



月刊税理士事務所チャンネル CHANNEL

2022
7
No.491

シリーズ企画

新しいNISA制度で変わる投資.....3

第46回全国統一研修会

いわて盛岡大会 開催案内.....2

事務所訪問

小木会計事務所.....8

北陸会企画

富山県が観光情報発信ツール

『うみとやま』を創刊.....11

ミロク会計人会のミリョク.....14

ミロクシステムQ&A

『給与計算』.....15

会計人のリレーエッセイ

北陸ミロク会計人会 高柳 満.....19

今月の表紙:黒部峡谷 猿飛峡

場所:富山県黒部市 撮影:舟野 喜代子(北陸ミロク会計人会)

日本の未来一
企業を支える



ミロク会計人会

<https://www.mirokukai.ne.jp/>

岩手から新しい未来へ

第46回全国統一研修会

いわて 盛岡大会

■主催:ミロク会計人会連合会 ■担当:東北ミロク会計人会 ■協賛:株式会社ミロク情報サービス

■日程 令和4年10月13日(木)

■会場 ホテルメトロポリタン盛岡

【本館】〒020-0034 岩手県盛岡市盛岡駅前通1番44号
【NEW WING】〒020-0033 岩手県盛岡市盛岡駅前北通2番27号
TEL:019-625-1211

- 受付開始:午後0時30分～1時45分
- 式典・基調講演:午後1時45分～4時00分
- 第1・2・3分科会:午後4時30分～6時00分
- 懇親パーティー:午後6時30分～8時30分
- 郷土物産展:午後0時30分～7時00分

本年10月、東北の岩手盛岡の地で、第46回全国統一研修会の開催に向け準備を進めております。

状況を考慮しつつも、現在のところ平素と同規模での開催予定です。

ミロク会計人会の会員の皆様が、一堂に会する年に一度のビッグイベントが戻ってきます。

各講演等の詳細は決まり次第、改めて本誌8月号にてご案内を予定しております。

注目トピック

第1分科会 ミロク会計人会連合会 情報ネットワーク委員会 企画運営

DX? 電子化? って何なの

今知るべき、税理士のための

「電子インボイス・電帳法への取り組み」

乞うご期待!

懇親ゴルフ大会

- 日程 10月14日(金)
- メイプルカントリークラブ
- 〒020-0709 岩手県滝沢市大沢外山野1-1
- TEL 019-684-5111
- 午前8時00分 OUT・IN同時スタート
- ※単位会対抗戦開催
- 2016年アリナミンVカップ



記念旅行

～東北の新・世界遺産・大自然、
三陸復興の軌跡を辿る3日間の旅～
10月14日(金)→10月16日(日)



新しいNISA制度で変わる投資

コロナ禍を契機にNISA（少額投資非課税制度）をはじめとした少額投資が急増しています。

そして、金融庁では長期・積立・分散投資をさらに推進することを目的とし、2024年以降、一般NISAの非課税対象および非課税投資枠が見直され、新しいNISA制度が施行されます。はたして、この新NISA制度は具体的にどのような変化を

もたらすのでしょうか。日本証券業協会とFP法人シグマ（シグマ（株））にお話を伺い、

それぞれのお立場から新しいNISA制度について話していただきました。

インタビュー①

NISA制度で拡大した投資家の裾野
新制度は若年層をさらに取り込めるか!?

制度開始からわずか7年で
1766万以上の
NISA口座が開設

新しいNISA制度についてお話しする前に、まずは2014年にスタートした現行のNISA制度の利用状況からお伝えしたいと思います。そもそも、NISA制度は国民の資産形成を促すことを目的として設けられた制度で、NISA口座内であれば、毎年一定金額の範囲内で購入した金融商品から得られる利益が非課税になるというものです。通常、株式や投資信託などの金融商品を購入した場合、これらを売却して得た利益や受け取った配当に対して約20%の税金がかかりますが、NISA制度を活用すれば、それが非課税になるというわけです。

ちなみに現行のNISA制度については、成年が利用できる一般NISAとつみたてNISA、未成年が利用できるジュニアNISAの3種類があります。まず一般NISAの特徴は株

式・投資信託などを年間120万円まで購入でき、最大5年間非課税で保有できること。次いで2018年からスタートしたつみたてNISAは、少額からの長期・積立・分散投資を支援するための非課税制度で、長期・積立・分散投資に適した一定の投資信託を年間40万円まで購入でき、最大20年間非課税で保有できます。そして、ジュニアNISAは未成年の利用者を対象としたもので、株式・投資信託等を年間80万円まで購入でき、最大5年間非課税で保有できるといった特徴があります。

2021年12月時点でNISAの口座数（一般・つみたて）は1766万5509口座に達しており、特に2020年のコロナ禍以降は資産形成への関心が高まり、年代別に見ると20〜40代などの若年層による口座開設などが急速に拡大しています。もちろん、それに伴い個別株の売買や投資信託への投資も盛んになっており、NISA口座による買付額（一般・つ

みたて）も2兆3716億2093万円に達しているほどです。制度が開始されてからわずか7年でこれだけの動きが生じたのは大きな成果と言えるでしょう。

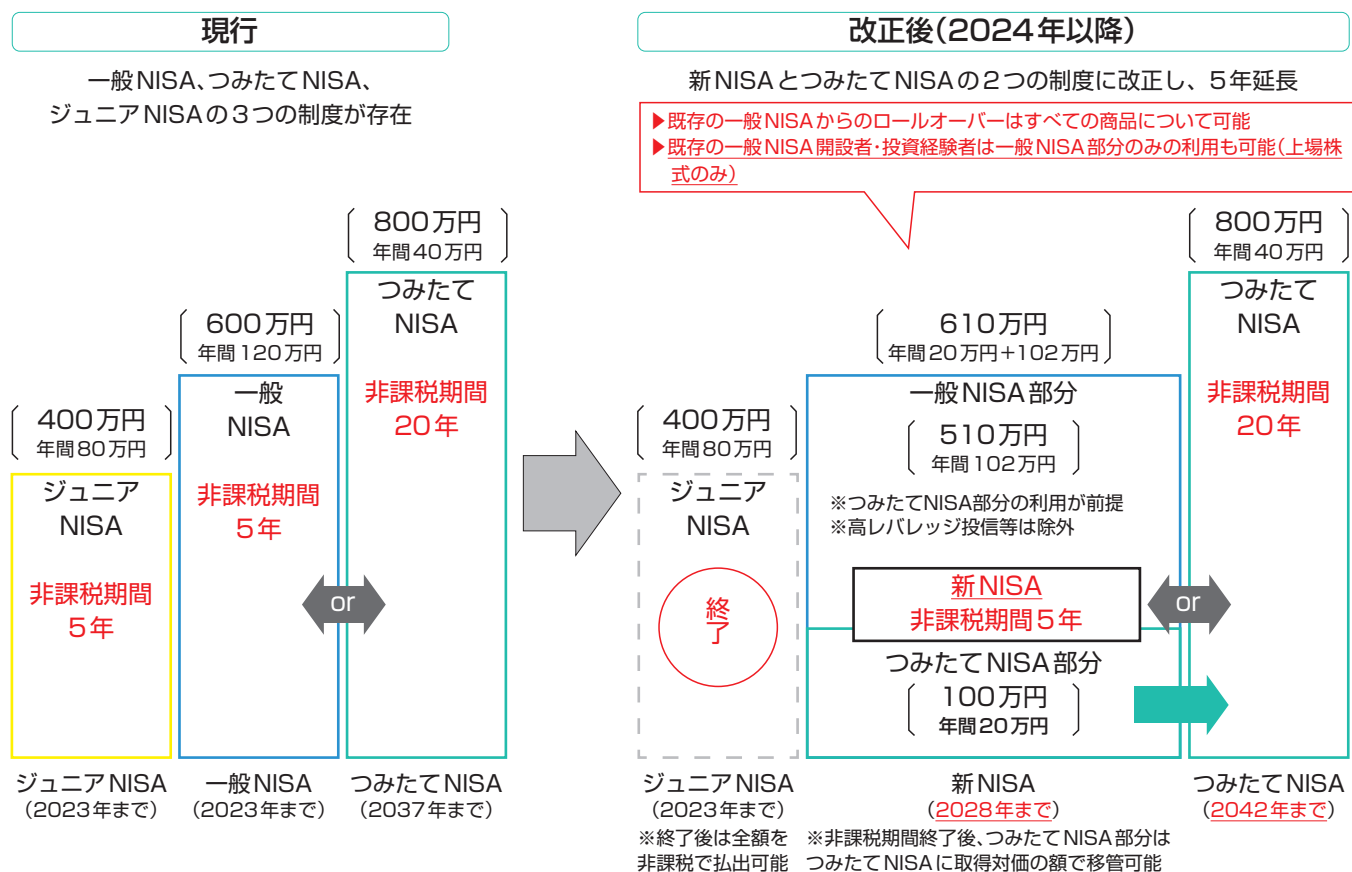
現行のNISA制度の利用者は
ロールオーバーの手続きなどに注意

こうした中、金融庁では「より多くの方々に長期・積立・分散投資を始めるきっかけとしてもらうため」に、もともと2023年までとされていたNISA制度の延長を決定。一般NISAの非課税対象および非課税投資枠を見直し、2024年以降から2階建ての新しいNISA制度に移行するとしています。しかし、この新旧のNISA制度の違いがやや分かりづらくなっているようで、ここで簡単に説明しておきたいと思います。

日本証券業協会

全国の証券会社を構成員とする社団法人として1973年7月に設立。協会員による有価証券の売買やその他の取引等を公正かつ円滑なものにし、金融商品取引業の健全な発展を図ったり、投資者の保護に貢献したりする活動を展開している。

図表1 NISA制度のイメージ



新制度の最大の特徴は、新しいNISAが2階建てになったことです。具体的には1階部分がつみたてNISAと同じ商品、2階部分が一般NISAと同じ商品(上場株式・投資信託・ETF・REITが購入可能だが、一部のレバレッジの高い投資信託などは購入不可)の購入枠となっており、2階部分を利用するには1階部分で積立投資をしていることが前提になります(投資経験者については、一定の条件を満たす上場株式であれば2階部分のみの利用も可能)。つまり、新しいNISA制度はつみたて投資に適した、安定した金融商品を推奨する傾向にあると言えるでしょう。また、1階部分で購入できる金額(非課税投資枠)は年間102万円までとなつていますが、非課税枠を使い切る必要はなく、少しでも1階部分を利用してれば、2階部分を利用できるようになるそうです。

なお、ジュニアNISAは2023年をもって終了となりますが、終了後も全額を非課税で払い出すことができますので、その点についてはご安心ください。また、つみたてNISAに関しては、投資可能期間が5年間延長(2042年まで)になっただけなの

で、もともとつみたてNISAしか利用していなかった人にとっては特に変化は生じません。

では、現行のNISA制度からのロールオーバーはどうなるのでしょうか。まず一般NISAから新しいNISA(2階部分)へのロールオーバーに関しては、株式・投資信託等は非課税期間が終了した後もロールオーバーを行うことで継続保有することができるとのことです。また、ロールオーバーの金額については上限がないものの、2階部分の非課税投資枠(年間102万円)を超過する場合は、1階部分の非課税投資枠(20万円)を使うことになります。さらに、現行の一般NISAで保有している株式・投資信託等のうち、監理銘柄および整理銘柄に指定されているものと、ヘッジ目的など以外でデリバティブ取引による運用を行っているものについては、ロールオーバーができないようになっているので要注意です。ちなみに、新しいNISA制度ではそれらの銘柄が購入できなくなるので、そのあたりも念頭に置いておいたほうがよいでしょう。

ロールオーバーに関しては、2023年12月までに届け出が必要になるということにも注意しておいてください。また、証券会社によって提出期限や提

図表2 直近のNISAの利用状況について

NISA（一般NISA・つみたてNISA・ジュニアNISA）の利用状況（2021年12月末時点）

○NISA（一般・つみたて）・ジュニアNISA口座数及び買付額

	口座数	買付額
NISA（一般・つみたて）	1,766万5,509口座	26兆3,716億2,093万円
一般NISA	1,248万4,106口座	24兆8,069億6,750万円
つみたてNISA	518万1,403口座	1兆5,646億5,343万円
ジュニアNISA	72万795口座	4,753億2,807万円
NISA制度全体	1,838万6,304口座	26兆8,469億4,900万円

（注）1. 一般NISA口座数は、基準日時点で、金融機関に対してマイナンバーの告知がされておらず、2021年の投資利用枠が設定されていない口座数を含む。

2. 一般NISA・ジュニアNISAのつみたて投資分は、証券会社において積立投資契約を行っている口座数及び積立投資契約での買付額。

（出所）金融庁「NISA口座の利用状況調査（2021年12月末時点）」

○NISA（一般・つみたて）・ジュニアNISA取扱金融機関数（2021年9月末時点）

	証券会社	その他金融機関（注）	全金融機関合計
一般NISA	131社	564法人	695法人
つみたてNISA	71社	514法人	585法人
ジュニアNISA	118社	197法人	315法人

（注）その他金融機関には、銀行（都銀、地銀、ゆうちょ銀）、信託銀行、信用金庫、信用組合、投信会社、農協、労働金庫、生損保を含む。

図表3 新しいNISAの概要

	現行	新NISA（仮称）		
	一般NISA	併用		2 階部分のみ利用
		1 階部分	2 階部分	
口座開設可能期間	2014 ～ 2023 年	2024 ～ 2028 年		
非課税保有期間	5 年間	5 年間		
利用条件	なし	なし	過去 6 カ月以内に一階部分に 買付あり	投資経験／ NISA 開設経験 あり
年間拠出限度額	120 万円	20 万円	102 万円	102 万円
対象商品	上場株式、ETF、 REIT、株式投信	つみたてNISA	一定の条件を満たす上場株式、 ETF、REIT、株式投信	一定の要件を満たす 上場株式
買付方法	制限なし	積立投資のみ	制限なし	制限なし
制度期限	2023 年末まで	2028 年末まで		
ロールオーバー （移管後の取得価格）	可能 （移管時の時価）	つみたてNISAに移管可能 （取得時の時価）	不可 （非課税保有期間終了時以外は可）	不可 （非課税保有期間終了時以外は可）

出方法などが異なってくるので、詳細に関してはご自身が使っている証券会社の窓口やホームページなどで確認するといでしょう。もっとも、移行期には多少の混乱が伴うものと思われるので、日本証券業協会としても新しいNISAの概要やロールオーバーに関する手続きの必要性の周知に努めたいと思っています。

**リスクヘッジを重視し
若年層向けの投資教育を推進**

新しいNISA制度にはやや複雑な面もありますが、新旧を問わず、NISA制度の目的が少額投資を入口に国民の資産形成を後押しすることであることに変わりはありません。その点、依然として20～40代にはまだまだ資産形成に関心を持っていない人たちがいるので、新しいNISA制度への移行でNISA制度が少なくとも5年間延長されることは大いに歓迎すべきことだと思います。

ただ、投資の世界にはリスクがあるのも事実です。特に暗号資産やFXなどのようにレバレッジが高い金融商品はその分だけリスクが大きく、ともすれば大きな負債の原因になってしまいかねません。また、最近では暗号資産やFXなどを用いた詐欺や悪質な情

報商材なども横行している中で、投資経験が少ない若年層には特に注意してほしいと思います。その点、つみたてNISAは、その範囲で購入できる金融商品は比較的风险が低いものになっているので、投資を始めるには打ってつけの仕組みだと思います。無論、一般NISAにしても、つみたてNISAにしてもリスクがあるのは間違いないので、中には「資産形成をするつもりで始めたが、資産が減ってしまった」という方もいると思いますが、その点については①余裕のある範囲で投資を行うこと②比較的值動きが安定した銘柄を選ぶこと③分散投資を心がけることなどのポイントを押さえて、各自でリスクヘッジしながら資産運用をしていただきたいと思います。

なお、日本証券業協会では、若年層を含めた幅広い対象に投資教育を推進しており、社会人向けのセミナーや中高生向けの出前授業などを実施しています。また、中高生向けには投資に関する無料教材を配布したり、教育コンテンツを制作し、ホームページで公開したりするなどしています。こうした取り組みを通じて、一人でも多くの皆さんに健全に資産形成に取り組んでいただければと考えています。

インタビュー② FP 法人シグマ

新しいNISA制度を最大限に活用して 一人ひとりの状況に応じた資産形成を

メリット、デメリットを踏まえた 新しいNISAの活用方法

新しいNISA制度への移行によって、2024年から現行のNISAは1階部分（つみたてNISAと同様の商品を購入する枠）と2階部分（現行の一般NISAと同様の商品を購入する枠）に区分されることになり、原則として1階部分を利用しなければ2階部分を利用できないようになります。あえてこのような変更を加える背景には、これまで以上に積み立て投資を推奨したいという狙いがあるように思います。ですが、正直、制度がやや複雑になる印象は拭えませんし、投資経験が浅い方にとっては理解しにくい分、やや敷居が高くなる可能性があるように感じます。

もともと、新旧を問わずNISAには投資で得た利益が非課税になるという利点がありますし、新しいNISAにもメリット、デメリットがそれぞれあるので、まずはそのあたりを整理し

てみましょう。

まずメリットについては2階部分を使えばこれまで同様、個別株に一括投資することができるので、大幅に値上がりする銘柄をタイミング良く買うことができれば、非課税効果を十分に享受することができそうです。それに対して、デメリットとしては毎年購入したものを継続保有したまま非課税期限（5年）が経過すると、それ以降は毎年、払い出しかロールオーバーするか売却するかという悩ましい決断を下さなければなりません。しかも、NISA口座で損失が出た場合、非課税の恩恵が受けられないどころか、特定口座や一般口座で発生した利益との損益通算ができないという問題があるので、その点も念頭に置かなければなりません。

他方、2024年以降もつみたてNISAは依然として同様の仕組みが継続されるので安心して利用することができそうです。ただし、NISAとつみたてNISAは併用することができないので、これから口座を開設しよう

山本 洋平 氏

やまもと・ようへい

FP法人シグマ(シグマ株式会社)
ファイナンシャルプランナー

大学卒業後、日興コーディアル証券(現・SMBC日興証券)に入社。個人富裕層、法人顧客への資産運用設計コンサルタントに従事。「建前ではなく、本当に人の役に立つ仕事がしたい」と考えシグマ(株)に入社。証券アナリストのみならず不動産取引資格である宅地建物取引士の資格を持ち、幅広い視野から最適なアドバイスを提供する。

吉田 篤 氏

よしだ・あつし

FP法人シグマ(シグマ株式会社)
代表取締役

大学卒業後、日興コーディアル証券(現・SMBC日興証券)に入社。個人富裕層、法人顧客への資産運用設計コンサルタントに従事。営業表彰やCS(顧客満足度)表彰などを受賞。その後、会計事務所系のコンサルティング会社を経て、2013年独立。ライフプランに沿って独立性・専門性の高い資産運用アドバイスを行うため、FP法人シグマを設立。

とする方はそのいずれかを選択しなければなりません。先述した新しいNISA(2階部分)のメリット、デメリットを考慮すると、投資経験が浅く、安定した資産形成を目指したい方には、2024年以降もつみたてNISAを選択したほうがベターであるように思います。金融商品を購入するタイミングで大きく結果が左右され

一括投資と比べ、つみたて投資は少額から始めることができますし、長期にわたって購入し続けることで価格変動の大幅な影響を抑えることができるからです。しかも、いったん設定してしまえば20年間そのまま放置することもできるので手間がかからないという魅力もあります。

では、具体的にどういった金融商品がつみたてNISAに向いているのかというと、個人的には振れ幅はあるものの、長い目で見ると成長する可能性が高いものが適しているように思います。そもそも、つみたてNISA

で購入できる金融商品は指定された投資信託に限られていますが、その中でも例えば先進国や新興国の株式にターゲットを絞ったものなどが投資効果を得やすいと思われます。もちろん、振れ幅が大きい分だけリスクもあります。が、つみたてNISAの場合、先述したように価格変動の大幅な影響を抑えることができるので、自身の資金計画に見合った配分で分散投資を心がければ、十分にリスクヘッジすることができるとは思います。

では、新しいNISA(2階部分)を活用するにはどうしたらいいかというと、新旧を問わず言えることですが、個別株一辺倒に投資するのではなく、株式市場とは動きが異なる金融商品(金や不動産)などにも投資し、株式の暴落リスクを避けると良いでしょう。ただ、現行のNISAの運用状況を見る限り、投資経験が浅い方はいったん購入した個別株をそのまま放置してしまうケースが多いように思います。しかし、それではNISAのメリットを十分に享受することはできないので、もしそのような投資状況になっているのであれば、今後はつみたてNISAに切り替えたほうが良いかもしれません。

もちろん、自己資金に余裕がある方は課税対象ではありますが、特定口座(一般的な投資口座のこと。開設先の証券会社が譲渡益の税金を計算し、源泉徴収を希望すれば納税を代行してもらえる)を併用することで、より積極的に資産形成に取り組むこともできます。例えば、つみたてNISAについては限度額いっぱいまで利用し、その上で余剰資金を特定口座で積み立て投資していくというのも一案でしょう。

老後資金の積み立てに最適なのはNISAとiDeCoのどちらか

新しいNISA制度への注目度はかなり高く、金融庁がこの制度について発表した2021年には当社にも多く

の問い合わせが寄せられました。当社は愛知県名古屋市にありますが、県外からの問い合わせも続々と寄せられたほどです。発表からかなり日が経ったこともあり、その勢いはやや落ち着いてきましたが、おそらく新しいNISA制度が開始される2024年が近づくにつれ、再び問い合わせなども増加するものと思われます。

また、最近ではNISAに限らず、老後資金の心配などから資産形成に関する相談が増加傾向にあります。中でも30〜40代といった若年層からの相談が多いのは非常に喜ばしいことです。つみたてNISAの非課税期限は20年なので、40代から投資を始めれば、ちょうど定年退職のタイミングの前後で期限を迎え、老後資金として活用することができるようになるので、当社としても積極的に若年層の支援に努めているところ です。

ちなみに、そういった若年層の方々からは「NISAとiDeCo(イデコ:個人型確定拠出年金)のどちらがいいのか」といった質問を受けることが増えていきます。このふたつの大きな違いは、お金を自由に引き出せるかどうかです。単純な節税効果で比較するとiDeCoのほうが軍配が上がりますが、iDeCoは年金と同じように

60歳までは積み立てた資産を引き出すことができないので、いざという時に使うことができません。そのため、現状ではNISAを選択している人のほうが多いようですが、もし収入に余裕があるようであれば、老後資金のためにiDeCoに月々数万円、そして余剰分をNISAで積み立てていくという方法がイチオシです。

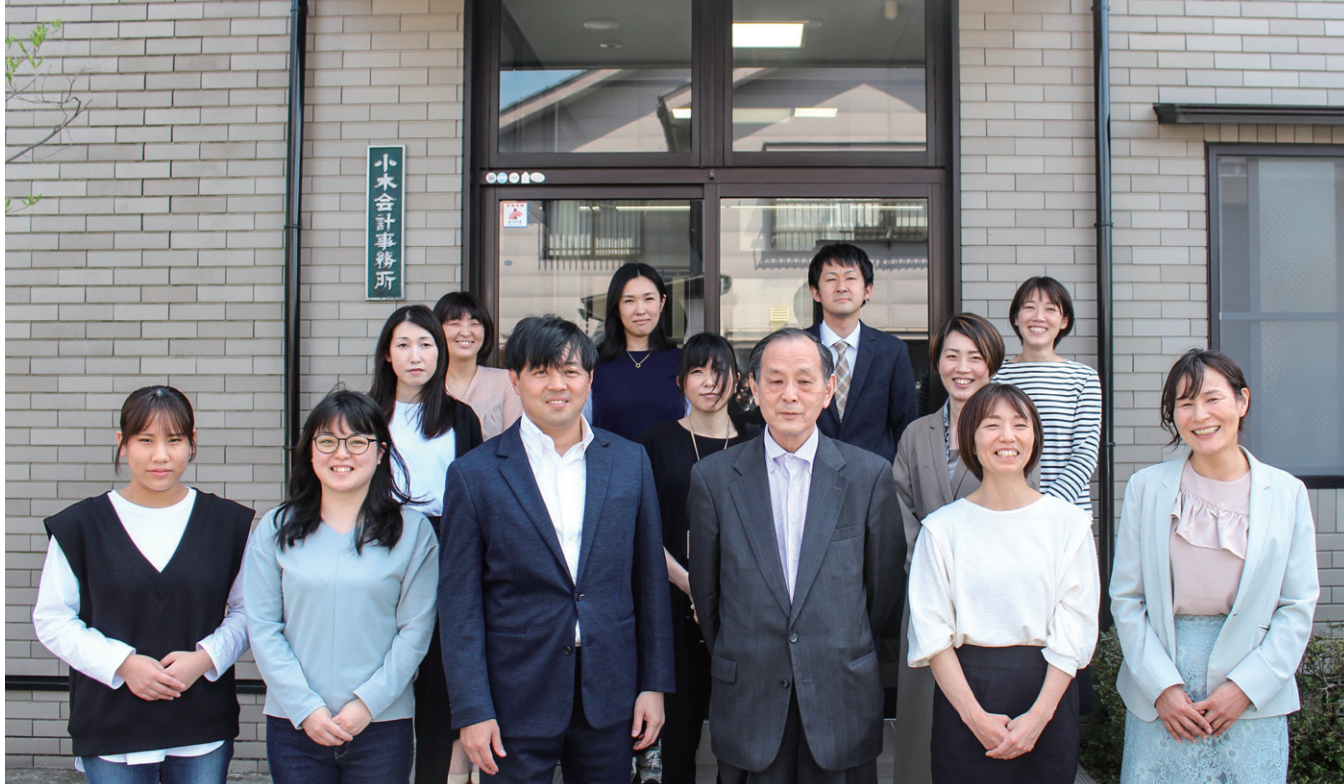
やや制度が複雑になった印象はあるものの、政府がNISAを継続してくれたことは多くの人にとって朗報です。ただし、最適な資産形成を進めるには、自身の家族構成や収入、さらには今後のライフプランなどを見極め、一点モノの資産形成のあり方を見出す必要があります。私たちはファイナンシャルプランナーとして、お客様一人ひとりに寄り添いながらアドバイスすることをモットーとしているので、資産形成に関して少しでも疑問がありましたらぜひともお気軽にご一報ください。

本誌アンケートに答えた方に毎月抽選で

2,000円分を
プレゼント!



QRコードからアクセスし、
ぜひお答えください!



明るく元気、そして実直な仕事ぶりで 「一番身近な相談相手」であり続ける!!

越前打刃物や越前漆器などの産地として名高い武生^{たけふ}(福井県越前市)。小本会計事務所はこの地で長らく地域密着型の顧問先支援に力を注ぎ、顧問先との信頼関係を培ってきました。
現所長で2代目の小本 崇永先生に、顧問先支援にける思いとそのお仕事ぶりについて伺いました。

地域で暮れ続けた 先代の思いを継承

——税理士試験に合格した後は、東京都板橋区の会計事務所勤務されていたそうですね。こういった経緯で地元福井県越前市に戻ることになったのですか。

小本 崇永所長(以下、敬称略) 祖父の急逝がきっかけでした。もともと祖父は祖父が経営している会計事務所を承継するつもりだったのですが、あまりにも急なことだったので、正直、かなり焦りましたが、とにかくすぐに当時勤めていた事務所を退職し、地元に戻ることになりました。

事務所 訪問

小本会計事務所

所在地 福井県越前市堀川町5-12
TEL 0778-22-2468
事業承継 2002年
職員数 15名
<http://www.kogi-office.jp/>



——事業承継にあたってご苦労はありませんでしたか。

小本 私が勤めていた会計事務所とは会計システムが異なっていたので慣れるまでに多少苦労しましたが、その他は子どもの頃から祖父の背中を見て育ってきましたし、父がしっかりと番頭を務めてくれていたので、比較的スムーズに承継できたように思います。以来、顧問先の皆さんから「孫の代になってからダメになった」と言われないよう、必死に事務所経営に励んできました。

——代替わりを機に始めたこと、力を入れ始めたことはありませんか。

小本 昔ながらの紙を中心とした業務スタイルが続いていたので、少しずつ

IT化や自計化を進めていきました。また、時事ネタを中心としたセミナーや講演会を開催することで、新規の顧問先の獲得にも注力していきました。そういった取り組みのおかげで、自然と顧問先や職員の若返りを図れたように感じています。

——一方で、祖父上の代から変えていないことはありませんか。

小木 祖父は面倒見が良く、真面目で実直な性格だったこともあり、顧問先や周囲の皆さんにとっても慕われていました。おかげで今でも時折、顧問先の方から祖父の話を聞くことがあるほどです。だから、自分に迷いが生じた時には、いったん立ち止まって「祖父ならどうするだろうか」と考えるようにしています。

——経営理念についても、祖父上のお考えが反映されているのでしょうか。



作業効率を重視して整然としたオフィス

小木 当事務所では「私たちは、お客様の『一番身近な相談相手』として、常にお客様の立場に立って、税務・会計を通じて、様々な経営課題の解決をご支援し、経営者の方が『安心して』事業に専念できる環境づくりを、全力でお手伝いいたします」という経営理念を掲げています。これは私が所長になってから策定したのですが、その根本は祖父の仕事に対する考え方と一致していると思います。

——「一番身近な相談相手」になるために心がけていることはありますか。

小木 顧問先に困りごとが生じたら、とにかく対面で話を聞くことを大切にしています。もちろん、日常的なコミュニケーションは電話やWEB会議システム、メールなどのやりとりで十分ですが、込み入った用件となると、膝を突き合わせて議論をすることが欠かせません。だからこそ、当事務所では明るい雰囲気づくりを大切にし、顧問先の皆さんにできるだけ気軽にいろいろな相談をしてもらえるように努めています。

越前打刃物や越前漆器といった 武生の地場産業の動向

——武生といえば、伝統工芸の越前打刃物で知られています。顧問先にも

やはり打刃物関連の事業者が多いのでしょうか。

小木 職人たちが共同で立ち上げたタケフナイフビレッジをはじめとして、さまざまな関連事業者を抱えています。越前打刃物は一時、衰退産業と化していたのですが、タケフナイフビレッジが中心となってブランディングや海外展開を積極的に推進してきたおかげで、今では着実に市場が拡大しており、少しずつ若返りも始まっています。もちろん、当事務所としてもその活動を全力でサポートしており、税務会計のみならず、多様な相談に柔軟に対応するようにしています。

——武生は伝統工芸の越前漆器でも有名ですね。

小木 もちろん、越前漆器の関連業者も顧問先にいますが、越前打刃物と比べると新しい動きが少なく、次第にマーケットが縮小している印象があります。技術力や商品力は十分にあるので、新たな販路を開拓するなど、今後はマーケティングに力を入れていく必要があるように感じています。

——地域におけるコロナ禍の影響はいかがでしょう。

小木 建設・建築関連の事業者が甚大なダメージを被っており、その波及効果で越前打刃物や越前漆器、さらには

近隣の鯖江のメガネフレームなどの関連業者にも影響が及んでいるような状況です。これまでは新型コロナウイルス関連の補助金などのおかげで何とか経営を維持することができていたのですが、ウクライナ危機によるガソリン代や物価の高騰の影響も重なり、今期は各社ともかなり厳しい経営状態にあります。新型コロナウイルス関連融資の返済も迫ってきているので、政府にはこういった地域経済の状況を考慮した中小企業振興策を講じてほしいところです。

ワンストップサービスや 独自の職員教育にも注力

——多様な相談にワンストップで対応するための組織にも参画されているそうですね。

小木 15年ほど前に福井県内の弁護士、司法書士、社会保険労務士、中小企業診断士と一緒に「サムライアライアンス」という専門家を立ち上げ、現在も一致団結しながら顧問先支援に取り組んでいます。東京で勤めていた時もそうでしたが、顧問先からの相談は税務会計だけでなく、法務や労務など多岐にわたりますし、時には急を要するような案件が舞い込んでくることもあります。そういう意味でも、志を同



祖父上の代からの方針を大事に、
新たな取り組みを進める小木 崇永先生

て食事に行くこともしばしばありました。

——実際、職員の皆さんは明るくて元気いっぱいといった感じです。

小木 顧問先の皆さんにもそう言っていたことが多くですね。また、10年ほど前に始めたブログも好評で、多くの方々に読んでもらえているようです。もともとは私がそのあたりの情報発信を担っていたのですが、所長や税理士といった肩書があるとしても固い内容になってしまうので、今は完全に職員に任せています。職員たちがローテーションで各人の持ち味を活かしたブログを次々とアップしてくれているおかげで、顧問先の皆さんにはこれまで以上に親近感や安心感を持っていただけにいるようです。また、職員教育の観点からも、ブログの更新は職員の表現力アップにつながっているように思うので、これからも継続していきたいと考えています。

——今後の目標についてお聞かせください。

小木 顧問先には現在の取り組みを高く評価していただいているので、経営方針そのものは変えずに、それぞれのサービスレベルの向上を図っていきたいと考えています。また、顧問先の「一番身近な相談相手」として、電子帳簿保存法の改正やインボイス制度への対応に関しても、MJSの力を借りながら着実に進めていきたいと思っています。

——本日はありがとうございました。ますますのご発展をお祈りいたします。

じくした士業の仲間がいて、困ったことがあればすぐに相談できるのはありがたいです。また、お互いに顧問先を紹介し合うなど、顧問先の開拓という点でもシナジー効果が生まれています。

——最近は職員の採用が難しくなってきたという話を耳にすることが増えています。貴所ではいかがですか。

小木 やはりここ数年は人手不足を痛感しています。そこで先頃、あらためて職員教育に力を入れ、未経験者でも積極的に採用する方針を掲げたところ。既に何人かの未経験者を採用しています。実務研修やOJTなどに重きを置くことで、早い段階からしっかりと現場で活躍してくれています。

——実務研修ではどのようなことを行っているのですか。

小木 月に1回の頻度で実施し、私が話題性のあるテーマについて解説する他、税務会計に関する判例を紹介しながら、事務所としての具体的な対応を議論したり、検証したりする機会にしています。

——職員の皆さんとコミュニケーションをとることも重視されているそうですね。

小木 何でも言い合える風通しの良い職場にしたいと思っています。できるだけ職員の側において、コミュニケーションをとるようにしています。また、コロナ禍が始まる前までは職員を誘っ

History & Story

税理士までの歩み

「祖父が武生で会計事務所を経営していたこともあって、物心がついた時には自然と自分が事務所を継ぐことになると思っていました」と話す小木先生。大学受験では漠然とそういった思いを抱きながら経済学部に進学し、大学卒業後に本格的に税理士試験の勉強を始めたと言います。そして、専門学校で学んだり、福井や東京（板橋区）の会計事務所働きながら試験勉強にも注力し、最終的に1998年に税理士試験に合格。その後、しばらくは東京の会計事務所働き続けていましたが、祖父上が2002年に逝去されたのを機に地元・武生に戻り、小木会計事務所を承継されたそうです。

『うみとやま』を創刊

インについても、読者対象となる方々

いつでもあつあつ、暑も風も、パイもやま。

うみとやま

SHIMANE BAKERY HOUSE 山根製菓株式会社

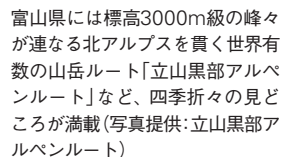
特製、みなとやまのケーキ。あつあつ、パイもやま。

みなとやまのケーキと、うみとやま。

山根製菓

ています。

2021秋冬号、2022年春夏号の巻頭特集では、富山県内で活躍されている方や観光事業者の方にオススメスポットを紹介してもらったり、富山の景色や暮らしを切り取った写真を掲載する内容になっています。そのた



め、従来の観光情報誌とは少し違い、富山県の日常や生活感が感じられるようなテイストになっていると自負しています。

なお、『うみやま』の発行は年2回（春夏号と秋冬号）で、ウェブサイトやSNSでの情報発信は随時行っています。JR東日本各駅（首都圏約500駅）、JR西日本各駅（金沢支社管内約20駅）、NEXCO中日本管内、名古屋鉄道各駅（13駅）、近畿日本鉄道各駅（3駅）の他、富山県内の観光施設やあの風とやま鉄道各駅などで配布しているので、まずは一度、手に取ってみてください。北陸新幹線が開通し、首都圏から約2時間でアクセスできるようになったので、首都圏の皆さんにもぜひとも『うみやま』を読んで富山県に関心を持っていただき、3000m級の山々が連なる立山連峰や「天然のいけす」といわれる富山湾、その大自然から生まれた富山の食や文化、暮らしを感じていただければと思っています。

コロナ禍によるダメージの回復を握る鍵 近隣の旅行需要取り込みから

富山県も他の都道府県同様、コロナ禍によって観光が大きな打撃を受け

ました。外国人入国制限とともに内外の観光客入込数は大きく落ち込み、2020年1月から12月までの富山県観光客入込総数は約2212万人と前年比36・8%減となり、また同期間の外国人宿泊者数は3万6000人と前年比89%減となりました。

また、県内で入込数が特に大きく減少した観光地は立山黒部アルペンルート、海王丸パーク、富岩運河環水公園などで、多くのイベントも中止になりました。

一方、「道の駅福光」や「おやべイルミ」では入込数が増加しましたが、その要因としては県外への移動が制限されたことなどにより、近隣市町村からの旅行需要を取り込むことができたものと考えています。

アフターコロナの観光戦略 「大都市圏からの誘客・インバウンド・マイクロツーリズム」

このところのコロナ禍の収束傾向に伴い、国内での移動制限、国外からの入国制限の緩和が進めば、観光業の回復は大いに期待できるところですが、これからの夏・秋のハイシーズンに向けて各観光地では今後も感染症対策を引き続き徹底していくことにしています。



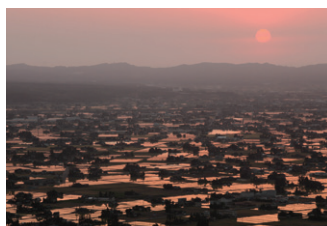
日本一の高さを誇る高さ186mのアーチ式ダム「黒部ダム」。観光放水も必見（写真提供：（公社）とやま観光推進機構）



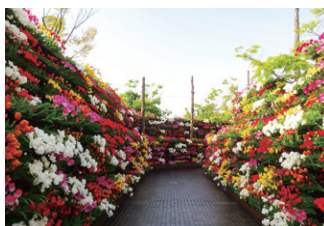
湖面がハート形に見える立山室堂のシンボル「みくりが池」（写真提供：立山黒部アルペンルート）



「立山黒部アルペンルート」の高さ20mにも迫る巨大な雪の壁「雪の大谷」。4月中旬から6月中旬に見られる（写真提供：立山黒部アルペンルート）



屋敷林に囲まれた家屋「散居村」が点在する砺波平野。散居村展望台から一望できる（写真提供：（公社）とやま観光推進機構）



県南西部砺波市の砺波チューリップ公園で開催される「となみチューリップフェア」で大人気の「花の大谷」（高さ4m、長さ30m）。300品種、300万本のチューリップが咲き誇る国内最大のチューリップ園（写真提供：（公社）とやま観光推進機構）



富山湾の雨晴（あまはらし）海岸から望む3000m級の立山連峰（写真提供：（公社）とやま観光推進機構）



富山県の玄関口である富山市のシンボル、富岩運河環水公園と富山県美術館。江戸から明治期にかけて、北前船交易の寄港地として栄えた岩瀬浜に立ち寄ってみるのもいいかもしれない（写真提供：（公社）とやま観光推進機構）

ひとくちメモ

■「マイクロツーリズム」とは

自宅から1～2時間圏内の地元または近隣の宿泊観光や日帰り観光を指す。ウィズコロナ社会にあって、安心・安全に過ごしながら地域の魅力を深く知るきっかけになるなど、地域活性化のツールとしても注目されている。

■インフォメーション

●『うみとやま』ウェブサイト

<https://umitoyama.jp>

※Twitter とInstagramも運営中

●富山県観光公式サイト「とやま観光ナビ」

<https://www.info-toyama.com>

■問い合わせ

富山県地方創生局観光振興室

富山県富山市新総曲輪1-7

Tel076-444-3517

Tel076-444-3200(富山県観光案内窓口)

例えば国内外観光客に人気の「立山黒部アルペンルート」では「3密」を避けるため、乗り物の乗車定員の縮小、定期的な換気や消毒・清掃、アクリル板の設置などの感染症対策を徹底しています。また、感染予防対策に取り組んでいる宿泊施設を「とやま安心の宿」として認証して支援する制度も設けています。

富山県ではウィズコロナ、アフターコロナの時代にあっても選ばれ続ける観光地となるように、これからも引き続き『うみとやま』をはじめとする観光情報発信ツールを活用しながら富山特有の自然や食文化、祭りなどの伝統文化や住環境など、日常にある幸せと上質な暮らしの情報発信に力を入れていきます。そして、首都圏・関西圏などの大都市圏からの誘客・インバウンドやマイクロツーリズム旅行者はもちろん、滞在者や移住者などの関係人口の増加に結び付け、新たな時代の観光戦略を切り拓いていきたいと思っています。



富山グルメの代表格「ます寿司」はお土産にも最適



昔ながらの暮らしが残る世界文化遺産「五箇山合掌造り集落」。
相倉合掌造り集落、菅沼合掌造り集落の家屋は必見



富山湾で獲れたシロエビをたっぷり使った白エビバーガー



富山の冬のグルメといえばベニズワイガニと寒ブリ。富山湾の最深部は1000m以上あり、日本で最も深い湾のひとつ。春から夏にはホタルイカ、シロエビが水揚げされる

このページの写真提供: (公社)とやま観光推進機構

ミロク会計人会の ミリョク

ミロク会計人会には、さまざまな会員メリットがあります。このコーナーでは毎回、その魅力を詳しくお伝えします。

会員限定で実務的な内容の 「オンラインセミナー」を 公開

ミロク会計人会では、広報委員会監修のもと公式ホームページ（HP）からさまざまな情報を発信しています。

主な内容は本会の概要、沿革、活動概要、機関誌である本誌の紹介などとなっており、ミロク会計人会を広く知らしめるための情報を掲載しております。また、昨年には最近のニーズの高まりを受けて、全ページをスマートフォンからのアクセスに対応した仕様も実装しました。



スマートフォンからのアクセスに対応した画面仕様



「オンラインセミナー」のトップページ

「ビジネス」の機能も有します。特に会員限定のコンテンツ公開に注力しており、中でも「オンラインセミナー」は好評を博しています。

このコンテンツは本会研修委員会が監修する、MJSシステム「ACELINK NX.Pro」をより活用するための具体的なノウハウについての「実践セミナー」を中心とした研修を、オンライン上で視聴できるというものです。研修委員の先生が、税務上の注意点を含め、具体的に解説します。また、使用する資料は研修委員会の監修で作成されているため、単なるシステムの操作マニュアルではなく、より実

務的な内容になっています。
「時間と距離」の制約なく
充実した情報入手

本コンテンツはオンラインでの配信を前提に制作された映像なので、講師の方の表情まではつきり分かり、操作画面も使いのモニター全体に近い大きさで観ることが出来ます。また、ダブルモニターを利用すれば、セミナー画面と同時に事務所で使いの「ACELINK NX.Pro」の操作画面も確認でき、さらにレジュメも手元に置きながら受講できるので、理解度がより一層深まります。

時間や開催場所の都合で実際のセミナーを受講できなかった方に、ぜひご利用いただきたいと考えています。また、セミナーの内容を職員全員で共有したいという先生方にとっても、オンラインセミナーを所内研修などで活用いただくことで、「時間と距離」の制約なく事務所全体のスキル向上を図れるのでお勧めです。

その他にも、「ACELINK NX.Pro」に関する「機能追加・

ACELINK機能追加・改良一覧

一覧へ

2022年05月	ACELINK機能追加・改良一覧 Vol133【令和3年10月～令和4年3月】
2021年11月	ACELINK機能追加・改良一覧 Vol132【令和3年4月～令和3年9月】
2021年04月	ACELINK機能追加・改良一覧 Vol131【令和2年10月～令和3年3月】
2020年11月	ACELINK機能追加・改良一覧 Vol130【令和2年4月～令和2年9月】
2020年05月	ACELINK機能追加・改良一覧 Vol129【令和元年10月～令和2年3月】

定期的に更新される「ACELINK機能追加・改良一覧」

改良一覧」が定期的に更新されており、本会の会員のみ閲覧できます。

このような有意義なコンテンツが利用できるのは、本会会員だからこそそのメリットです。より充実した情報を手でできるミロク会計人会への入会を、ぜひ検討ください。



「さあ、面白くなってきたぞ。」

北陸ミロク会計人会

石川県金沢市 高柳 満

近頃、何をするにも時間がかるようになってきた。新しい仕事に着手する際も、勢いをつけないとなかなか一步を踏み出せない。

若い頃は、多少抱え込んでいても全く苦にならなかったのに、これは異常かと副鼻腔炎の検診の際にお願いして頭のCTを撮ってもらったが著変はないとのこと。てっきり呑み過ぎで脳が萎縮を始めたのかと恐れていたのだが、これでは女房の言うとおりただの怠け者で物事から逃げていただけの男ということになってしまふ。

もたもたしているせいか一日が過ぎるのも驚くほど早い。直ぐに夕方が訪れる。小学生の頃、50分間の授業が長くて苦痛に悶えていたのが嘘のようだ。人は感動することが少なくなると時間の経つのが早くなるそうだが、繊細慎重な（臆病ともいう）私は日々些細なことで一喜一憂しているのだ、決して無感動ではないはずだ。老いとは思いたくないが、同じことをするにも時間がかかるようになってきているのだろう。

この由々しき事態を解決するには、作業効率を少しでも上げるしかない。元来、ながら勉強が性分の私は、試しに音楽を聴きながら仕事をするにすることに決行した。まずは無難なところでクラシックと思い、好きなモーツァルトのピアノ協奏曲を数曲選んだ。気がつくといつの間にか指揮者になっている自分がいて手が止まっている。これはいかん、気合を入れるぞと

次は陸軍分列行進曲。最初はいい感じだったが、程なく、これまで幾度かニュース映像で見た学徒出陣を想起した。私など及びもつかない優秀有望な学徒が、家族を想い、好きな人を想い、国を想い散っていったのだ。気がつくに涙に咽ぶ自分がいて手が止まっている。今の私には「ながら」さえ荷が重いことを思い知った。

さて困ったと攻め倦^あんでいると、とある情報を仕入れた。効率を上げる直接的手段ではないのだが、手一杯の時、もう一步を踏み出せない時に有効である。それはただひとつの言葉を口にするだけ。

「さあ、面白くなってきたぞ。」と声に出して言うのだ。ここで大事なものは笑いながら言うこと。それもニコニコではなく、エースのジョーバリーのニヤリでいく。これで、かっかしていた気持ちが鎮まり、自分を俯瞰できているように感じるから不思議だ。雑念が消えてストレスなく仕事に打ち込めるというわけだ。結果、効率アップも達成できているように感じる。試そうと思われる諸兄はいないだろうが、もし効果がなくても受け売りなので、私にかっかないでください。

表紙の写真



「黒部峡谷 猿飛峡」
(富山県黒部市)

猿飛峡は、宇奈月温泉駅から黒部峡谷鉄道のトロロコ電車に乗り、終点樺平(けやきだいら)で降り、歩いて15分ほどのところにあります。国の特別名勝・特別天然記念物に選ばれている景勝地です。日本一深い急峻なV字谷で、夏は穏やかですが、雨降り後の渓流の流れはとても迫力があります。
(舟野 喜代子)

MJSより

製品解説の動画を
YouTubeで配信中！



MJS YouTube
公式チャンネル

税理士事務所 CHANNEL

発行 株式会社ミロク情報サービス
〒160-0004 東京都新宿区四谷4-29-1
TEL. 03-5361-6309
(経営企画・広報IRグループ)

発行人 是枝周樹

編集企画 ミロク会計人会連合会広報委員会
ミロク会計人会事務局、
経営企画・広報IRグループ

監修 ミロク会計人会連合会広報委員会

配信制作 東方通信社

印刷 耕文社

※本誌に掲載されている会社名及び製品名は、各社の商標または登録商標です。禁無断転載

ホームページにて本誌データを公開しています！こちらをご覧ください

ミロク会計人会

検索

<https://www.mirokukai.ne.jp/channel/index.html>

