

月刊税理士事務所 チャンネル CHANNEL

会計人のコミュニケーション・マガジン

7

2023 JUL.
No.503

特集

中小企業の倒産件数増加！ 税理士の伴走支援に高まる期待

第47回全国統一研修会 大阪大会 開催案内——6
事務所訪問 筒井伸司税理士事務所——8
ITリテラシー向上塾——12
投資ノウハウ——14
ミロクシステムQ&A——15
会計人のリレーエッセイ 四国ミロク会計人会 高芝 貴彦——19

中小企業の倒産件数増加! 税理士の伴走支援に高まる期待

「ゼロゼロ融資」の返済、円安、資材・原材料・光熱費の高騰などを背景に、コロナ禍の最中と比して全国企業倒産の件数が増加傾向にあります。そこで、昨今の企業倒産の傾向などについて、企業の信用調査などを手掛ける(株)東京商工リサーチ 情報本部情報部の坂田 芳博氏にお話をいただきました。



©Yarkee/shutterstock.com

企業倒産の件数が コロナ禍前の水準に

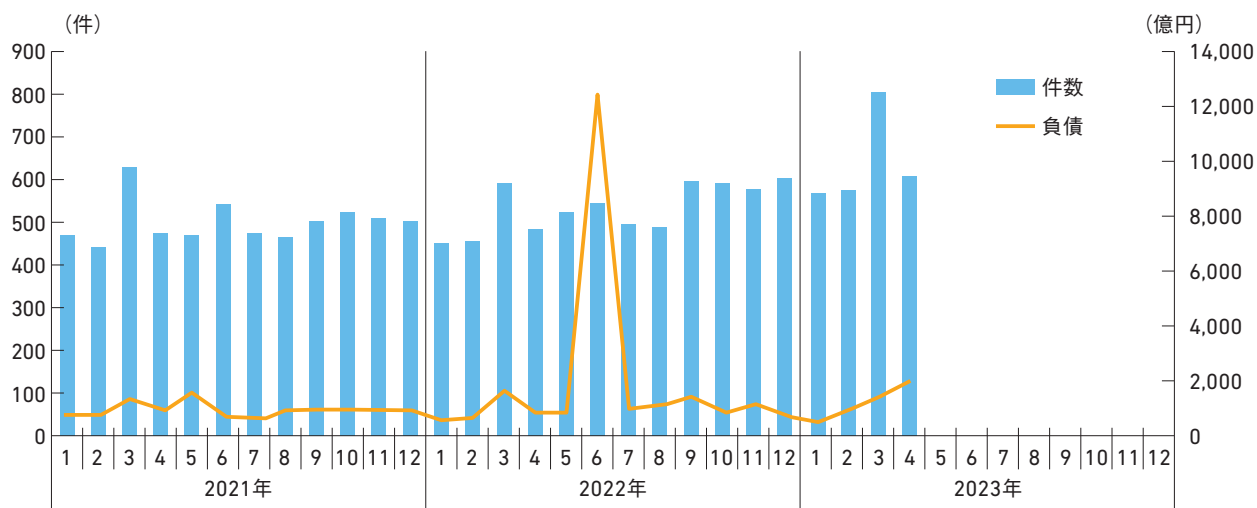
この5月11日に当社が発表した『全国企業倒産状況』を見ますと、2023年4月の全国企業倒産（負債額1000万円以上）の件数は610件（新型コロナウイルス関連倒産は235件）となり、13カ月連続で前年同月を上回る結果になりました（図表1）。

なお、新型コロナウイルス関連倒産については、22年9月から8カ月連続で200件超で推移しており、20年2月からの累計は5786件に達しています。また、ここ最近で最も倒産件数が目立ったのは3月で、その件数は809件（新型コロナウイルス関連倒産は318件）となっています。これらの数字だけを見ると、倒産件数が著しく増えたように思われるかもしれませんが、実はそういうわけではありません。そもそも、倒産件数はコロナ禍前まで600〜800件程度で推移

しており、それがコロナ禍においては実質無利子・無担保融資（ゼロゼロ融資）などの影響で、400〜500件程度に抑制されていたのです。

つまり、昨今の倒産件数の増加はコロナ禍以前の状態に戻りつつあることの表れと言えます。事実、倒産件数が800件台に達したのは19年7月以来でしたが、この頃はコロナ禍前であり、消費増税と人手不足などの影響が取り沙汰されていた時期です。ところが、コロナ禍に入ってからゼロゼロ融資などの資金繰り支援が充実したことで、いつ倒産してもおかしくなかった企業の資金繰りが一時的に向上し、倒産件数の増加に歯止めがかかったのです。実際、19年度の倒産発生率は0・250%でしたが、コロナ禍以降は20年度が0・204%、21年度が0・167%と大幅に低下し、ここ10年間で最低の水準でした。しかし、コロナ禍が収束し始めた22年度は一転して0・200%にまで戻り、23年度はさらに19年度

図表1 企業倒産月次推移



東京商工リサーチ調べ

図表2 2023年4月 産業別倒産状況

産業	件数			負債総額(百万円)		
	当月	前年同月比	前年同月	当月	前年同月比	前年同月
農・林・漁・鉱業	8	33.33%	6	343	▲84.47%	2,210
建設業	134	65.43%	81	10,007	25.57%	7,969
製造業	77	26.22%	61	16,948	4.52%	16,214
卸売業	66	20.00%	55	8,789	▲31.61%	12,852
小売業	60	▲20.00%	75	4,144	▲32.81%	6,168
金融・保険業	4	100.00%	2	105	▲23.35%	137
不動産業	19	46.15%	13	3,008	186.20%	1,051
運輸業	24	9.09%	22	3,000	▲31.14%	4,357
情報通信業	27	68.75%	16	2,335	328.44%	545
サービス業他	191	23.22%	155	155,182	421.62%	29,750
合計	610	25.51%	486	203,861	150.89%	81,253

東京商工リサーチ調べ

の水準に近い数字になると思われます。

もっとも、「コロナ禍以前の水準に戻ったただだから安心」というわけではありません。コロナ禍前の経済状況そのものが良くなかったわけですから、経営者の皆様、そしてそのサポート役である税理士の皆様には引き続き細心の注意を払っていただきたいと思います。

業種ごとの動向と倒産の具体的な原因

では、業種ごとの動向はどうなっているのでしょうか（図表2・3）。ほとんどの産業において全国企業倒産の件数は増加傾向にあり、全10産業のうち、小売業を除く9産業で前年同月を上回る結果になっています。

最多はサービス業他の191件（前年同月比23・2%増）で、8カ月連続で前年同月を上回っています。コロナ禍にあつてはゼロゼロ融資や協力金などのおかげで何とか経営を維持することができていた飲食店が、ここに来て返済を諦め、破産するケースが目立っているのです。コロナ禍が落ち着き、客足が戻ってきているところも増えていますが、それ以上に昨年からの物価・光熱費の高騰によって経営がダイレクトに圧迫されています。ただ、サービス業の中でもホテル・旅館などの観光関連の事業者については、インバウンドがコロナ禍前の水準に戻りつつあることもあって、稼働率が大幅に改善するなど、明るい兆しが見られます。

次いで、建設業の企業倒産は134件（前年同月比65・4%増）で4カ月連続、製造業は77件（同26・2%増）で9カ月連続と、それぞれ前年同月を上回っています。これらの背景にはコロナ禍以前の人手不足、そしてウクライナ情勢悪化に伴う光熱費の高騰などが影響しています。製造業については、コロナ禍の巣ごもり需要を取り込めた企業がある一方で、商機を逸してしまつた企業も多く、二

極化が従来よりも顕著になっている印象があります。

この他、運輸業24件（同9・0％増）と情報通信業27件（同68・7％増）が7カ月連続、不動産業が19件（同46・1％増）で6カ月連続、金融・保険業が4件（同100・0％増）で3カ月連続、農・林・漁・鉱業が8件（同33・3％増）で2カ月連続、卸売業が66件（同20・0％増）で2カ月ぶりに、それぞれ前年同月の企業倒産件数を上回っています。

ゼロゼロ融資の返済もさることながら、全ての業種に影響を落としているのはやはり物価・光熱費の高騰です。この窮地を脱するには価格転嫁が不可欠ですが、「取引が打ち切られてしまうのではないかなどの理由で、多くの経営者が二の足を踏んでいる状況にあるようです。また、人手不足についてもコロナ禍を経て、さらに悪化しているように思われます。特に飲食や宿泊などの業界については、コロナ禍の期間に従業員やアルバイト

トをやむなく解雇せざるを得なかった事業者が多く、その分を補充できずにいるのが現状です。「客足やインバウンドが戻ってきているにもかかわらず、人手が足りないがゆえに十分な利益を上げることができない」といったケースが散見されるなど、ますます深刻な状況になっています。現に23年4月の「人手不足」関連倒産は12件（前年同月比500・0％増）となっており、前年同月（2件）の6倍に急増しています（図表4）。

その内訳を見ますと、賃上げ機運が高まる中であって「人件費高騰」が8件（前年同月ゼロ）、「求人難」が3件（同ゼロ）、「従業員退職」が1件（同2件）となっています。なお、1～4月の累計は44件（前年同期比158・8％増）で、前年同期の2・5倍と大幅に増加。内訳は「人件費高騰」が18件（前年同期ゼロ）と際立っている他、「求人難」が15件（前年同期比50・0％増）、「従業員退職」が11件（同57・1％増）

で、全ての要因で大幅に増加しています。

今や新卒採用も転職も超売り手市場と言われるような状況にあり、もはや単に賃金を上げれば人が集まるという時代ではありません。自社の魅力を高め、それをしっかりと発信しなければ、人を集めることができないということを意識しなければなりません。

政府系金融機関だけでなく 税理士の支援が必要

今年5月以降はゼロゼロ融資の返済が本格化しますし、物価・光熱費の高騰は引き続き中小企業の経営を大きく圧迫し続けるものと思われます。特にゼロゼロ融資によって過剰債務に陥ってしまった企業は注意が必要です。経済が復興してきたら融資を受け、業務拡大や新規事業などにトライするのが一般的ですが、過剰債務に陥ってしまった企業は追加融資を受けることが難しく、こうしたチャンスが逸してしまう恐れがあるからです。企業倒産件数はコロナ禍

前の水準に戻りますが、こうした状況が続けばゼロゼロ融資を返済する前に倒産企業が続出するかもしれないということも念頭に置いておかなければなりません。

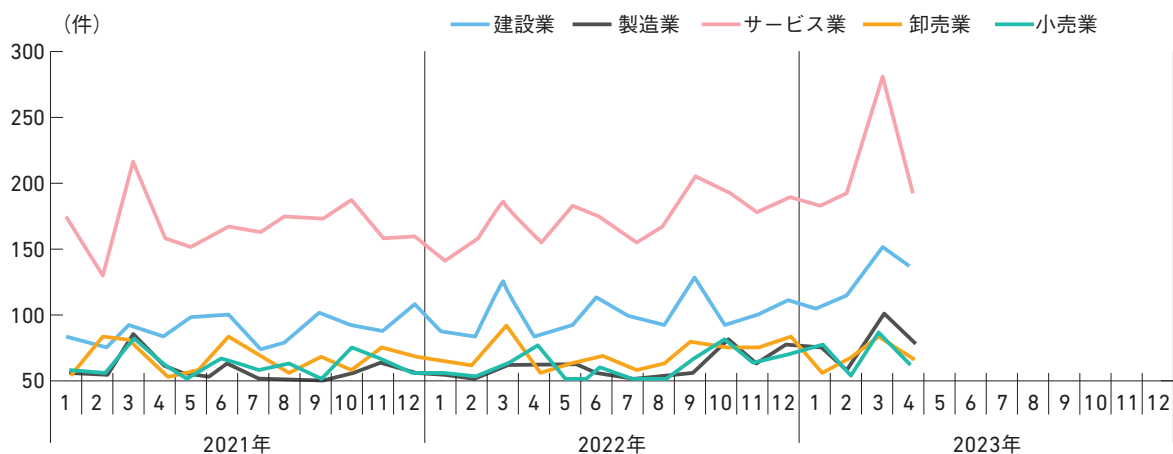
こうした状況にあって、政府はゼロゼロ融資の返済によって企業倒産がむやみに増えないよう、さまざまな施策を講じています。例えば22年10月に閣議決定された「物価高克服・経済再生実現のための総合経済対策」を踏まえ、23年1月からコロナ禍の影響下で債務が増大した事業者の収益力改善などを支援するため、借り換え需要に加え、新たな資金需要にも対応する信用保証制度（コロナ借換保証）を開始しているところです。これは保証限度額を民間金融機関のゼロゼロ融資上限額である6000万円を上回る1億円に設定し、業態転換など事業の立て直しを支援するというもので、100％保証の融資は借り換え後も保証を維持、保証料は低水準に設定、保証の対象期間は10年以内とし、

借り換えした場合の元本の返済は最長5年間猶予するといった内容になっています。

ちなみに、この制度を利用するには一定の要件を満たした上で、金融機関との対話を通じて「経営行動計画書」を作成し、金融機関による継続的な伴走支援を受けなければなりません。その際の事業性評価や経営行動計画書の内容が中途半端では意味がありません。そもそも、将来性が見込めないゾンビ企業に対して借り換えを認めてしまえば、単に倒産が先送りになってしまっただけです。そうでなくとも、リーマンショックの影響を緩和するために09年に制定された中小企業金融円滑化法によって、日本には多くのゾンビ企業が誕生し、その影響を依然として引きずっている状況にあります。ある意味、健全な新陳代謝が進み、日本経済が持続的成長を遂げにくくするためにも、当時と同じ轍を踏まないようにしなければなりません。

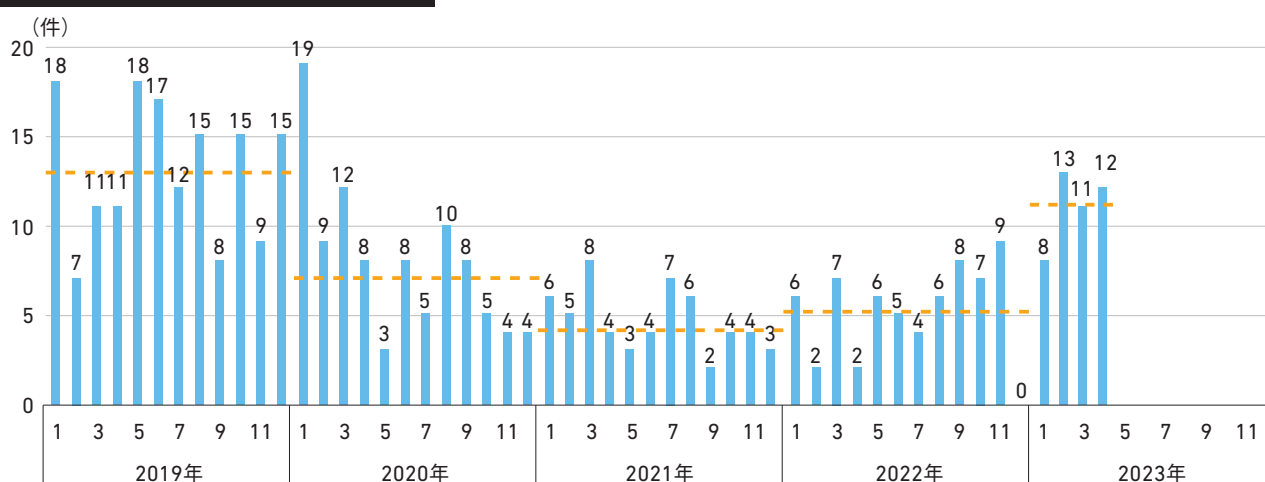
私としてはこういう状況だ

図表3 主要産業別倒産件数推移



東京商工リサーチ調べ

図表4 「人手不足」関連倒産推移



東京商工リサーチ調べ

からこそ、税理士の皆様に顧問先の実態を冷静に分析した上で、経営者と一緒に借り換えをするか否かの判断を下していただきたいと考えています。そのためには事業性評価によって会社の強みと弱みを分析し、あらためて金融機関にもしっかりと納得してもらえるようなビジョンや経営行動計画書を策定する必要がありますが、経営者の思いに寄り添いながらそれらを成し遂げられるのは税理士の皆様以外にないと思うのです。

私は今後の全国企業倒産の動向について、当面は19年時点と同程度（700件前後）で推移していくのではないかと見ています。今はコロナ禍からの反動で一時的に増加が目立っていますが、急に1000件を超えるようなことはないでしょうし、しばらくは増加傾向が続いても、政府の施策などが浸透すれば、すぐに落ち着きを取り戻すと思います。

しかし、先述したような人手不足や物価・光熱費の高騰

が解消される見込みは立っていないので、多くの中小企業が徐々に窮地に追い込まれることになるでしょう。であればこそ、今のうちに成長の可能性がある産業や業界を探り、ビジネスチャンスを見出すことが重要になるはずです。当社は信用調査会社として、長年にわたって全国の企業情報などをリサーチしてきた実績を有しているので、そういった前向きな情報に関心を持たれましたら、是非とも気軽にお声がけいただければと思います。

QUOカード

2,000円分を
プレゼント!



読者アンケートにご協力ください!
QRコードからアクセスできます。

笑う門には
福来る

なにわ友あれ大阪でっせ!

第47回全国統一研修会 大阪大会

日程 令和5年11月9日(木)

会場 リーガロイヤルホテル大阪

〒530-0005 大阪市北区中之島5-3-68

TEL:06-6448-1121

■主催:ミロク会計人会連合会 ■担当:近畿ミロク会計人会
■協賛:株式会社ミロク情報サービス

■受付/午後0時30分～午後1時30分

■式典/午後1時30分～午後2時15分

■基調講演/午後2時30分～午後4時00分

■第1・2・3分科会/午後4時30分～午後6時00分

■懇親パーティー/午後6時30分～午後8時30分

■第9回郷土物産展/午後0時30分～午後7時

日々刻々と移り変わる世界を見つめ、常に最新の情報や知識、技術を皆様に提供してきた全国統一研修会。47回目の今回は、事務所を経営していく上で心得ておきたいこと、そして顧問先企業へ経営面で助言やアドバイスをする際に役立つ情報などを発信する研修を企画しています。

基調講演には、タレントで過去に参議院議員を務めたことがあり、現在はなんばグランド花月などの劇場出演をはじめ、テレビやラジオで活躍中の西川きよし氏をお招きし、「人生は小さなことからコツコツと」と題してご講演いただきます。

第1分科会は、ミロク会計人会連合会・システム開発委員会が企画運営を務め、今秋からいよいよ始まるインボイス制度ならびに改正電子帳簿保存法をテーマとした講演を行います。

第2分科会では、(有)産業情報化新聞社代表取締役であり、日本一明るい経済新聞編集長を務める竹原信夫氏に、「元氣な中小企業の秘密はあいうえお経営」と題した講演をしていただく。

きます。

第3分科会では、昨年3月まで京都精華大学の学長を務め、現在は同大学全学研究機構・機構長や2025年日本国際博覧会協会副会長・理事・シニアアドバイザーなどを歴任するウズビ・サコ氏をお招きし、「多様性を重んじる日本における共創社会の構築に向けて」をテーマ

にお話しいただきます。
また、当日の会場では今回で9回目となる郷土物産展を開催します。他にも翌日にはアートレイクゴルフ倶楽部での懇親ゴルフ大会や、記念旅行なども開催されます。
全国統一研修会に、多数の皆様のご参加を心よりお待ちしております。

基調講演

会場:光琳の間(3階)

演題:「人生は小さなことからコツコツと」

講師:タレント・元参議院議員

西川きよし氏



プロフィール

1963年、石井均に弟子入り。64年、吉本新喜劇に研究生として入団。66年には「横山やすし・西川きよし」を結成し、

「やすきよ」として漫才ブームをけん引した。86年には参議院議員選挙に初当選して、その後3期18年の議員生活を務めた。2016年に旭日重光章を受章。20年には漫才師として初となる文化功労者に選出された。23年に芸能生活60周年を迎え、現在はなんばグランド花月での劇場出演をはじめ、テレビ、ラジオなどで活躍している。

osaka

第1分科会

会場：ロイヤルホール（3階）

演題：「いまさら聞けない話せない、

インボイスと

電帳法」

◆運営企画／ミロク会計人会連合会、システム開発委員会

◆講師：ミロク会計人会連合会会長

税経システム研究所・

税務システム研究会 座長

植田卓氏

近畿ミロク会計人会

システム開発委員会 委員長

笹田淳氏

いよいよ始まるインボイス制度と電子帳簿保存法について、制度のポイントと、実務上の留意点に基づいたMJSシステムの操作方法を、実演しながら、わかりやすくお伝えします。

●システム開発委員会の主な統一研修会分科会テーマ

2019年函館大会…

「凄いぞ！相続税申告書システム新機能」会員皆様の声を反映させた相続税申告書システムの新機能

●ACELINK機能追加・改良一覧の発行

平成16年9月～平成17年12月
Vol.1～令和4年10月
令和5年3月Vol.35

第2分科会

会場：山楽の間（2階）

演題：「元気な中小企業の

秘密はあいうえお

経営」

講師：有限会社産業情報化新聞社

代表取締役

（日本明るい経済新聞編集長）

竹原信夫氏



●プロフィール

71年3月に関西大学社会学部
マスコミ学科卒業。同年4月フ
ジサンケイグループ日本工業新
聞入社。その後、大阪で中小企
業担当、浜松支局記者など経て、
大阪で繊維、鉄鋼、化学、財界、
金融などを担当。90年4月、大
阪経済部次長（デスク）。97年
2月から2000年10月末まで

大阪経済部長。01年1月から独
立、産業情報化新聞社代表に。
年間約500人の中小企業経営
者に取材、月刊紙「日本一明る
い経済新聞」を発行する。毎日

新聞紙面研究会研究員（08年度）、

大阪商工会議所「大阪・商店街

ネットワーキング会議」年間コーデ

イナーター、大阪産業創造館の

「マスコミ戦略セミナー」コー

ディネーターなどを務める。現

在、NHKテレビ「おはよう関

西」元気な中小企業コーナー、

MBS毎日放送ラジオ「日本一

明るい経済電波新聞」に出演中。

第3分科会

会場：桐の間（2階）

演題：「多様性を重んじる

日本における

共創社会の

構築に向けて」

講師：京都精華大学 前学長／人間環

境デザインプログラム教授／全

学研究機構・機構長／アフリカ

アジア現代文化研究センター長、

2025年日本国際博覧会協会

副会長・理事・シニアバイザー

Osashiro Naoko

ウスビ・サコ氏



●プロフィール

マリ共和国生まれ。国費留学

生として北京語言大学、南京東

南大学で学ぶ。1990年、東

京で短期ホームステイを経験し

マリに共通するような下町の文

化に驚く。91年に来日し、99

年京都大学大学院 工学研究科

建築学専攻 博士課程修了。博

士（工学）。専門は空間人類学。

「京都の町家再生」「コミュニテ

ィ再生」など社会と建築の関係

性を様々な角度から調査研究し

ている。京都精華大学 人文学

部教員、学部長を経て2018

年4月同大学学長に就任（22

年3月）を経て現職。暮らし

の身近な視点から、多様な価値

観を認めあう社会のありかたを

提唱している。2025年日

本国際博覧会協会 副会長・理

事・シニアバイザー兼任ほ



左：アートレイクゴルフ倶楽部のコース
右：本会場となるリーガロイヤルホテル大阪



同時開催！

●懇親ゴルフ大会

日程／令和5年11月10日（金）

会場／アートレイクゴルフ倶

楽部

〒563-0135

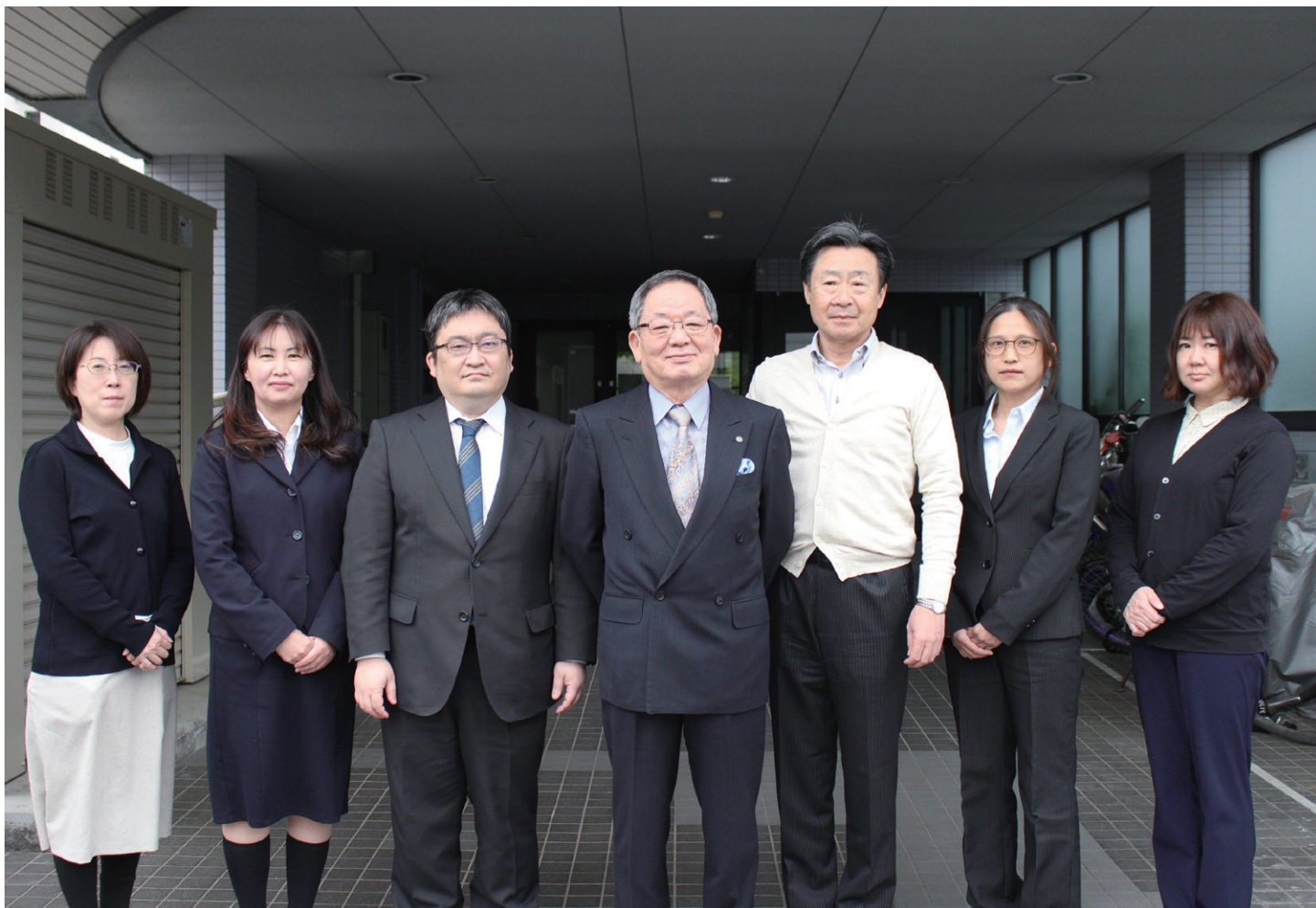
大阪府豊能郡能勢町野間西山95

※定員100人

●記念旅行

日程／令和5年11月10日（金）

※旅程は次号にて紹介します



THE TAX
ACCOUNTANT OFFICE
事務所 訪問

蓄積した経験と知見を強みに 激動の時代の顧問先を支える

医療分野に強みを持ち、長年にわたって香川県内外の顧問先を支援し続けてきた

筒井伸司税理士事務所。筒井 伸司所長は税務会計業務の傍ら、裁判所の調停委員や大学院の非常勤講師、四国税理士会の会長を務めるなど、公的にも多くの職務を担ってきたそうです。はたして、その情熱の源泉はどこにあるのでしょうか。早速、税務会計業務や地域にかける思いを伺いました。

病院の事務長を経て
医療分野に強い税理士に

筒井先生は税理士になる前、会計事務所での勤務を経て、地元・高松の病院で事務長を務めながら試験勉強に励まれていたそうですね。

筒井 伸司所長（以下、敬称略）当初は事務長の業務をこなして医療分野のことを学びながら、その合間に税理士試験の勉強をしようと思っていたのですが、実際にはなかなか休みも時間も取ることができず、勉強に打ち込むことはほとんどできませんでした。事務長という立場もあって、病院の総務や経理に責任を持つ必要がありましたし、手術が入ると深夜でも呼び出されるような環境でしたから。例えば、当時その病院では手術時に他の病院から応援の医師に来てもらっており、手術が終わると事務長である私がその人たちに報酬を支払う必要があったのです。

——そういった環境下でありながらも、最終的には税理士



顧問先の社長との対話が活力源で、「生まれ変わっても税理士になりたい」と語る筒井 伸司先生

試験に合格されたんですね。

筒井 合格までにはそれなりに時間を要しましたが、1990年に税理士試験に合格し、翌年に開業しました。

——病院の事務長を務めた経験は生きましたか。

筒井 もちろんです。当時はまだ医療分野に強い会計事務所が少なかったこともあり、開業してからは口コミで病院からの相談や依頼が相次ぎました。

——筒井先生は税理士業務のどのようなところに惹かれたのですか。

筒井 何より経営者との対話で、自分に知らない考え方や業界のことを学べるのがあまりにも楽しかったのです。振り返ってみると、子どもの頃から祖父や祖母と話すのが大好きだったのですが、それもやはり多くの「学び」があったからなのだと思います。今も経

営者との対話は私の活力源ですし、生まれ変わっても税理士になりたいと思っています。

筒井 ですから、これまでに仕事を苦に感じたことはありませんし、今も昔も土日はもちろん、昼夜を問わず、顧問先や仕事のことを考え続けています。それでも減多なことでは体調を崩したりしないので、頑丈に生んでくれた親に感謝したいですね。

多様な経験を積んで 税理士としても成長

——医療分野以外の顧問先は、どのようにして拡大していたのですか。

筒井 各種団体からの要請で、消費税などをテーマにした研修を無報酬で引き受け続けたところ、徐々に個別にご相談いただけるようになり、顧問契約が増えていきました。当時も今も年間50件くらいの研修を実施していますが、税務会計の制度が変わるたびに勉強し、常に最新の情報を適切にお届けできるように努めています。

——事務所の外でもさまざまな活動を展開されてきたと伺っています。

筒井 裁判所の調停委員を20年近く務め、さまざまな事案の調停に尽力してきました。詳細をお伝えすることはできませんが、とにかく多くの事案に接したことで、自分自身の想像力の幅を広げられたように思います。税務会計業務においても想像を絶するようなケースに直面することがありますが、その際に冷静に対応できるのは調停委員としての経験の賜物かもしれません。

——大学院で非常勤講師を務められた経験もあるそうですね。

筒井 税務会計に関する講義を担当させていただきました。各種業界向けの研修を担当させていただく時もそうですが、人に何かを伝えたり、教えるりする時には、多くの情報を集め、自分なりに整理しなければなりません。その作業が私にとっては最高の学びの時間になっているのです。また、非常勤講師を務めていた

頃の子供の中には税理士になった人もいます。そういった方々と一緒に地域や顧問先のために奮闘できることには、ご縁のありがたみを感じますね。

——その他、四国税理士会の会長も務められていたそうですね。

筒井 2013年6月から2期4年間務めさせていただきました。その頃は正直、事務所の仕事が覚束ない時があるほど多忙な日々が続きましたが、さまざまな研修や会合に出席したり、全国各地の先生方と知己を得られたことは、



繁華街が目の前にありながら、市内でも閑静なエリアに事務所を構えています

税理士までの歩み

筒井先生が税理士を目指すきっかけになったのは、近所の税務署OBの先生からの「ちょっと仕事を手伝ってくれないか」という一言でした。「当時の私は20歳くらいで、税理士という仕事何なのかも分からず、ただただ軽い気持ちで引き受けました」と筒井先生。税務会計に関する知識はほとんどなく、ひたすら勉強しながら仕事に取り組む日々だったそうですが、5年ほど勤務するうちにその魅力に惹かれ、自然と税理士を目指すようになったそうです。その後、医療分野の税務会計業務に可能性を感じた筒井先生は地元の病院の事務長に就任。事務長としての仕事に取り組みながら税理士試験の勉強にも励み、1990年に試験に合格。翌年、税理士登録を果たし、開業されたそうです。

私にとってかけがえのない財産になっています。

**顧問先と向き合い
アフターコロナに挑む**

——長年にわたって顧問先を支援する中で、地域の変化をどのように感じていますか。

筒井 かつての香川県には多くのものづくりの街がありました。例えば、東かがわ市であれば、手袋の産地として全国にその名をとどろかせてい

ました。もちろん、今も知る人ぞ知るものづくりの街ではありますが、その勢いは往時と比べてかなり衰退しています。一方で2010年から3年おきに実施されている瀬戸内国際芸術祭は順調に評価を高めており、国内の観光客はもちろん、インバウンドの増加にも大いに寄与しています。

——顧問先の様子をご覧になられていて、何か変化を感じることがありますか。

筒井 昔から経営支援や経営分析などに力を入れてきましたが、以前のほうが経営に関する質問や相談が多かったように思います。ただ、それは私自身のコミュニケーションの取り方の問題であるかもしれないので、今後は今の時代に合ったスタイルを模索していきたいと考えています。

特に、コロナ禍の間中は飲食業や宿泊業を筆頭にあらゆる企業の業績が落ち込みました。その間、当事務所としてはゼロゼロ融資や補助金の申請のサポートなどに尽力してきましたが、この5月くらいからゼロゼロ融資の返済が本格化し始めたとも言われています。また、昨今の物価や燃料代の高騰によって、中小企業の経営状況はますます厳しいものになってしまっているように。この状況を何とか打開し、復調しつつある人手や観光客を取り込むためには、あらゆる知見を活用しなければなりません。だからこそ、当事務所としても顧問先に積極的にアプローチをかけ、これ

までに蓄積してきた知見などをお伝えしていきたいと思っています。

——昨今、顧問先はどういった課題に直面していますか。

筒井 資金繰りはもちろん、後継者の不在や人手不足など、さまざまな問題を抱えています。また、インボイス制度や改正電子帳簿保存法への対応も、中小企業にとっては大きな負担になるはずです。一事務所ではそれらの問題に満遍なく対応することは難しいので、MJSとも連携しながら、顧問先の課題に向き合っていくればと考えています。

——ところで、筒井先生は音楽活動もされているそうですね。

筒井 コロナ禍に入ってからほとんど人前で演奏していませんが、かれこれ25年ほど毎月のようにバンド仲間とライブハウスなどのステージに立っていました。また、時にはソコで老人ホームの慰問に出かけることもありました。ちなみに、私が担当しているのはボーカルとギターで、ギ

ターは中学生の頃から弾き続けています。演奏するのは主にエルヴィス・プレスリーなどのオールディーズナンバーで、多くの人にとって耳馴染みがあることもあって、ライブハウスでも老人ホームでも喜んでもらっています。コロナ禍もかなり落ち着いてきたことですし、そろそろ音楽活動も再開したいですね。

——本日はありがとうございました。ますますのご発展をお祈りいたします。

Company Information

筒井伸司税理士事務所

住所／香川県高松市塩上町2-16-6
TEL／087-835-9880
設立／1990年
職員数／7名



1

香川県の名物といえば、なんといっても讃岐うどんでしょう。私が住んでいる高松市内にも数えきれないほどのうどん屋があり、多くの店舗が連日、地域内外のお客でにぎわっています。県外の皆さんには、ぶっかけうどん（茹でたてのうどんを冷水で締め専用のつゆをかけて提供）や醤油うどん（茹でたてのうどんを冷水で締め醤油をかけて提供）などが人気ですが、シンプルなかけうどん（茹でたてのうどんを冷水で締め熱い出汁をかけて提供）や釜揚げうどん（茹でたてのうどんを茹でたお湯と一緒に器に入れて提供）、釜玉うどん（茹でたてのうどんに生卵と醤油をかけて提供）なども最高です。

うどんのコシやいりこ出汁の風味、醤油の蔵元などは店舗によって千差万別なので、うどんのサイズを小にして食べ歩いてみるのも一興です。なお、地元の人たちはうどんの喉越しを楽しむ傾向があり、うどんをあまり噛まずに飲むようにして食べます。県外の方にはちょっと難しい食べ方かもしれませんが、よかったらチャレンジしてみてください。

讃岐うどん



©(公社)香川県観光協会

香川県ならではのうどん文化と雑煮文化

あんもち雑煮

2

香川県の雑煮は他の地域のものとは一味も二味も違います。汁が白味噌仕立てとなっているだけでも驚きかもしれませんが、さらにそこにあん入りの丸餅、大根、金時人参などが入っているのです。温暖で雨が少ない香川県では、江戸時代からサトウキビ栽培が奨励されてきました。そして、讃岐地方の白砂糖は「讃岐三白」として全国的に知られるまでになり、明治時代あたりからこの白砂糖をふんだんに使ったあんもち雑煮がハレの料理として作られることになったと言われています。

意外に思われるかもしれませんが、甘じょっぱい汁とあん入りの丸餅の相性は抜群。一度食べていただければ、きっとやみつきになると思います。私もこのあんもち雑煮が好物で、時折、無性に食べたくなることがあります。そこである日、インスタントの味噌汁とスーパーで購入した大福で、手軽にあんもち雑煮を再現できないかと挑戦してみたのですが、大福の皮が味噌汁に溶け出してしまい、結果は惨敗に終わってしまいました。もっとも、県内の甘味処の中にはあんもち雑煮を提供しているところもあるので、気になる方はぜひご賞味いただければと思います。

©一般財団法人かがわ県産品振興機構



ITリテラシー向上塾

第1回

簡単!! 便利!! すぐに取り入れられる
アウトルック活用方法

ITに関する知見を深めていただくための本コーナー。

第1回は、多くの方が利用しているメールアプリ「Microsoft Outlook」
(以下、アウトルック)を取り上げます。その特色や活用方法を、
アウトルックのスペシャリストである森 新氏にレクチャーしてもらいました。

2 POINT

誤送信防止テクニック

時折、「ショートカットキーを覚えると誤送信が増えてしまう」といった声を耳にすることがあります。確かにショートカットキーを使えば「Ctrl+Enter」で簡単にメールを送信することができますが、誤ってこのショートカットキーを押すことはそうないでしょうから安心してください。ただ、多くの方が宛先を間違えて送信したり、本文の作成の途中で送信してしまったりといった経験をしたことがあるはずです。しかも、どういうわけか送信した直後に何らかのミスに気付くというパターンが多いのではないのでしょうか。そういった方にお勧めしたいのが、送信後に一定時間、メールを「送信トレイ」に滞留させておく設定です。私の場合は滞留時間を1分間に設定していますが、実際、その間にミスに気付いて「送信トレイ」にアクセスし修正することがあります。

もちろん、時にはタイムリーにメールを送信したいこともあるでしょう。その場合は、滞留させずに送信するという例外ルールを設定の途中で付加すればOKです。例えば、件名に「☆」や「●」などの記号を入れたメールの場合はすぐに送信を完了するといった条件などを設定することもできます。

※設定方法……[ファイル]→[仕分けルールと通知]→[新しい仕分けルール]→[送信メッセージにルールを適用する]を選択→[次へ]を2回→[指定した時間 分後に配信する]のチェックをオンにし、[仕分けルールの説明を編集してください]で [指定した時間]の部分をクリックし、1分後に設定する。

1 POINT

アウトルックを使用する
メリット

アウトルックにはさまざまなメリットがありますが、何よりもエクセルやパワーポイントなど、その他のMicrosoftのオフィスアプリと同じようにパソコン本体内のアプリケーションとして操作できる点が大きいと思います。インターネット回線を介して操作するクラウド型のサービスと異なり、ショートカットキーのレスポンスなどがスピーディーなので、ストレスなく使用することができます。

実を言うとこれはかなり重要なポイントになります。というのも、多くのビジネスパーソンにとって、業務の中で時間を最も割くのがメールアプリだからです。実際、ある調査によると、ビジネスパーソンが使用するオフィスアプリを使用時間順に並べると、1位がアウトルックで、次いでエクセル、パワーポイント、ワードという順になったといえます。つまり、メールアプリがスムーズに動くことは、業務効率化においてかなり重要な要素になるのです。また、他のオフィスアプリとショートカットキーが共通なものも大きなメリットになります。例えば、アウトルックでは「Ctrl+N」で新規作成画面を開くことができますが、これはその他のオフィスアプリも同様です。このように、アウトルックのショートカットキーを一度覚えてしまえば、さまざまな局面で応用することができるようになります。



森新氏 もり・あらた

ショートカット・Outlook研究家

1988年高知県生まれ。サントリーグループで働き方改革を担当する中で、アウトLOOKスキル獲得やキーボードスキル習得による業務生産性向上の余地を見出す。ライフワークとして研究を重ね、独自のノウハウを蓄積。それを紹介するセミナーの満足度は95%と極めて高い。『アウトLOOK最速仕事術』(ダイヤモンド社)など著書多数。

POINT

オススの ショートカットキー

ショートカットキーを使いこなすことができれば、マウスを使用することなく、メールの送受信を行うことができるようになります。以下、アウトLOOKで活用できる代表的なショートカットキーをピックアップしたので活用してみてください。

Ctrl+F1=リボンの非表示／再表示

Ctrl+R=返信画面へ

Ctrl+Shift+R=全員への返信画面へ

Tab=次のマスへ移動

Shift+Tab=前のマスへ移動

Esc=閉じる／止める／クリア

Ctrl+F=転送画面

Ctrl+<=前のメールへ

Ctrl+>=次のメールへ

Ctrl+N=新規作成画面の起動

Ctrl+Enter=メールの送信

Ctrl+E=メールの検索

Ctrl+1=メール画面へ

Ctrl+2=予定表画面へ

Ctrl+3=連絡先画面へ

Ctrl+4=タスクリスト画面へ

Ctrl+Shift+I=受信トレイへ

Ctrl+Shift+O=送信トレイへ

Alt+数字=クイックアクセスツールバー

Ctrl+Y=フォルダへの移動

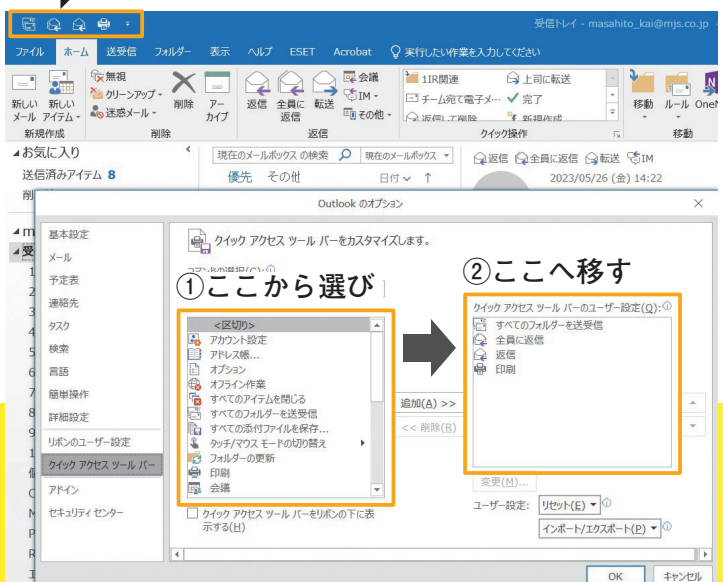
POINT

クイックアクセスツールバーを 活用

あまり知られていませんが、アウトLOOKでもエクセルのようにクイックアクセスツールバーを使用することができます。クイックアクセスツールバーとは、「返信」「印刷」などよく使用するコマンドをウィンドウの最上部左にミニチュアアイコンとして表示するもので、それぞれ「Alt+数字」でコマンドを実行することができます。

※クイックアクセスツールバーのカスタマイズ方法……[ファイル]→[オプション]→[クイックアクセス ツールバー]→[追加]ボタンと [削除]ボタンを使用してカスタマイズする

クイックアクセスツールバー





短期的な投機か長期的な投資か 自身の投資スタイルを明確に

混迷を極めるアフターコロナの時代においては、どのような資産運用のあり方が求められるのでしょうか。資産運用のプロフェッショナルであるFP法人シグマの吉田 篤氏に解説いただきます。

コロナ禍は落ち着いてきたものの、2022年以来の世界的なインフレはとどまるところを知りません。こうした混迷の時代にあっては、従来以上に投資のスタンスを明確にすることが肝心です。まずはご自身の資産運用のスタイルが「投機」なのか、「投資」なのかということを明確にしましょう。端的に言えば、「投機」は値動きに注目し短期的に利益を出そうとするスタンスのことで、もう一方の「投資」は本質的な価値を重視し、長期的に利益を出そうとするスタンスのことを意味します。ご自身にどちらが向いているのか、あるいはその二つを組み合わせたほうがよいのかを検討してみてください。

その前提の下、アドバイスをさせていただきます。資産運用の初心者でかつ「投資」を自身のスタイルにする場合は、個人型確定拠出年金（iDeCo）やつみたてNISA（少額投資非課税制度）を軸にした投資信託がお勧めです。例えば世界株式に投資をすることで、世界全体の経済成長を長期的に享受することができます。ただ、その際にはあくまでも長期的な視点に立ち、基準価額の上下に一喜一憂しないようにしてください。もちろん、株式投資という選択肢もありますが、あくまでも長期的な資産運用を目的とするならば、あまりテクニクに固執しすぎないようにすることです。初心者の場合、頑張ってテクニクを勉強するあまり、「一発当てよう」としてしまいがちですが、それでは失敗のリスクが大きくなるので要注意です。また、株式投資をする場合はできるだけ分散投資を心がけ、極力、リスクヘッジするとよいでしょう。

他方、「投機」の場合は、短期的な株式投資やFXなどが主流になります。そして、その際に重要になるのがテクニカル分析です。この分析手法は過去の値動きから将来予測を立てるというものです。投資環境が「上昇トレンド」か「下落トレンド」かを判断し、相場を当てにいきます。ただし、バブル崩壊やリーマンショック、東日本大震災など大きなニュースになる時には、トレンドが急変し大きな損害を被ることもなりかねません。日常的に値動きを追いかけて、瞬時の判断力が必要となりますので、時

吉田 篤氏 よしだ・あつし

FP法人シグマ（シグマ株式会社）代表取締役

大学卒業後、日興コーディアル証券（現・SMBC日興証券）に入社。個人富裕層、法人顧客への資産運用設計コンサルタントに従事。営業表彰やCS（顧客満足度）表彰などを受賞。その後、会計事務所系のコンサルティング会社を経て、2013年独立。ライフプランに沿って独立性・専門性の高い資産運用アドバイスを行うため、FP法人シグマを設立。

間に余裕がある上級者向きと言えます。

やはり、中長期的な視点に立つと、最終的に重要なのは株価ではなく、企業の実績や業績などのファンダメンタルズです。税理士の先生方は数字のプロフェッショナルでいらっしゃると思いますので、投資先の決算書、さらにはIRなどの公開資料をできるだけ詳細にチェックし、企業の実態を分析した上で投資判断を下していただければと思います。

その他、安定した資産運用に適した投資対象はいくつかあります。例えば、債券もその一つです。債券は国や会社などにお金を貸し出す「借用証書」のようなもので、あらかじめ決めた期日まで貸し付けて、その間に金利を受け取ることができるのが特徴です。しかも、あくまでも貸しているだけなので、貸出先が破たんしない限りお金は戻ってきます。こういった特徴から景気が悪くても資産拡大が期待でき、景気後退期に株式から資金が流入して資産が拡大する傾向があります。つまり、株式と反対の動きをすることが多いため、株式と債券をバランスよく保有しておけばリスクヘッジを図ることができるのです。

株式や債券以外にも、金や原油、不動産など、世の中にはさまざまな投資対象があります。これらは株式や債券だけではカバーできないリスクを軽減してくれることがあります。例えば、金はテロや災害、軍事衝突など世界情勢が不安定な状況では安全資産として機能します。長期にわたって安定した資産運用を目指すなら、こういった投資対象も視野に入れてみるといいでしょう。

ひろめ

四国ミロク会計人会
高芝 貴彦
高知県高知市



高知観光のバロメーター「ひろめ市場」にぜひお越しください

高知といえば、「坂本龍馬」「桂浜」「はりまや橋」「土佐の日曜市」「足摺岬」…。ここ最近では、「鯉のタタキ」「四万十川」「仁淀ブルー」「らんまん（牧野富太郎）」などなど。その中で、今や高知の観光バロメーターとも言える「ひろめ市場」について少しご紹介させていただきます。

「ひろめ市場」の「ひろめ」と形式は、いわゆるショッピングモールなどのフードコートを想像していただけると分かりやすいのですが、普通のフードコートとは異なり、「ひろめ市場」内には飲食店や鮮魚店、青果店の他にも酒屋、惣菜店、雑貨屋から洋品店まで60店舗ほどの店があります。市場内のいたるところにテーブルと椅子があり、コロナ禍前はタ刻になると、スイーツを楽しんでいる学生の隣で鯉のタタキを食べ

は、現在の場所がかつての土佐藩主家老であった深尾弘人蕃頭（ひろめしげあき）の屋敷があった地区にあり、維新後もこの一帯が「弘人（ひろめ）屋敷」と呼ばれていたことに由来し命名されました。高知県民には「ひろめ」という愛称で呼ばれています。1998年10月にオープンし、コンセプトは、①高知の新しい観光スポットとして、高知の衣食住文化を「ひろめる」②高知の人情・人となりを「ひろめる」③高知の基礎知識・芸術・文化を「ひろめる」です。

ながらお酒を楽しんでいるサラリーマンたちの姿や、またその隣で団体の外国人観光客のみなさんが高知の名産物を楽しんでいるという少し異様な光景が見られました。

10年以上前、四国のある市に「ひろめ市場」をモデルとした屋台のある飲食店街がオープンしましたが、2年ほどで閉鎖となりました。ある研究者は「ひろめ市場」が現在も存続しているのは、「高知県に特有の要因がある」と分析しています。つまり、「高知県民は朝からお酒を飲むほど酒好き」だからこそ市場経済も成立しているのだそうです。そのとおり、確かに私も「おきやく※」が好きです。

コロナの規制も緩和に向かっていきます。ほとんどコロナ禍前の「ひろめ市場」の姿に戻りつつあります。高知観光の際にはぜひ、「ひろめ市場」で土佐の「おきやく文化」をお楽しみください。

※広い意味で、様々な人が集い酒を酌み交わす、交流の場

税理士事務所 CHANNEL

発行／株式会社ミロク情報サービス

〒160-0004 東京都新宿区四谷4-29-1 TEL. 03-5361-6309(経営企画・広報IRグループ)

発行人／是枝周樹

編集企画／ミロク会計人会連合会広報委員会、ミロク会計人会事務局、経営企画・広報IRグループ

配信制作／東方通信社 印刷／耕文社

表紙／@うどん県のおっちゃん / PIXTA

※本誌に掲載されている会社名及び製品名は、各社の商標または登録商標です。禁無断転載



MJS YouTube公式チャンネル

好評配信中！

MJSより製品解説の動画などを中心にYouTubeで配信しております。

ホームページにて本誌データを公開しています！こちらをご覧ください

ミロク会計人会

検索

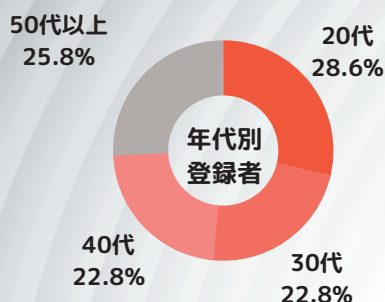
<https://www.mirokukai.ne.jp/channel/index.html>



面接をした **70.6%** の事務所が 採用・内定を決めている

※2023年3月1日～5月31日実績

“経験者採用”ならKACHIELの人材紹介サービス「セレクト！」



- ✓会計事務所への転職希望者100%
- ✓月間新規登録・応募者は100名以上
- ✓面接をした70.6%の事務所が採用を決定

「年齢」×「スキル」の分かりやすい報酬体系

年齢／経験値	未経験者	未経験者	経験者	経験者
	・簿記3級以下	・簿記2級以上 ・経験1年未満	・科目合格、有資格 ・経験1～5年	・経験5年以上
61歳～	20万円 (税込22万円)	35万円 (税込38.5万円)	50万円 (税込55万円)	65万円 (税込71.5万円)
51～60歳	25万円 (税込27.5万円)	40万円 (税込44万円)	55万円 (税込60.5万円)	25%
41～50歳	30万円 (税込33万円)	45万円 (税込49.5万円)	30%	30%
20～40歳	35万円 (税込38.5万円)	30%	35%	35%

まずは“どんな人材をお求めか”お聞かせください！
スカウト・面接は完全無料！採用時の成果報酬のみで安全な採用を

返信先 FAX 03-5422-6992

当てはまる項目に チェックしてください		☐ サービスの詳細を知りたい ☐ 採用に関する相談がしたい		☐ どんな人材がいるのか聞いてみたい ☐ その他	
お名前			事務所名		
電話番号	— —		所在地	※市区町村まで	
メールアドレス	@		連絡方法	☐ 電話 ☐ メール	

株式会社KACHIEL（担当：土橋・中村）
有料職業紹介許可番号 13-ユ-312190
東京都港区海岸1-4-22 SNビル4階

☎ お電話・メールでのお問合せも受付けております
TEL 03-5422-6166 FAX 03-5422-6992
Mail choice@kachiel.jp WEB <https://kachiel.jp/lp/selecout1/>