁忙期にも残業ゼロを貫くことができるのでしょうか。

西山 そうですね。少なくとも

この10年は残業ゼロを実践することができています。業務時間は午前9時30分〜午後5時まで（昼休みは1時間）、休日については週休2日制で、有給取得率は100%となっています。

——どのようにしてそういった体制を維持することができているのでしょうか。

西山 業務の効率化や簡略化を行うのはもちろん、顧問先を適宜、指導することが肝要です。例えば決算資料などを収集する際には締切日を厳守してもら

るようにするだけで、作業が滞ったり慌ただしくなったりするところがかなり減るはずですが、事務所の場合は締切日に遅れたら対応できなくなることを顧問先にアナウンスしており、それを遵守してくれる顧問先とだけ顧問契約を維持するようにしています。少々厳しいように思われるかもしれませんが、そうすることでお互いにストレスを感じる場面が減り、結果として良好な関係を築くことができると考えています。

——ところで、最近の顧問先の

景況感はいかがでしょうか。

西山 広島県の地域経済は決して順調というわけではありませんが、当事務所の顧問先に関しては倒産件数が少なく、それほど景気に左右されていないように思います。例えば製造業に関しては新規参入が少ないことも追い風となっており、比較的、好調なところが多い印象です。やはりバブルやITバブル、リーマン・ショックといった荒波を乗り越えてきた企業は、経営的にも粘り強いように思います。

**多彩な趣味でリフレッシュ
過去の厳しい経験も
乗り越える**

——日本バーテンダー協会の会員でいらっしゃるようですが、そのあたりの事情について教えてください。

西山 お酒好きが高じていろいろなバーテンダーと知り合うようになりました。そして、同協会の広島支部はバーテンダー以外の人たちも会員になれると知り、地場のバーを応援する意味も込めて会員になることにしました。広島では繁華街の一角にある流川地区という半径200m



仕事に、趣味にと意欲的に活動されている西山 健三先生

くらしいエリアにバーが集中しています。素晴らしいバーがたくさんありますので、ぜひ広島に来られた際には足を運んでみてください。

——昨年9月に事務所を新設・移転されたそうですね。事務所にオーディオシステムやレコードが置かれているのがユニークです。

西山 開業当時からこのオーディオシステムも設置しました。就業中に音楽を流すことはほとんどありませんが、休日などに

は時折、音楽鑑賞を楽しんでいます。若い頃は海外のロックに夢中になっていましたが、ジャズバーのマスターと仲良くなったのを機に、ジャズを頻繁に聴くようになり、LPレコードのコレクションが徐々に増えていったのです。

——事務所ではご自身に関係した裁判資料なども閲覧できるようにしているそうですね。

西山 2011年に顧問先が問題を起こし、それに私が関与しているという疑いで広島県に告

発されました。私自身、まったくの無実だという自信と根拠があったので、真っ向からこの問題に向き合いました。結果、国税局や県警の調査や審査は問題なくクリアすることができ、処分を受けることもなければ、起訴されることもありませんでした。そしてその後、私は逆に広島県を提訴し、全面勝訴を勝ち取ることができました。すべてが終わるまでに4年もの歳月を要し苦労しましたが、今となっては貴重な経験ができたと思っ

ています。そこで、この件に関する資料を公開し、興味をお持ちの方には自由に閲覧してもらうようにしているのです。

——係争中は周囲の方々の支援も大きかったですよね。正直、プレッシャーを感じることも多かったのですが、顧問先や周囲の方々からのフォローは本心にありがたかったです。現にこの件を理由に顧問契約を打ち切るような顧問先は少数でしたし、税理士会からも何らかの勧告を受けるよ

History & Story 税理士までの歩み

西山先生が税理士という仕事のことを知ったのは高校生の頃。それからしばらくして税理士を目指すことを決意し、高校卒業後は専門学校に進学して税理士試験の勉強に励みました。その後、21歳の時に会計事務所に就職し、22歳で税理士試験に合格。1997年まで会計事務所での勤務を続けた後に独立を果たしました。その後、2000年に事務所を拡張・移転し、昨年にはさらに事務所を新築・移転しました。

うなことはありませんでした。また、職員たちも誰一人辞めず私についてきてくれました。

——今後の目標についてお聞かせください。

西山 業務のスタンスは維持しながら、より業務の効率化を図るために、他の税理士とパートナーシップを結ぶか、番頭的な役割の方を迎え入れるかしていきたいと思っています。

——本日はありがとうございました。ますますのご発展をお祈りいたします。

ミロク会計人会のミリヨク

ミロク会計人会はさまざまな意義ある活動を行っており、また、入会することのメリットも数多くあります。このコーナーでは毎回、本会の魅力を詳しくお伝えします。

4大資金ニーズ「か・う・じ・そ」に対応する必要性

ミロク会計人会は2011年よりエヌエヌ生命保険株式会社（以下、エヌエヌ生命）と業務提携しており、会員事務所の顧

問先企業のリスクマネジメント強化を推進しています。

中小企業庁が16年12月に公表した「事業承継ガイドライン」によると、国内の中小企業経営者の最も多い年齢層は既に66歳を迎えているといい、今後10年

ほどの間で事業承継に関する問題が全国的に増えることが予想されます。また、中小企業は

「社長が一番の営業マン」であることも往々にしてあり、その社長に万が一のことがあった場合、一気に経営が傾くといったリス

クも存在します。

このような背景から、会計事務所は今後さらに顧問先の事業承継、事業継続に向けたリスクマネジメント強化を考える必要性に迫られるでしょう。

エヌエヌ生命では中小企業の事業継続保障として、経営者に対し「か・う・じ・そ」という4つの資金ニーズへの準備を推奨しています（図1）。これは同社がまとめた代表的な中小企業の資金ニーズで、いずれのケ

MJSシステムと連動する「リスク分析ソフト」を無償で利用できる

しかし、必ずしも全ての経営者が、事業継続のために生命保険を活用することの意義を認識しているわけではありません。そのような場合に会計事務所に勧めたいのが、エヌエヌ生命が提供している「リスク分析ソフト」です。

これは、MJSの会計システムとデータ連動し、簡単な操作で顧問先のリスクを「見える化」するソフトです。具体的には、財務状況は業界平均と比較してどうか、自社株の評価額はどのくらいか、事業承継に必要な資金はどのくらいか、といったことをシミュレーションし、ひと目で分かりやすいシートとして顧問先にお渡しできるといってもいいです（図2・3）。

顧問先のリスクマネジメント強化をよりスムーズに進めるこのソフトを、本会会員の皆様は無償で利用できます。ご希望の方はエヌエヌ生命（TEL：03-5210-5980）までご連絡ください。

図1 4大資金ニーズ「か・う・じ・そ」とは

借入金返済資金	か	後継者に借入を残したくない 後継者にも金融機関との良好な関係を保たせたい
運転資金	う	承継後の経営に余裕を持たせてあげたい 資金繰りが滞らないよう準備してあげたい いまの従業員に後継者を支えてもらいたい
自社株対策資金	じ	後継者に社長の権限を維持させてあげたい 自社株の適切な評価額を把握し、準備したい
相続対策資金	そ	後継者や家族を相続のことで争わせたくない 納税資金のことで家族に苦労させたくない

図2 「リスク分析ソフト」による事業保障対策シミュレーション(簡易式)例

計算式1 (流動負債+従業員の年間給与総額)から算出

$$\text{流動負債} \text{ 千円} \times 1.56 \text{ 倍} + \text{従業員の年間給与総額} \text{ 千円} = \text{必要保障額} \text{ 千円}$$

254,767 千円 × 1.56 倍 + 41,444 千円 = 438,880 千円

計算式2 (負債総額+売上高×必要月数)から算出

$$\text{負債総額} \text{ 千円} \times 1.56 \text{ 倍} + \text{売上高} \text{ 千円} \times \text{必要月数} \text{ ヶ月} = \text{必要保障額} \text{ 千円}$$

264,767 千円 × 1.56 倍 + 18,631 千円 × 12 ヶ月 = 636,608 千円

計算式3 (流動負債+固定負債+従業員の年間給与総額)から算出

$$\text{流動負債} \text{ 千円} + \text{固定負債} \text{ 千円} \times 1.56 \text{ 倍} + \text{従業員の年間給与総額} \text{ 千円} = \text{必要保障額} \text{ 千円}$$

(254,767 千円 + 10,000 千円) × 1.56 倍 + 41,444 千円 = 454,480 千円

計算式4 (負債総額-流動資産)から算出

$$\text{負債総額} \text{ 千円} - \text{流動資産} \text{ 千円} \times 1.56 \text{ 倍} = \text{必要保障額} \text{ 千円}$$

(264,767 千円 - 326,033 千円) × 1.56 倍 = 0 千円

必要保障額		
最高	平均	最低
636,608 千円	509,989 千円	438,880 千円
計算式2を適用した金額	計算式1~3を平均した金額	計算式1を適用した金額

●運転資金「う」・運転資金を含む事業継続に必要な保障額を簡単に計算可能

図3 自社株概算評価額

試算結果	時価総額(概算)	純資産方式		含み益方式	
		ア	イ	ア+①	イ+③
試算結果	時価総額(概算)	ア	64,324 千円	イ	66,214 千円
	時価総額/資本金額	ウ	1.00 倍	エ	1.02 倍
	現在株価(概算)	オ	12,864 円	カ	13,242 円
	自社株 概算評価額(経営者保有分)	キ	51,459 千円	ク	52,971 千円

概要	イメージ図		イメージ図	
	資産の部 合計	負債の部 合計	資産の部 合計	負債の部 合計
概要	①-②		①-②	
			①	

「資産の部 合計」と「負債の部 合計」の差額を時価総額と仮定して算出します。

純資産方式で算出した時価総額に加え、土地などの含み益を考慮した額を時価総額と仮定して算出します。

●自社株対策資金「じ」・自社株の概算評価額を簡単に計算⇒自社株買取資金を保険で準備する提案へ

人工知能の現状と活用事例

人工知能(AI)の活躍に注目と期待が寄せられています。その背景と特徴、現在の市場規模、今後の注目分野、さらに新製品の開発や活用事例についてもレポートします。

さまざまな分野で 利用が進むAI

コンピュータで人間の知能の働きを代替させる、さらに人間の能力を超えた判断をも可能にするAIの実用化がさまざまな分野で進んでいます。身近なところでは街の携帯電話ショッ

プなどで人に代わって接客するAIロボット、通称「ペッパーくん」を見かけたり、囲碁で人間に勝利した「アルファ碁」の話題を耳にしたことはないでしょうか。AIは国内でこれから本格的な人口減少に直面するに当たり、業務の効率化を通じた人手不足解消の手段としても期待されています。

より広げる「ディープラーニング」と、人間の脳の神経回路の仕組みを模した「ニューラルネットワーク」と呼ばれる計算処理能力の発達などにより、言語はもちろん、音声や画像、動画といった多岐にわたるデータの識別、実行、予測が可能になりました。

AIの活用によって、例えばマーケティングでは、膨大に蓄積された商品情報や販売履歴などを解析して問題を解決したり、医療現場では過去のカルテと現在の患者の病状を照らし合わせてどの薬を出せばよいかといった、いわゆるビッグデータを活用した作業が大きく発達すると考えられています。また、IoT(モノのインターネット)やロボット技術の進化と相まって、これまで人が行ってきた機械の操作や自動車の運転などでもAIによる置き換えが進

み、その精度が格段に向上することになります。例をいくつか挙げてみましょう。医療の分野では、公益財団法人がん研究会と(株)FRONTEOヘルスケアが今年1月、ゲノム解析技術とAIエンジンを用いて患者に最適な治療方法を提供する総合検査システムを共同研究すると発表。また、東京大学医科学研究所のヒトゲノム解析センターでは、米IBMが開発した人工知能「Watson(ワトソン)」を導入し、2000万件に上る研究論文や1500万件を超える薬剤の特許情報を学習させ、血液腫瘍領域を中心とした患者の症状やゲノム情報から、原因と治療法を推論させるシステムを開発しています。

国内市場は30年度に2兆円超 インフラやセキュリティで

そこで、ここからは市場調査会社がまとめた報告書を基に、国内のAIの活用実態と今後の動向を紹介してみたいと思います。

15年度から20年度までの市場全体の年平均成長率は46・2%とされています。成長率が平均を上回る業種としては公共/社会インフラで67・0%と予測され、防災/防犯、電力システムを最適化するスマートシティやスマートグリッドなどの分野で、IoTやビッグデータ分析とAI関連技術を組み合わせた活用が期待されています。

そのほか製品・システム・サービスの注目市場としては▽映像監視▽コミュニケーション▽ロボット▽ネットワークセキュリティ

近年のAIブームは、2000年代になって統計的機械学習のアルゴリズム開発が進んだことによるものだと言われています。さらに統計的機械学習の範囲を

さらに統計的機械学習の範囲を

さらに統計的機械学習の範囲を

さらに統計的機械学習の範囲を

さらに統計的機械学習の範囲を

調査結果の概要

需要業種カテゴリ別市場

	2015年度	2020年度予測	2030年度予測
製造	315億円	1680億円	3340億円
流通／サービス	150億円	985億円	2120億円
金融	495億円	2820億円	5860億円
情報通信	270億円	1720億円	3680億円
医療／ライフサイエンス	100億円	500億円	1030億円
公共／社会インフラ	155億円	2015億円	4520億円
その他業種	15億円	300億円	650億円
合計	1500億円	1兆20億円	2兆1200億円

注目(AI活用製品／システム／サービス)市場

	2015年度	2020年度予測	2030年度予測
需要予測	370億円	825億円	2015億円
コールセンター	104億円	730億円	1870億円
映像監視	13億円	98億円	1600億円
コミュニケーションロボット	5億円	160億円	600億円
ネットワークセキュリティ	40億円	265億円	390億円

参考:「経済産業省HP」<http://www.meti.go.jp/>

「富士キメラ総研HP」<https://www.fcr.co.jp/pr/16095.htm>

「Toyota Global Newsroom」<http://newsroom.toyota.co.jp/en/detail/10866787>

「Self Driving Car - Google」<https://www.google.com/selfdrivingcar/>

「がん研究所HP」<http://www.jfcr.or.jp/laboratory/news/4770.html>

ティーなどが挙げられています。映像監視は、カメラで撮影された映像を分析するAIを解析ソフトに組み込んだソリューションの研究や実験が進んでおり、今後さらなる精度向上が期待されています。

コミュニケーションロボットは、前述のソフトバンクロボティクス(株)の「Pepper」のような接客ロボットを実用化するべく試作機を開発中の企業が多くあり、それらの企業が製品を市場投入する18年以降、市

場がさらに拡大すると予想されています。

ネットワークセキュリティは、従来のデータ照合やファイルリングといった対応から機械学習に代表される技術を活用することで、未知の脅威への対応が可能となってくるそうです。特に20年の東京五輪・パラリンピックを控えサイバー攻撃の増加や高度化が予想され、この分野にかかる期待は大きいとされています。

経済産業省が掲げる「第4次産業革命」

経済産業省ではAIやIoT、ビッグデータなどの技術革新による従来にない変化を「第4次産業革命」という言葉で表しています。昨年4月にはこの変化に対応するため、官民共通の羅針盤となる「新産業構造ビジョン」の中間整理を行い公表しました。

同ビジョンで説明されている第4次産業革命とは、①実社会のあらゆる事業・情報がデータ化されネットワークでつながることにより自由にやり取り可能になる(IoT)、②集まった大量のデータをリアルタイムに分析し新たな価値を生む形で利活用可能になる(ビッグデータ)、③機械が自ら学習し人間を超える高度な判断が可能になる(AI)、④多様かつ複雑な作業についても自動化が可能になる(ロボット)——というステップで、「大量生産・画一的サービスから、個々のニーズに合わせたカスタマイズ生産・サービスへ」「社

会に眠っている資産と個々のニーズをコストゼロでマッチング」「人間の役割のサポート・代替」「製品やモノのサービス化、新たなサービスの創出、データ共有によるサプライチェーン全体での効率性の飛躍的向上」などが可能になることとしています。

また、AIやロボットの出現により、労働市場では「これまで働く時間が決められていた定型労働に加えて、非定型労働においても省人化が進展する」と述べられています。ビジネスプロセスそのものの変革により「AIやロボットなどを手段として使いこなしていく仕事のみならず、人が直に接する仕事でも今まで以上の価値を生みだし新たな雇用のニーズが生まれる」そうです。一方、雇用のボリュームゾーンである中間層においては「求められるスキルの内容が変化する可能性」も示唆しています。例えば「従来型のバックオフィス業務などは大きく減少していくだろう」とのことで、今後はこうした就業構造の転換に対応した人材育成や成長分野への労働移動が不可欠となってくるようです。

なお、AIの進展により会計事務所の業務も一部取って代わられるとの声も聞かれます。しかし、業界紙各紙などの報道では、記帳代行等の業務での代替可能性は否定できないものの、経験や状況による判断が求められるケースも多々あり、そう簡単に代替されるとは限らないとの見方が示されています。また、一部の煩雑な業務はAIに任せてしまい、より付加価値の高い業務に注力できる好機といった意見もあります。



事例①

株式会社マツリカ

所在地:東京都品川区
東五反田 5-28-9
五反田第三花谷ビル9F
URL:<http://www.mazrica.com/>

営業現場を支援するツール 組織内ナレッジ活用を促進

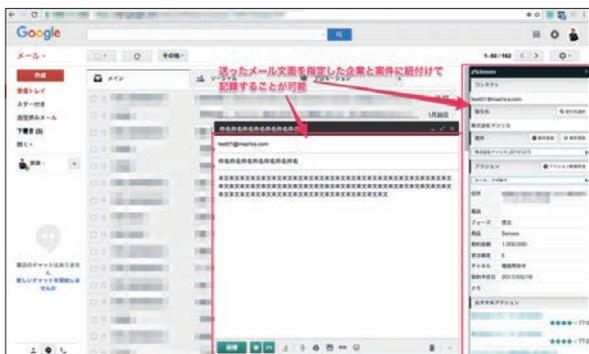
(株) マツリカは2015年設立のベンチャー。昨年2月から「Sensees(センシズ)」というAIを活用した営業支援ツールの提供を開始しています。

このツールの最大の特長は、

営業会議時の案件共有



売上分析レポート



メール連携

※あらかじめセンシズに登録されている企業の財務情報などは入力する必要はない

AIと蓄積された自社データを掛け合わせることで、営業に関するさまざまなアクションを具体的に指示できることです。例えば過去に成約した取引先の企業データ(基本情報、ニュース、財務状況など)と、その

ときに取ったアクション記録を入力しておけば、類似案件から

勝ちパターン^①として効果的なアクション「いつ、誰に対して、どのような提案をするべきか」といった行動が導き出される。営業現場に推奨されるというものです。営業活動の記録は、訪問履歴はもちろん、メールやフィードバックコメントなど全て案件単位で時系列に管理されるので経緯や背景が把握しやすく、社内での引き継ぎや新規参入メンバーの立ち上がりもスムーズになります。

「従来の営業支援ツールが管理効率化に重きを置いていたのに対し、センシズは社内のナレ

ッジ活用に着眼しており、営業組織内の全ての人を直接的に支援していくことができます」と、同社広報担当の中村岳人氏は説明します。つまり、これまで限られた優秀な営業担当に頼り属人化していた作業がAIによって多くの人に開かれ、営業力強化が図れるということです。

多くの人に扱いやすいツールとするためにセンシズは、パソコン、スマートフォン、その他のデジタルデバイスに接続でき操作しやすい設計となっています。▽進行中の案件をカード形式で表示させることにより会議などでも利用することが可能

ステータスやフェーズの変更なども簡単な操作でできる▽売上レポートやアクション、推移、受注に至るまでの分析など一般的なレポートとしても分かりやすく見やすい仕様になっているとのこと。

また、センシズはグループウェア連携による入力作業の負荷を軽減することができるのもポイント。具体的には「グーグルの『Gmail』との連携で、メールで送信した内容や取引先

とのやりとりを自動でセンシズ内に取り込んだり、センシズで入力した案件にひも付けて『Googleカレンダー』に自動反映させスケジュール登録が省略できる。また、マイクロソフト『Office 365』のメールやスケジュールとも連携できる」そうです。

センシズの契約期間は1年間から。導入時にコンサルティンクなどを含めた初期費用が発生し、そのほかユーザーごとに月額費用がかかるという料金体系になっています。

中村氏によると、これまでセンシズを導入している企業は社会保険・雇用保険の手続きを自動化するクラウド型ソフトウェアを提供する会社やオンラインファクションレンタルサービス会社など。導入先からは「社員の増員に対して教育コストをかけられなかった悩みが解消した」「従来のエクセル管理に比べて作業時間が大幅に短縮できた」といった声が届いているそうです。

事例②

株式会社サイトビジット

所在地:東京都品川区東五反田
1-22-6 五反田さくらビル4F
URL:https://www.shikaku-square.com/

AIを活用して超効率的学習を可能にする資格試験学習サイト

各種資格試験対策サイト「資格スクエア」もAIを取り入れたサービスを展開しています。資格スクエアとはオンラインで

人気講師の高品質な講義を受講できるというサービスで、講義やシステムの内容はもちろん、その圧倒的な低価格が人気の秘密となっています。運営会社である(株)サイトビジットの鬼頭 政人社長によると「例えば

司法試験関連講座であれば、一般的な資格試験予備校だと、年間100万円ほどの費用がかかりますが、資格スクエアでは運営コスト(賃料、印刷費、広告費など)を大幅に削減することで、20万円台で受講することができますようにしている」と言います。現在は司法試験予備試験をはじめ、司法書士試験、行政

書士試験、中小企業診断士試験、社会保険労務士試験、弁理士試験、公務員試験、宅建試験といった資格に対応し、利用者はメールアドレスで無料登録するだけで無料動画を閲覧することができます、その後、資格ごとに設定された利用料を支払えば、パソコンやスマートフォンなどを使って、いつでも、どこでも、好きなだけ、人気講師の授業動画や教材を閲覧することができます。ようになっています。

「が」「もちろん〇」「たぶん〇」「たぶん×」「もちろん×」といった選択肢で問題に解答していくことで、それらのデータが蓄積されていき、「学習者の理解度×全体の正答率×問題を解いた日にち」をもとに出題順位を選別してくれるとのこと。つまり、学習を続ければ続けるほどユーザーの理解度に沿った問題が提示されるようになるのです。AIの活躍によって、学習の方法も大きく変わっていきそうです。

AI以外にも、資格スクエアには独自のさまざまな機能が備えられています。例えば、資格スクエアクラウドというサービスを利用すれば、授業動画を閲覧しながら画面上のテキストに

アンダーラインやマーカーを引いたり、テキストの該当部分をドラッグして単語帳を作成したり、講義の途中で質問したりすることも可能(質問には専任スタッフが5営業日以内に回答)。しかも、それらのデータを保管・管理すると同時に、同じサービスを使っているユーザーと共有することもできるので、他



学習画面。動画とテキストを同時に出すことができる



単語帳の画面。ほかのユーザーとデータを共有することも可能

世界が認めるサイクリングロード

「しまなみ海道」と尾道のまちなみ

2014年、アメリカCNNによる「世界で最も素晴らしい7大サイクリングコース」の二つに選ばれた「しまなみ海道」。独特の多島海景観と穏やかで温暖な気候に恵まれた瀬戸内ならではのサイクリングの楽しみ、そしてそのコースの本州側起点である尾道市の魅力についてお伝えしたいと思います。

世界中から注目を集めるサイクリングロード

かつて、瀬戸内最強、とうた

われた村上水軍の勢力拠点、芸予諸島[※]を縫う西瀬戸自動車道が全線開通したのは1999年のことです。この広島県尾道市と愛媛県今治市を結ぶ全長約60kmの架橋ルートは、当初から「し

まなみ海道」の愛称で親しまれ

てきました。本州と四国の連絡

道路であり、間に浮かぶ6島の

住民たちの生活道路としても重

要な役割を果たしていますが、

ここでは世界が認める人気のサ

イクリングロードとしてのしま

なみ海道の魅力を紹介したいと

思います。

その特長は何といっても、瀬

戸内ならではの風情を存分に堪能

できること。「多島海の景観は

もちろん、耳に心地よく響く波

や風の音、各島で盛んに栽培さ

れている柑橘類の香りなどもぜ

ひ体感してください」と、尾道

市産業部観光課広域観光係の畑

中章宏氏は話します。柑橘類と

いえば、穏やかで温暖な瀬戸内

海を代表する特産物として知ら



畑中 章宏氏

れ、しまなみ海道沿いでも、レモン畑が広がる生口島やハッサク発祥の地である因島が有名です。畑中氏のオススメはレモンジュエラートやハツサク大福。「サイクリング途中の補給食、休憩にもピッタリ」だそうです。

また「高低差が少なく走りやすいコースであると同時に、島から島へ渡る際には50mほどの適度な勾配があり、そういった変化や個性的な橋の形を楽しめる」のもしまなみ海道ならではの特長とのこと。「私自身、サイクリング歴4年で琵琶湖一周サイクリングにチャレンジしたり、那須高原ロングライド大会に参加したりと各地の魅力的なサイクリングコースを体験しましたが、中でもしまなみ海道は初心者にも上級者にもイチオシ」だそうです。

事実、13年にはフランスの観光ガイドブック「ミシュラン・グリーンガイド・ジャポン」で1つ星に、14年にはアメリカCNNによる「世界で最も素晴らしい7大サイクリングコース」の一つに選ばれた。しまなみ海道は近年世界中

のサイクリストや観光客たちから注目を集めています。そのおかげか、「市の調査によると12年度に17万4935台だったレンタサイクル台数が15年度には32万5853台と、たった3年間で倍増しました」と絶好調。14年秋からは、国内で唯一高速道路を一部通行止めにして開催するサイクリングイベント「サイクリングしまなみ」を2年ごとに開催するようになり、ますますしまなみ海道サイクリングは盛り上がりつつあるようです。

さまざまな工夫で新たなサイクリングスタイルを提案

「初心者に優しく、便利な工夫が凝らされているのも人気の秘诀です」と畑中氏は言います。例えば「ルートの途中の島で自転車を乗り捨ててフェリーで引き返すことができる他、自転車を持ち込める（要予約）高速バス『しまなみサイクルエクスプレス』も走っています。各島の民宿やホテルに宿泊しながらゆっくりまわるのもいいし、最近では運送業者が手荷物をホテルからホテルへ当日配送するサービスも手

※芸予諸島……瀬戸内海西部、広島県と愛媛県の間に位置する諸島。両島の旧国名「安芸国」と「伊予国」に由来してこう呼ばれる。



尾道名物、アナゴ丼。通年食べることができるが、夏場は特に脂分少なめでサッパリしていて美味



浄土寺山展望台からの尾道の風景。手前は浄土寺奥の院、その向こうに尾道水道や尾道市街地が広がっている



柑橘畑の中を縫うように続く、しまなみ海道のサイクリングコース。6島がそれぞれ特徴的な架橋で結ばれていることから、「橋の美術館」とも称される



「尾道ラーメン」の源流といわれる朱華園の中華そば。平打ち麺に醤油味のスープ、スープに浮かぶ豚の背脂が特徴



尾道駅のすぐ東、東第1踏切周辺。黄色の山陽本線の奥には尾道の山手地区の街並みや尾道城などが見える。「坂の町」ならではの風情がたたえられている



レンタサイクルの様子。ここ数年、インバウンドも急増中



「尾道焼き」は、尾道独自のお好み焼。鳥の砂ずり(砂肝)やいか天などが入っており、コリコリとした食感を楽しめる



尾道市街各所に延びる小路の一つ



自転車ごと宿泊可能なサイクリスト専用ホテルを主軸にした、サイクリスト向けの複合施設「ONOMICHI U2」
photo-Tetsuya Ito/Courtesy of DISCOVER LINK Setouchi

ることができません。また、市街

尾道散策とグルメを楽しむ
「やまなみ街道」を走る

掛けています」と。さらには農
家民宿やガソリンスタンド、小
売店、喫茶店など、しまなみ海
道沿いの100カ所以上の施設
が「サイクルスタンドや整備工
具、空気入れなどを備え、水道
やトイレを貸してもらえら『し
まなみサイクルオアシス』とし
て休憩所を提供する」など、ま
さに至れり尽くせりです。

うか。

この尾道を起点としてしまなみ
海道以外のサイクリングロード
に挑戦するのもオススメです。
畑中氏によれば「15年3月の尾
道松江線の全線開通に伴い、そ
の沿線地域に『やまなみ街道サ
イクリングロード』など計18の
周遊コースを選定しました」と
のこと。まだ整備途中のところ
もあるようですが、御調ダム湖
畔を走ったり温泉が点在してい
たりと、しまなみ海道とはまた
違った魅力にあふれています。
爽やかな日差しの下でのまち
あるきやサイクリングは最高で
す。ぜひこの初夏、瀬戸内の海
へ出かけてみてはいかがでしょうか。

のいたるところに延びる「小路」
を歩けば、坂の町ならではの趣
を感じられるでしょう。
散策の後は、市内各所の飲食
店や宿泊施設で地元の食を堪能
しましょう。おこぜの唐揚げや
アナゴ丼など、港町ならではの
海の幸はもちろん、尾道ラーメ
ンや尾道焼きといったご当地
グルメも押さえておきたいところ
です。
そして時間があるようなら、

国産ジーンズの聖地

「児島ジーンズストリート」

古くから繊維産業が盛んな岡山県の中でも、瀬戸内海に面した倉敷市児島地区は「ジーンズのまち」として有名です。優良ジーンズメーカーが集積し、織りや染め、縫製といった技術のプロフェッショナルたちが手掛ける国産デニムは世界中にファンがいるほど。そんな児島地区に2010年、商店街の空き店舗を活用して生まれた「児島ジーンズストリート」。いまやジーンズファンのみならず、数多くの観光客でにぎわうこのスポットの魅力を紹介いたします。

人気高まる「ジーンズの聖地」

児島ジーンズストリートは「JEANS STATION」と銘打たれたJR児島駅から徒歩約15分、バスなら約5分の味

野商店街内に位置します。東西・南北に延びる計400mほどの通り沿いに34店（2017年2月現在）もの個性的なジーンズショップが軒を連ねている他、まちなかや駅構内など各所

にジーンズのモチーフがあしらわれていたり、「ジーンズバス」が走っていたりと盛りはインディゴ一色、まさに「ジーンズのまち」といった趣です。各ショップにはヴィンテージ商品や素材とディテールにこだわり抜いた高額商品だけでなく、求めやすい定番商品やデニムを使った雑貨なども多数揃っているの

コアなジーンズファンの聖地でありながら、一般の観光客も十分に楽しめるスポットとなっています。

今でこそ人気急上昇中の児島ジーンズストリートですが、その生みの親であり、(株)ジャパンプルー代表取締役の眞鍋寿男氏によれば、ほんの10年前このあたりは閑散としたシャッター

通りだったそうです。「児島は古くから繊維産業のまちとして知られ、江戸時代には刀の柄に巻く「真田紐」、明治以降には足袋、戦後は学生服の生産と時代の変遷とともにさまざまな繊維製品を手掛けてきました。そしてジーンズの生産がはじまったのは1960年代のこと。そ

れ以降メーカーの工場が次々と立ち並び、高品質な国産デニムが評価されるようになっていったものの、町にはそれらのメーカーの直営店があるわけではなく、長らくジーンズファンや観光客が訪れても買物物しょうがない状況でした」と。眞鍋氏自身、92年にデニム中心のテキ



児島ジーンズストリートの様子



かつての味野商店街のにぎわい(昭和40年代)。時代の変遷とともにシャッター通りとなってしまうも、児島ジーンズストリートとして復活



児島ジーンズストリーの公式パンフレット



至るところにジーンズのモチーフなどがあしらわれている児島駅構内



ジャパンブルー代表取締役、児島ジーンズストリート推進協議会会長、児島商工会議所副会頭の眞鍋 寿男氏



古民家を改装したジャパンブルーのショップ外観と同店のスタッフの方



同店内。「ジャパンブルー」は、世界のジーンズファンに高評価を受ける「桃太郎ジーンズ」の海外市場向けブランド。「桃太郎」の品質そのままに、ステッチや糸などディテールへのこだわりを軽減することで適正な現地流通価格を実現した。欧米で好まれる細身のシルエットが特徴、手頃な価格帯で日本国内でも男女問わず人気上昇中



こちらも高品質な製品で定評があるDANIA JAPAN。「児島の強みは、ジーンズ生産に関わるあらゆる加工のプロフェッショナルが揃っていること。地域一体となったモノづくりでまっとうなジーンズを自信を持って取り扱っている」と代表の兼光 治氏

後の展開が楽しみです。

そこで一念発起、09年に児島ジーンズストリート推進協議会

を設立し、「商店街の空き店舗を活用してそれぞれの直営店をオープンし、児島ジーンズストリートとして町を盛り上げよう」と地元メーカーに呼びかけました。当初こそ出店はたったの2店舗で、空き物件を借りるための交渉にもずいぶん苦労したようですが、粘り強く取り組み続けているうちに年に2、3軒ずつ出店が増え、ジーンズファンを中心として徐々に話題に。そしてメディアの取材や口コミのおかげで知名度が上が

り、一気に児島ジーンズストリート

の

今後は「コト」消費へ挑戦

す。

1トの名は全国区になっていき

ました。「現在では老舗から新進まで幅広いメーカーが出店して町はにぎわい、多数のお客さんが訪れるので創業間もない無名メーカーが躍進するチャンス

の



同店では、デニム生地のお着などによるパッチワーク商品も人気。なかでもジンベエザメをモチーフとしたバッグ「ジーンズベエザメ」シリーズは、インターネットで紹介するとたちまち売り切れてしまうそうです。クラッシュデニムを継ぎ合わせた「ボロ・ショール」も売れ筋

さらなる知名度向上に貢献しています。

一方で「カフェや飲食店、体験施設などが少ないのが現在の課題になっています」と眞鍋氏。

王国」を築いた野崎武左衛門氏の屋敷などの名所があり、昔の面影の残る路地裏歩きも魅力的です。が、現状ではジーンズストリートにきた方たちの多くは、周辺を観光することなく移動してしまおうです。そこで、眞鍋氏は「モノ」は充実してきたので、今後は地域一体となつて『コト』中心の観光を盛り上げ、買い物だけでなくなるべく長い時間滞在してもらえよう

MJS初の完全クラウド対応会計サービス 「記帳くんCloud」を発売します

MJSは2017年4月11日、当社の会計システムとしては初となるパブリッククラウド環境に完全対応した会計サービス「記帳くんCloud」を発売します。

記帳くんシリーズは、個人事業者や小規模法人向けの会計ソフトです。初めて会計ソフトを利用する方にも分かりやすく、簡単に会計業務を行うことができます。また、会計事務所が利用する「ACELINK NX-Pro」とシームレスに連携するので、顧問先の自計化を促進し、タイムリーな経営数字の把握や迅速な経営判断へと貢献します。

その最新サービスとしてこのたび発売となるのが「記帳くんCloud」です。主な特長は以下のようになります。

- (1) プログラムインストール不要
 - ・クラウド環境で会計サービスを提供するため、プログラムのインストールは不要です。
 - ・ウェブブラウザのみで利用できます。
 - ・バージョンアップは、クラウド側で無料対応します。お客様の更新作業は不要です。
- (2) 初期設定は会計事務所対応
 - ・データ作成や各種勘定科目などの初期設定は、会計事務所にて行います。

- ・記帳くんCloudサービスサイトにログインしてすぐに運用を開始できます。

(3) 業務効率化、早期決算に貢献

- ・会計事務所の会計システム (ACELINK NX-Pro) とシームレスに連動します。
- ・顧問先が入力したデータを、そのまま監査や申告に利用でき、経理業務の効率化と早期決算に貢献します。

(4) 複数人での同時作業が可能

- ・経理担当者や経営者、管理者といった複数の方が同時にご利用可能です。
- ・顧問先が利用している間に、会計事務所担当者が監査することができます。

(5) インターネットにつないで、いつでも、どこでも操作可能

- ・完全クラウドサービスで提供するため、インターネットにつながる環境であれば、いつでもどこでも操作が可能です。
- ・Windows OS、Mac OSのどちらでもご利用になれます。

(6) 取引明細連携、レシート取込(対応予定ですが初期リリースには含まれません)

- ・金融機関のウェブサイトから入出金取引明細をまとめて取り込み、仕訳を自動作成します。

動作成します。

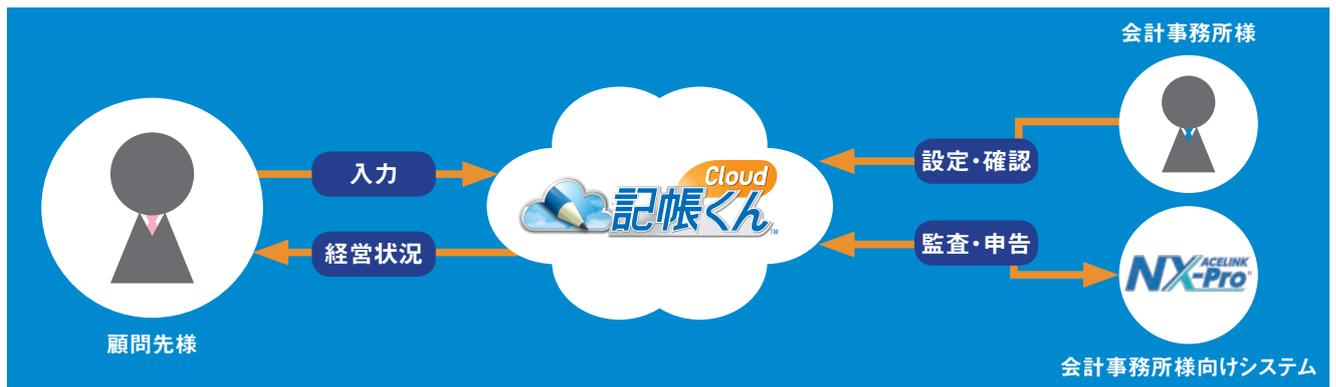
- ・スマートフォンで撮影した証憑画像やスキャナーで読み取った証憑書類から、仕訳を自動作成します。証憑データは、仕訳にひもづけて保存、参照が可能です。
- ・学習機能や二重取込防止機能、摘要文字自動セット機能など、仕訳の自動作成に安心、便利な機能を提供します。

(7) 会計事務所専用管理サイトを用意

- ・顧問先の情報を一括で管理するための専用管理サイトを利用できます。
- ・「記帳くんCloud」の注文手続き、データへのログイン、各種アカウント管理などを行います。

完全クラウド対応だからこそその導入の容易さ、個人事業者や小規模法人向けの会計ソフト開発で培ったノウハウを活かした直感的に分かりやすい画面設計、[※]データや画像からの自動仕訳による入力の手間削減などの特長があります。また、電話やメールによるサポート(メールは24時間受付)、チャットによるリアルタイムでの回答方式など、充実したサポートメニューもご用意しています。顧問先の自計化が進むことで、会計事務所はより付加価値の高い業務に時間を費やせるようになります。新たな顧問先への利用拡大が見込めますので、ぜひご推奨ください。お問い合わせはMJSの担当支社・営業所までお願い致します。

※近日対応予定





中国ミロク会計人会

広島県広島市

中畝 将博

「趣味としてのゴルフ」

趣味は何ですか?と聞かれたとき、私は「ゴルフです」と答えています。

「趣味」を辞書で引くと、「仕事・職業としてでなく、個人が楽しみとしている事柄」とあります。

ゴルフは年齢制限もなく、若い人も高齢者も一緒にプレーを楽しめるところが大変素晴らしいものだと思います。私自身ゴルフを通じて先輩方からいろいろ教わり、また人とのつながりが広がっていることで、ゴルフをしてきて良かったと実感しています。

また、ゴルフには人それぞれ楽しみ方があります。私の場合は、せっかくなのでなるべく早く打つのが、またスコアが良いほうがうれしいので、そのための日々の努力も大切にしてゴルフというスポーツを楽しんでいます。具体的にはジムに行って体を鍛えたり、ラウンドの朝は早め



目指すは遠ざかっている単位会対抗戦での優勝です!

にコースに行き準備したり、ラウンド中に反省点が見つかったら練習してから帰るといった具合です。これは、マラソンが好きの人が大会当日だけ走るのではなく、暑い日も寒い日も家の周りを少しずつ走っていることと同じではないかなと思っています。

さて、昨年11月には愛媛県松山市で開催されたミロク会計人会の全国統一研修会の懇親ゴルフ大会に参加しました。ここ数年間、単位会対抗戦で中国会は優勝から遠ざかっており、スタート前や昼食時も中国会の先生から激励(プレッシャー)を受けながらのラウンドでした。成績は中国会全体がハンデに見放さ

れ、対抗戦は8チーム中5位と悔しい結果となりました。ただ、個人的には75でベスグロを獲得し、周りからも「よくやった」と褒めていただけだったので大変うれしかったです。

2013年の広島大会では懇親ゴルフ大会の世話役の一人を務めてその大変さがかかるので、毎年世話をしていたいただいた地元の先生方には本当に感謝するとともに、これからも各地の名門コースでプレーできることを楽しみにしています。願わくばそういうコースで納得できるスコアで回ることができ、単位会対抗戦でも微力ながら貢献できたらと思っています。

表紙の写真



「咲き誇る千光寺公園の桜」(広島県尾道市)

千光寺公園は風光明媚な尾道でも指折りの名所です。春は「さくら名所100選」に選定された桜が公園を彩り、秋には「尾道菊花展」が開催され、四季折々の光景を楽しむことができます。また、菊川 怜さんも選定委員を務める「恋人の聖地」に認定されており、さらに頂上の展望台から見る夜景は「夜景100選」にも選定され、デートスポットとしても人気です。他にも、公園内には「文学のこみち」があり、山道に点在する自然石には尾道にゆかりのある作家の詩が刻まれています。

CHANNELのロゴのコンセプト

[N]に動きと色をつけることで、ニュース性・情報性・会員同士のネットワークを表現。また、[N]の色のゴールドは、会員先生や顧問先様の輝かしい未来を表現しています。

税理士事務所 CHANNEL 428号

発行 株式会社ミロク情報サービス
〒160-0004 東京都新宿区四谷4-29-1
TEL. 03-5361-6309(経営企画・広報IRグループ)

発行人 是枝周樹

編集企画 ミロク会計人会連合会広報委員会
ミロク会計人会事務局、経営企画・広報IRグループ

監修 ミロク会計人会連合会広報委員会

配信制作 東方通信社

印刷 耕文社

※本誌に掲載されている会社名及び製品名は、各社の商標または登録商標です。禁無断転載



それは、ビジネスオーナーのために特別に設計されたカード。



SAISON PLATINUM BUSINESS AMERICAN EXPRESS® CARD

- 1 ビジネスユースにも対応できるゆとりのご利用枠。
 - 2 ビジネスに欠かせないサービスを、法人レートのご優待価格で。
 - 3 「永久不減ポイント」や「JALのマイル」が貯まり、経費削減にもお役立ていただけます。
 - 4 出張手配や会食設定に。24時間対応コールセンター。
 - 5 社員様用の追加カードで、経費処理業務を削減。
- 年会費20,000円(税抜)
年間ショッピング200万円(税込)以上のご利用で、翌年度10,000円(税抜)とさせていただきます。



www.saisoncard.co.jp/amexptb



※このカードは(株)クレディセゾンが発行・運営しています。「アメリカン・エクスプレス」はアメリカン・エクスプレスの登録商標です。(株)クレディセゾンは、アメリカン・エクスプレスのライセンスに基づき使用しています。