



月刊税理士事務所チャンネル

# CHANNEL

2015  
**2**  
No.402

シリーズ企画

## 再生可能エネルギーの最新動向 ..... 8

事務所訪問

税理士法人グローバルマネジメント ..... 2

ご当地自慢

奈良県奈良市・明日香村 ..... 5

我が事務所の顧問先紹介

木村染匠 株式会社 ..... 12

ミロク会計人会 INFORMATION &

MJS INFORMATION ..... 14

知れば納得 業務に役立つ

TVSコンテンツのご紹介 ..... 15

ミロクシステムQ&A

『ACELINK NX-Pro所得税確定申告書(よくあるお問い合わせ)』 ..... 17

リレーエッセイ

近畿ミロク会計人会 吉田 文昭 ..... 19

今月の表紙: 国宝 姫路城

撮影: 藤野 庄司(近畿ミロク会計人会) 場所: 兵庫県姫路市

日本の未来一  
企業を支える

 ミロク会計人会



## 事務所 訪問

# 多彩なキャリアを持つ少数精鋭のプロ集団 「経営者の視点」で相続や事業承継を支援

大阪のビジネスの中心地・中之島に事務所を構え、金融機関と連携しながら相続や事業承継などに力を入れている  
税理士法人グローバルマネジメント。代表社員の和田 正宏先生と野村 将人先生に現在の取り組みなどについて伺いました。

### 少数精鋭のプロ集団を目指し 相続や事業承継に注力

——税理士法人グローバルマネジメントの前身は和田先生が1997年に開業された税理士事務所とのことですが、当初はどのような事務所を目指していたのですか。

**和田 正宏先生（以下、敬称略）**  
私自身が家業の電気工事会社を経営していたことがあるので、とにかく中小企業経営者の悩みや苦しみを解消できるような事務所にしたいと思いました。そして通常の記帳代行だけでなく、経営者と同じ視点で経営者の相

談に対応し、経営者と一緒になって経営のことを考えていきたくて考えたのです。また、そうやって経営支援に関するノウハウを蓄積していきながら、少数精鋭のプロ集団をつくりたいという思いもありました。

——経営支援の中ではどのような分野に力を入れていますか。

**和田** 私の前に務めていた税理士事務所が相続を担当してきたこともあって、独立後も相続や事業承継に力を入れています。また、金融機関が主催する相続セミナーの講師依頼が舞い込むようになり、次第に金融機関からの紹介や受講者からの相談な

## 税理士法人 グローバルマネジメント

所在地 大阪市北区中之島2丁目2番2号  
大阪中之島ビル4F

TEL 06-4707-4774

設立 2005年

職員数 13名

導入システム／ACELINK NX-Pro

<http://gmtax.tcnf.com/pc/>



どが増えていったのです。これに伴い、金融機関との信頼関係は強固になり、ご依頼いただけるとセミナーの件数も増えていきましました。

——どの程度の頻度でセミナーの講師を務めているのですか。

**野村 将人先生（以下、敬称略）**

最近では私と和田、そして税理士の成田 佳大の3人で、金融機関のお客様を対象としたセミナーの講師を年100回程度、担当しています。すぐに案件につながるというわけではないのですが、確実にPR効果はありますし、金融機関との信頼関係や連携を深める点でも意義があると感じています。

——事業承継に関してはM&Aを活用するのが一般的になってきていると思いますが、そのあたりについてはいかがでしょうか。

**野村** まさにM&Aは事業承継や企業再生における主要な手法の一つとなっています。当事務所でも各提携先から情報を収集し、できるだけ迅速に売り手や買い手のニーズに対応できるようにしています。

——M&Aの際に注意すべきことはありますか。

**野村** 売り手と買い手の双方がハッピーになれるようなM&Aを目指しています。M&Aの場合、どうしても売り手は高く売りたい、買い手は安く買いたいと思っており、ともすれば売り手が負債を隠すなど、自分たちにとって都合のいい情報や条件しか出さない場合があります。しかし、それでは双方のためになりません。できるだけ早くM&Aを終わらせたいという気持ちを抑えて、時間をかけてしっかりと双方の情報を精査するとともに信頼関係の構築に努め、適切な情報を共有できるようにしなければなりません。

——そのほか、相続や事業承継に関して取り組んでいることはありますか。

**和田** 税理士の成田が異業種交流会に積極的に参加し、弁護士や社会保険労務士、司法書士などとの士業ネットワークの構築に努めています。専門外の領域に関して分からないことがあつたらすぐに聞けるのももちろん、最近では相続や事業承継などの

案件をご紹介いただけることも増えてきました。

**多様なキャリアの人材が強み 顧問先に合う人材を担当に**

——和田先生だけでなく、野村先生も以前は会社経営に携わっておられたそうですね。

**野村** 私は家業の製造業を営んでいた経験があります。和田も私も自ら会社経営で苦労してきたので、顧問先の痛みを人一倍感じる事ができるし、どんな点で悩んでいるかを察することができるようになっています。

——職員の皆さんもお二人と同様、他の業界から転職された方が多いと聞きましたが、意図的にそういった方々を採用しているのでしょうか。

**和田** 意図的にそうしたわけではないのですが、結果的にそうなっていますね。例えば税理士の成田は病院の医療事務を経て2007年に入所し、09年に資格を取得しました。そのほかにも証券会社・金融機関・IT企業の出身者など、多様なキャリアを持つ人材が集まっています。おかげで、顧問先の業種に合わ

せて人材を配置することができ、業界独自の悩みや課題を把握しているため、先回りして提案することができるようになっています。

——税理士試験に向けて勉強されている職員さんが多いのも特長の一つですね。

**和田** 当事務所では男性職員は原則的に全員、税理士試験を受験してもらおうようにしています。開業時の少数精鋭という目標を実現させるには、一人ひとりが税理士になるのが一番です。そのため、職員の資格取得には全面的に協力するようにしており、「いつまで資格を取得したいから、その間は勉強にできるだけ専念させてほしい」といった申し入れがあれば、できる限り要望に応えるようにしています。実際、成田は入所時から短期間で資格を取得したいと言っていたので、入所直後からできる限り勉強に専念させるようにしていました。結果的に2年間で資格を取得し、いまや私

や野村の右腕として活躍してくれているのはうれしい限りです。ちなみに現在は私と野村、成田を含めて税理士が4名、登録待ちが1名という状況になっています。

**OJTやイベントで 組織力の底上げを図る**

——職員教育について意識していることはありますか。

**野村** 昔からの和田の方針でもあるのですが、OJT（オンザジョブトレーニング）を重視しています。職員のことを信頼し、



少数精鋭のプロ集団を目指し、チームワークも抜群の事務所



顧問先企業の経営支援に強い思いを持ち、事務所を運営している和田 正宏先生(左)と野村 将人先生

早い段階から責任のある仕事を任せていくのです。もちろん、やみくもに仕事を任せるのではなく、それぞれの職員の適性や性格を判断した上で、成長が期待できる案件を任せるようにしています。あまりにも困難な状況になったらバックアップしますが、できるだけ職員に任せます。当然、職員たちは問題にぶつかり悩みますが、それを乗り越えて学んだことは、私達から教えられるよりも何倍も身に付きますし、自ら考え抜く力を得ることにもつながります。また、

この方法は職員が達成感やモチベーションを得ることにもつながっています。現に当事務所の離職率はほぼゼロで、順調に実力派の税理士、職員たちが育つてきています。事務所の和やかなムードが印象的ですが、事務所のチームワークを高めるために心掛けていることはありますか。

和田 飲み会を含め、できるだけ職員が楽しめるようなイベントを設けるようにしています。例えば年に一回の慰安旅行では登山やサイクリングなどテーマを決めて、いろんな地域に皆で足を運ぶようにしています。その際に旅の段取りなどを決めるのはほとんど私です。プランニングが好きというのがあります。が、やはり慰安旅行はトップが職員をもてなすものだと考えているからです。飲み会にしても慰安旅行にしても、ほとんどの職員が積極的に参加してくれるので、こちらも楽しみなながらやらせてもらっています。

——本日はありがとうございました。ますますのご発展をお祈りいたします。

## History & Story 税理士までの歩み

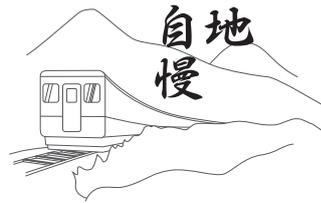
### 和田先生

和田先生は理系の大学を卒業した後に電機メーカーに入社しましたが、会社の雰囲気が肌に合わず、家業の電気工事業を継ぐことにしたそうです。しかし、次第に先生は事業の将来性に不安を覚え、手に職を付けたいと考えるようになりました。そして、30歳前後から税理士試験の勉強をスタート。3科目合格した時点で家業を譲り、大阪市の税理士事務所で働きながら勉強に励みました。その後、1992年に税理士資格を取得し、97年に大阪市で和田正宏税理士事務所を開業しました。

### 野村先生

野村先生は父上の体調不良を機に勤め先を辞め、24歳で家業(製造業)を継ぐことを決意しました。しかし、主要品目が輸出商品だったため、円高のあおりで利益は減少の一端を辿ることに。先生は企業再生に懸命に取り組み、最終的には不動産業にシフトさせました。その際に「これからは経営者の支えになりたい」と思い、36歳で税理士を目指し始めたのです。98年には4科目に合格し、そのタイミングで和田先生のもとで働くようになり、2000年に税理士登録を果たしました。

ご当地  
自慢



# 奈良県奈良市・明日香村

古都といえど京都というイメージがありますが、奈良にも京都に負けないくらい歴史・文化的な地域資源がたくさんあります。そこで、今回は奈良時代の中心地だった奈良市、飛鳥時代の中心地だった明日香村を散策し、それぞれの魅力をお伝えしたいと思います。

ご案内人



景山 良一 所長  
景山税理士事務所

古都・奈良の文化を  
現代に伝える「奈良公園」

まずは近鉄奈良駅から「興福寺」へ。興福寺は法相宗の大本山で、その前身が山背国山階陶原の「山階寺」とされています。平城京の造成と共に藤原不比等のもとで現在の地に場所を移し興福寺となったそうです。興福



上:①興福寺の五重塔  
下:②南大門の金剛力士像は迫力満点

寺の中で最も目を引くのは国宝に指定されている五重塔でしょう(①)。天平2年(730年)に藤原不比等によって建立され、その後、5回の被災・再建を経て応永33年(1426年)に再建されたものです。50mという圧倒的な高さもさることながら、深く美しい曲線を描いた軒が独特のシルエットとなっています。

興福寺を後にしたら、次は東大寺に向かしましょう。東大寺は奈良時代に聖武天皇が建立したことで知られる華嚴宗大本山です。2度の兵火によって多くの建物を消失し、現在の伽藍は1709年に再建されたものです。東大寺の境内に入っただけ驚くのは南大門の荘厳さです。高さ約25mで国内最大といわれ

る山門で、建仁3年(1203年)に再建されたものです。門内には山門と同時に造られた金剛力士像が2体あり、こちらは日本屈指の仏師とされる運慶と快慶によるものです(②)。その迫力と精巧な造りは見事というほかありませんが、これを運慶と快慶はわずか70日で完成させたというから驚かすにはいられません。

東大寺に足を運んだからには「奈良の大仏」も見ておかないといけません(③)。高さが約14.73m、基壇の周囲が70mと国内最大級の大きさを誇ります。この大仏はそもそも聖武天皇の命により、天平勝宝4年(752年)に完成したもので、正式名称は盧舎那仏といえます。なお、大仏殿には大仏の鼻の穴と同じ大きさの穴が開いた柱があ

り、この穴をくぐり抜けることができればご利益があるとされているので、挑戦してみるのも楽しいでしょう。

ところで、興福寺や東大寺の周辺は「奈良公園」の敷地となっており、その面積は502haにも及ぶそうです。敷地内にいる約1200頭の鹿も観光資源の一つになっており、連日、多くの観光客の皆さんが鹿たちに鹿せんべいをあげたりして楽しんでいきます(④)。

昔ながらの町屋と神社仏閣が軒を連ねる「奈良町」を散策

奈良公園を散策した後は一路「奈良ホテル」に向かってみましょう(⑤)。このホテルは明治42年(1909年)に創業した奈良を代表するホテルで、国賓や皇族の方々が宿泊されること



上:⑦元興寺の極楽堂(本堂)  
下:⑧お洒落なレストランやショップなど多い奈良町



上:⑤「関西の迎賓館」と呼ばれる奈良ホテル  
下:⑥不審ヶ辻子町に掲げられた説明書き



上:③日本最大級の大きさを誇る、奈良の大仏  
下:④鹿ののんびりと過ごす光景が奈良の名物

でも知られています。東京駅を設計した建築家、辰野金吾氏の手によるもので、桃山御殿風檜造りの本館は「関西の迎賓館」という呼称にふさわしい気品を携えています。

次に奈良ホテルから「奈良町」と呼ばれる一帯に向かうと、その途上に不審ヶ辻子町という狭いエリアがあります。この地名はその昔、奈良町の元興寺に現れていた鬼をお坊さんが追いかけたところ、このあたりで見失ってしまったという伝説に由来しているそうです(⑥)。この鬼が現れていたとされる元興寺とは、日本最初の本格的伽藍である明日香村の法興寺(飛鳥寺)が平城遷都に伴って新築移転したものの、かつては奈良町一帯が元興寺の境内だったほど絶大な勢力を誇っていたそうです。東大寺、興福寺の隆盛と共にその勢いを失っていききましたが、現在も境内の極楽堂と禅室は国宝に指定されています(⑦)。また、奈良町は江戸時代以降の町屋が軒を連ねており、タイムスリップしたような気持ちになれること請け合いです(⑧)。町

屋の雰囲気を生かしたレストランやギャラリー、ショップなども多いので、散策には最高だと思えます。

散策といえばグルメが欠かせないので、二つのお店を紹介したいと思います。一つ目は猿沢の池近くの「かめや」というお好み焼き屋さんです。こちらは税理士会の皆さんとも一緒に行くことが多い店で、お勧めは看板メニューの「大仏焼き」です。直径40cm近くもある巨大なお好み焼きで、表面にはマヨネーズで「大佛」の二文字が。生地は薄めで中にはネギがタップリ、ビールとの相性も抜群なのでペロリとたいらげてしまうことができます(⑨⑩)。

もう一つのお勧め店は大人気の釜めし専門店「志津香」です。この店は注文されてからひと釜ずつ直火で炊き上げてくれます。注文から提供されるまでには30分ほどかかりますが、鶏や栗といった豊富な具材の風味が染み込んだご飯は最高ですし、釜めしならではのにおげもたまりません(⑪)。興福寺にほど近い本店はいつも行列ができています。

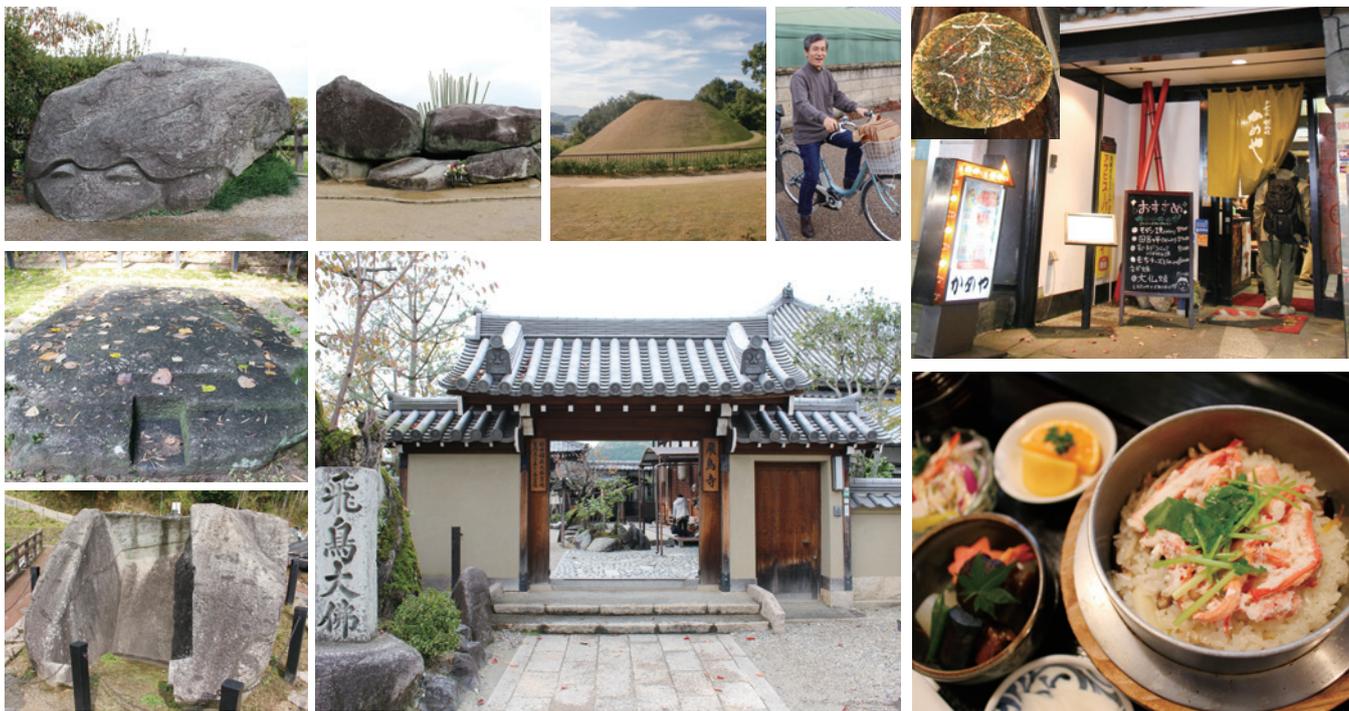
ので、少し離れた新大宮店の方がゆつくりできるかもしれせん。

**飛鳥時代の謎とロマンに満ちた明日香村の遺跡群**

奈良観光といえば、これまでに紹介してきた奈良市の市街地エリアが代表的なのですが、せっかくなので少し南に足を伸ばした広域観光を楽しんでいただきたいと思っています。というわけで、今回は飛鳥時代に隆盛を極めたとされる明日香村一帯(飛鳥京)もご案内させていただきます。

近鉄飛鳥駅に到着したら、まずは駅前にあるレンタサイクル店で自転車を借りてみてください(⑫)。里山の景観の中をサイクリングするのは最高です。ただ、明日香村には起伏がある道も多いので、電動自転車を借りることをお勧めします。

自転車に乗ったらまずは「高松塚古墳」に向かいます。「高松塚古墳」は7世紀末から8世紀初頭にかけて築造されたもので、直径が23m(下段)と18m(上段)、高さ5mの二段式の円墳です。



(上から)⑬亀に見えますか?/⑭人が寝そべれるサイズの鬼の組/⑮巨大な鬼の雪隠  
 上右:⑫レンタルサイクルに乗る景山先生 上中:⑬二段式の円墳、高松塚古墳 上左:⑭石舞台古墳の岩の総重量は約2300t! 下:⑮日本最古のお寺、飛鳥寺  
 上:⑨⑩かめやと名物の大仏焼き 下:⑪風味豊かな志津香の釜めし

石室の壁には女子群像や男子群像、青龍と太陽、白虎と月が描かれています。2009年には壁画の一部が復元され、一般公開されていますので、そのプリミティブな美しさをぜひとも鑑賞してみてください。

高松塚古墳の後はさらに自転車走らせて「石舞台古墳」に向かいます(14)。こちらは日本最大の方墳といわれており、墳丘の盛土は残っていないものの、巨大な横穴式石室が残されています。舞台のような形状がその名の由来となっているそうです。石室を構築している30数個の岩の総重量は約2300tで、その中でも天井石は約77tという信じられない重量になっています。7世紀初め頃に造られたものとされていますが、その頃にこれだけの重さの岩を運び、これだけの方墳を造ったのかと思うと、驚きを禁じえません。

次は奈良町で訪れた元興寺の前身、法興寺(飛鳥寺)を訪ねましょう(15)。蘇我馬子の発願で創建されたといわれる日本最古のお寺です。かつては東西

約200m、南北約300mの大寺院だったようですが、現在は江戸時代に再建した講堂(元金堂)のみが残されています。とはいえ、その講堂の中にある本尊飛鳥大仏は、推古天皇の命で推古17年(609年)に完成したとされる日本最古の大仏で一見の価値あり。火災によって破損し、当時のパーツは頭部と右手指の一部のみとなっていますが、高い鼻を有する独特の表情は飛鳥時代の仏像の特徴をしっかりとあらわしています。

飛鳥寺を後にしたら「亀石」という亀の形をしたユーモラスな石を見に行ってみましょう(16)。実際にその姿をみると、確かに見ようによっては亀の姿をしているような、しないようなといった感じで、思わずほほ笑ましい気持ちになってしまいます。ちなみに、この石には次のような伝説が残されています。かつてこの一帯(奈良盆地)が湖だった頃、湖を挟んで当麻の蛇と川原のナマズが争い、当麻の蛇が水を吸い取ってしまった。湖の亀がみんな死んでしまった。それを哀れに思った村人

たちが亀石で亀を供養したというものです。最後にこれまた不思議な「鬼の組・鬼の雪隠」を見に行ってみましょう。これは欽陵の近くの道路を挟んで別々に置かれている巨石二つのことで、上にあるのが鬼の組(17)、下にあるのが鬼の雪隠(18)と呼ばれています。古墳のパーツがバラバラになったもの、未完成のまま放置されたものなどの説がありますが、はっきりとしたことは分かっていません。その奇妙な名称はある伝説に由来するものです。それは、かつてこの周辺が霧ヶ峰と呼ばれ、鬼が霧で旅人を迷わせ、組の上で料理し、雪隠で用を足していたというものです。なんとも意地悪で恐ろしい鬼ですが、それが遺跡の名称になっているあたりに昔の人たちのユーモアを感じずにはいられません。

修学旅行で奈良を訪れた方は多いと思いますが、定番の観光地の他にも奈良には多様な魅力がたくさんあります。ぜひとも二度目の奈良、三度目の奈良にお越しください。

修学旅行で奈良を訪れた方は多いと思いますが、定番の観光地の他にも奈良には多様な魅力がたくさんあります。ぜひとも二度目の奈良、三度目の奈良にお越しください。

# 再生可能エネルギーの最新動向

太陽光や太陽熱、水力、風力、バイオマス、地熱などの再生可能エネルギーが近年、注目を集めています。今回は、石油などに代わるクリーンなエネルギーとして政府がさらなる導入普及を目指す再生可能エネルギーの最新動向を、資源エネルギー庁と関連ビジネスを展開する企業への取材を通して紹介します。

## 再生可能エネルギーへの期待

日本の主要なエネルギー源である石油・石炭などの化石燃料は資源に限りがあります。これに対し、再生可能エネルギーは一度利用しても比較的短期間に

再生が可能であり、資源が枯渇しないエネルギーです。

現在、日本のエネルギー供給は8割以上が化石燃料であり、そのほとんどを輸入に頼っています。よって、市場価格の乱高下に大きな影響を受けますし、

再生が可能なエネルギーにFIT(再生可能エネルギーで発電された電力の固定価格買取制度)がスタートし、再生可能エネルギーの設備容量(発電量)は飛躍的に増えました(図1)。「特に太陽光は初期の買取価格が高く、設備導入から発電までの期間が短いといったメリットが大きいことから申し込みが殺到しました」(資源エネルギー庁・新エネルギー対策課)

長期的には資源の枯渇に対する懸念もあります。また、環境への配慮(温室効果ガス削減)を考えるとクリーンなエネルギーの利用が必要で、このような背景から再生可能エネルギーへの期待は年々高まっています。そして、2012年

## FITの見直しが図られる

ところが、太陽光発電などの急激な増加による送電線の容量不足により、昨年、北海道、東北、四国、九州、沖縄の電力5社は相次いで再生可能エネルギーで発電された電力の買い取りを一時保留する措置を取りました。昨年12月16日に経済産業省が明らかにした電力大手5社が

受け入れ可能な太陽光発電の電力量は合計約1745万kWで、発電事業者の設備認定量<sup>※1</sup>のほぼ半分にとどまることが分かりました。その中でも九州電力の受け入れ可能量は約820万kW(認定量約1790万kW)、東北電力は約550万kW(同約1150万kW)と容量不足が深刻で、2社管内で事業者が計画通り発電した電力を受け入れると送電網が不安定になり、発電の恐れが大きくなります。これを受けて経済産業省はFITを見直し、今年1月中旬から新ルールでの運用を順次開始していくとしています。

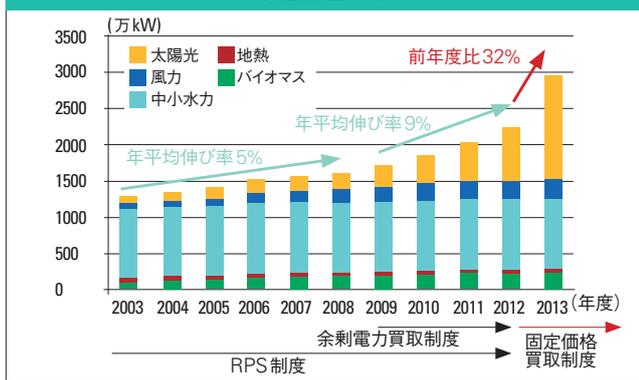
## 新ルールで出力制御対象を拡大

改訂された運用ルールの最大のポイントは、受け入れ可能量の超過を避けるため電力会社が

一時的に買い取りをストップする「出力制御」対象の見直しです(表1参照)。太陽光は発電量が天候に左右されやすく、高発電時にすべて受け入れると電力会社の許容量をオーバーしてしまう恐れがあります。また、同じく出力が安定しない風力において、これまで設けられていた500kW以上の発電に対する出力抑制義務が、500kW未満にも拡大されました。ただし、「太陽光においては非住宅用(10kW以上)よりも住宅用(10kW未満)の発電を優先的に受け入れることになる」とのことです。

また、動植物などから生まれた生物資源を使うバイオマス発電は、火力発電と同じく他の再生可能エネルギーより先行して出力制御の対象になっていまし

図1 再生可能エネルギー等(大規模水力除く)による設備容量の推移



(JPEA出荷統計、NEDOの風力発電設備実績統計、包蔵水力調査、地熱発電の現状と動向、RPS制度・固定価格買取制度認定実績等より資源エネルギー庁作成) ※2013年度の設備容量は2014年3月末までの数字

表1 エネルギー別、新ルールの接続方針

エネルギーの種類	新ルールでの接続方針
太陽光 (非住宅用、10kW以上)	出力制御範囲を500kW未満にも拡大、電力会社が設定した接続可能量を超過した場合は、指定電気事業者制度の下で接続する
太陽光 (住宅用、10kW未満)	非住宅用と同様だが、出力制御の際は優先的に接続されることになる
風力	出力制御範囲を500kW未満にも拡大、電力会社が設定した接続可能量を超過した場合は指定電気事業者制度の下で接続する
バイオマス	出力制御の受容可能性を踏まえた出力制御ルールを規定
水力、地熱	原則接続

た。ですが、新ルールでは発電方法<sup>※2</sup>によって出力制限をする優先順位を明確に設けました。

一方、電力会社に対しては「30日ルール」と呼ばれる出力抑制基準が見直されました。これまで1日単位、年間30日までが無補償で出力制限できる限度だったのですが、これを日単位ではなく時間単位での制御とし、太陽光発電は年間360時間まで、風力発電は年間720時間までに設定されました。「時間単

位できめ細かく出力制御を行うことで、本来制御をしなくてもよかつた時間帯の電力は接続されるようになり、結果として接続可能量を拡大させることが狙い<sup>※3</sup>です。また、接続申込量が上回ると見込まれる電力会社に対しては、「指定電気事業者制度<sup>※3</sup>」を活用し、「30日を超えた無補償の出力制御の可能性を前提に接続する」ことができるようになりました。また今後、発

電事業者には、時間単位でのきめ細かな出力制御を実施する場合に必要な設備として「電力会社と連携し、遠隔制御用のパワーコンディショナーの導入を義務付けるなど、よりきめ細やかな出力制御を可能とする体制整備を進める」ことにしています。

**買取価格の見直しにも着手**

また、買取価格の最適化を目的に、その運用も見直されます。太陽光発電に適用される調達価格の決定時期について、「接続申込時」から「接続契約時」に変更されます。これまでは「設備認定」と「接続申込」のいずれか遅いほうが行われた時点の

調達価格を適用していましたが、この「接続申込時」が「接続契約時」に変更されます（15年4月から適用予定）。

また、運転開始前に「発電出力の増加」や太陽電池のメーカー、種類を改めるなど「基本仕様の変更」を行う場合には、変更認定を受け、その「変更認定時」の調達価格に変更することも求められます（15年2月以降適用予定）。さらに運転開始後に「発電出力の増加」を行う場合は、増加部分を別設備として新たに認定し、その時点の調達価格を適用することになります（15年4月以降適用予定）。

このように、設備の変更にはその時点の買取価格を適用する方針です。ほかに接続枠を確保したまま事業を開始しない、いわゆる「空押さえ」の防止に向けては、電力会社が接続契約の締結時に接続枠を確定させ、「接続契約の締結後1カ月以内に接続工事費用が入金されない場合や、契約上の予定日までに運転開始しない場合は、接続枠を解除できる」ようになり、電力会社には接続

工事費用の透明性の確保や契約プロセスの見直しなどが要請されることとなります（近日中に適用予定）。メガソーラーなど大規模設備の立地をめぐる地域トラブルを防ぐためには、認定時に関係法令の手続き状況、個々の案件の詳細情報を地方自治体に提供した上で進めていく方針となり、こちらは「可能な限り速やかに実施予定」となっています。

**産業政策とバランスを保つ**

こうした措置によって太陽光や風力などでは発電した電力をこれまでのように無制限には売れないリスクが高まるので、既に運用を開始している事業者の間では今後の見通しに不安が広がっています。また、国産かつクリーンなエネルギーとして順調に成長を続けていた産業へ参入する企業のペースが鈍る可能性も指摘されています。しかし、資源エネルギー庁・新エネルギー対策課では、「FITが電気料金への賦課金という国民負担の形で成り立っている以上、再生可能エネルギーは多くの方に納

得していただける形で成長していくことが望ましい」と、今後に対する意気込みを見せます。また「FITはエネルギー政策であると同時に、太陽光パネルをはじめとした国産製品の普及拡大を目指す産業政策である」ことも忘れてはいけません。導入を急ぎ過ぎた結果、海外製品が流入したのでは本末転倒です。実際にFITと同様の制度を先だって導入した欧州では、安価な中国製品が多く普及し国内メーカーが倒産してしまつたとの

例が後を絶ちません。長期的に国全体での導入が増えていく見通しの再生可能エネルギーですが、このような観点も合わせて後はよりバランスの取れた発展が望まれるところです。

※1 発電事業者が導入した設備がスペック上発電できる能力のこと  
 ※2 地域型バイオマス発電、バイオマス専燃発電、化石燃料混焼発電など  
 ※3 接続申込量が接続可能量を超過した場合には、年間30日の出力制御の上限を超えた無補償の出力制御を前提として、再生可能エネルギーの系統への連系ができるよう経済産業大臣から指定された一般電気事業者

## 地下水や給湯設備用いた融雪装置で 高い発電効率、耕作放棄地活用も

### 地域特性に合った導入方法

FIT運用ルール変更で新たな局面に入った再生可能エネルギー。導入をさらに進めるには、地域特性に合った導入を図ることが大事になります。

FIT運用ルールの変更にあたって全国の電力会社から出された再生可能エネルギー接続量の試算結果を見ると、ルール変更によって接続可能量がこれまでより増加するところがある



宇野社長によると、扱うパネルは世界最高水準の発電効率を誇るパナソニック社の単結晶シリコン型。その他設備もすべて国産なのでメンテナンス体制も充実しているとのこと

福井県越前市  
押田2-9-2  
☎0778-21-3800

ります。北陸電力もそのうちの

一つで、出力制御の実施期間を日単位から時間単位で行えるようにすると短いサイクルで出力制御が可能になり、太陽光発電電力の接続余地はこれまでより22万kW増えると予測されています（ほかに増加が見込まれるのは中国、四国、沖縄各電力）。

北陸といえば雪深いイメージで、日照時間が少なく太陽光発電に不向きと思われがちですが、この不利を独自のアイデアで見事に覆し、太陽光パネルの施工実績を伸ばし続けているというのが、福井県内で住宅建築や電気設備工事などを手掛ける（株）Eうのです。

同社は大手電気メーカーの販売代理店でもあったことから、5年ほど前より太陽光パネルの設置工事にも力を入れるよう

になったといえます。きっかけは、あるコンビニエンスストアのオーナーから太陽光パネルの設置を依頼されたことだそうで、実際に施工し満足したそのオーナーの口コミが広がり、依頼件数を伸ばしていききました。

「確かにこの地域で太陽光発電を妨げているのは、冬場に屋根の上に敷いたパネルに降り積もる雪。これをどうにかして取り除くことができれば、関東地方並みの発電効率を上げることが可能です」と宇野栄治社長は話します。このボトルネックになっている雪をどうにかできないか、実績を重ねる中で考えていたそうです。

そして同社が考案した方法が、「地元に豊富にある地下水を使う」というものです。例えば自動で井戸水を汲み上げ、屋根の勾配に沿って水を流す、平らな屋根には特製ノズルでパネルに直接噴射するといった具合です。「地下水は年間を通して温度が一定なので冬は外気との差で雪を溶かし、夏はパネルを冷やすので安定した発電ができる」ようになります（太陽光パネルは高

温下で発電効率が低下する）。このアイデアと太陽光パネルの設置をワンセットで提案することで、同社は施工実績を伸ばしてきました。

### 地域内発電効率30%上回る

この他にも同社では、給湯設備「エコキュート」を活用した温水パイプによる融雪も提案しています。通常、給湯器でつくられ余った温水は室内で床暖房などに利用されますが、「温水パイプを屋根に回せば、効果的に雪を溶かすエコハウスシステムが完成する」と宇野社長。事実、こうした手法を導入して設置したパネルは「地域内に敷設された他のものより年間平均30%以上発電効率が高いことが実証済み」だそうです。冬場の積雪を懸念して太陽光パネルの設置に悩む人に、この高い効果は大きな後押しになります。

雪が多い地域では大手メーカーから専用の融雪装置がいくつか販売されていますが、いずれも設置が難しく価格も高いのが難点です。同社のようにすでにあるものを上手に活用する方法



工場や事業所、住宅に加えて、今後は田畑の空きスペースなども有力な設置場所と認識されるようになっていく

は顧客からも喜ばれているのは間違いのないようです。

さらに、昨年から新たに「耕作放棄地で野立てパネルを設置する仕事も始まった」そうです。太陽光発電の量を決めるのは、日照時間に加えてパネルの設置面積が重要な要素となります。実際、FIT開始時においては導入量を飛躍的に増やしたのは、広い土地に恵まれた北海道でした。こうした条件を考えると、太陽光発電は地方でこそ「有利」といえるかもしれません。独自のアイデアと着眼点で順調に事業を拡大する同社。今後はさらに提案力に磨きをかけていく構えです。

## 事例② ソフィアエンジニアリング株式会社

# 国産小型風車で売電収入に頼らない 地域エネルギーの活用を

### 大陸と違う風向、風速

環境省が2010年度に実施した「再生可能エネルギー導入ポテンシャル調査」によると、太陽光、風力、中小水力、地熱の4種類の再生可能エネルギーのうち国内で最も導入可能量が多いとされるのが風力で、理論上は国内10電力会社の年間需要電力量8585億kWh時の4割弱をまかなうことができるとされています。しかし、風力発電の適地は北海道と東北に偏っており、大型風車建設後は操業時の騒音



九州工業大学グリーンイノベーション実施教育研究センターで技術補佐を務めている江口社長

と言います。というのも、当時から国内で導入されている風車はほとんどが海外製で、日本の気候に対応できずに事故や故障、性能不良が頻発しているからです。江口社長によると日本の風は欧州や米国などの大陸と違い、風速と風向の変動要因が非常に

大きく、「特に小型風車の場合ではジャイロスコピック振動と呼ばれるガタガタという揺れや翼の過回転が抑えられなくなる現象が深刻」で、これらを解消する安全で静かな製品として開発したのが「柔軟翼風車」と「スパイラルサボニウス風車」です。

もう一方のスパイラルサボニウス風車は、フィンランドのS・サボニウス技師が1924年に特許取得した風車の翼材をポリカーボネートとし、複雑な構造を射出成形で製造することにより、精密かつ軽量でコスト

の安い風車が完成しました。スパイラルサボニウス風車の翼は直径30cm、高さ1mとごく小型ですが、風速10mで40W、強風時（台風を含む）にも風車を停止することなく発電し続けることができます。また、耐久性でも高い評価を得ており、「南極基地で行われた稼働実験では、最大風速50mを越すブリザードの中でも発電し続けた」実績もあります。このような強風でも壊れることなく発電する風車を作社だけといえます。

これらの製品は都市部で安心して使えるだけでなく、過疎地域や離島などに設置していけば、外灯や公共施設の照明として十分な役割を果たすでしょうし、災害時の非常用電源としてもニーズが高まっていくはずですよ。

ソフィアエンジニアリング(株)は1990年代から独自に小型風車の開発を始めた老舗メーカー。江口 英範社長は「当初から売電収入で稼ぐビジネスモデルは考慮しておらず、風力を『地域の宝』として活用するべく国産製品の普及に努めてきました」と言います。

「自己制御」を特徴としています。電気的な制御を必要としないので、故障が少なく、翼材のコストも安く、例え壊れても安全。また静音に優れ、風切り音が非常に少ない利点があります。

一連の製品開発は柔軟翼風車については、北九州市の研究開発補助金を受け、同社を筆頭に九州工業大学、中国清華大学、(株)安川電機、積水化学工業(株) 新事業プロジェクトの担当者ならびに北九州市内の自然エネルギー研究会のメンバーら

を交えた産学連携で行われており、「材質、翼のデザイン、機械設計の各分野で先端技術を持つところが協力し合うことで完成につながった」そうです。なお、スパイラルサボニウス風車を使用したハイブリッド街灯は九州工業大学、(株)IH1の協力のもとグッドデザイン賞を受賞しました。両製品とも現在まで自治体の公共施設や公道の外灯照明発電用に採用されているほか、建築メーカーが比較的大型の商業施設を建設する際に訪れる人びとへのイメージアップも兼ねて取り付けるといった例も増えているといえます。日本ならではの小型風車は着実にその知名度を高めているようです。

や振動などクリアしなければいけない問題もあり、大規模接続は難しいようです。そこで近年はFITに頼らず、地域内で使う少量の電力を自活する「分散型エネルギー」という発想から小型風車に注目し参入する企業も目立ってきています。

柔軟翼風車の翼材は発泡ポリオレフィン。回転を始めるとうなり、強風時になると翼がしなることで風を逃がし、さらに翼先端が風に逆らわぬように回転軸に対する角度が変わることで回転数が減少する「自己制御」を特徴としています。電気的な制御を必要としないので、故障が少なく、翼材のコストも安く、例え壊れても安全。また静音に優れ、風切り音が非常に少ない利点があります。

一連の製品開発は柔軟翼風車については、北九州市の研究開発補助金を受け、同社を筆頭に九州工業大学、中国清華大学、(株)安川電機、積水化学工業(株) 新事業プロジェクトの担当者ならびに北九州市内の自然エネルギー研究会のメンバーら



南極で稼働するスパイラルサボニウス風車(写真提供:国立極地研究所)

北九州市小倉南区  
企救丘1-15-25  
☎093-964-7353  
www.sophia-eng.net

# 木村染匠株式会社

## 我が事務所の 顧問先紹介

創業以来、京友禪を手掛けてきた木村染匠株式会社。国内外に京友禪、そして日本文化の美しさを伝え続けています。同社の木村信一社長に、北村光一郎税理士事務所所長の北村光一郎先生がインタビューしました。

### 京友禪のプロデュースを担う

北村光一郎先生（以下、敬称略）京友禪の特徴について教えてください。

木村信一社長（以下、敬称略）



木村信一社長(左)、北村光一郎先生

京友禪とは、江戸時代の初期、京都の知恩院の門前で扇絵師として活躍していた宮崎友禪齋によって考案されたとされる染色の技法で、この友禪染のおかげで複雑で多彩な絵文様を自由に染められるようになりました。

また、一枚の京友禪の着物が出来るには主立った行程が15ほどあり、それぞれ専門の一流の職人たちの手によって仕上げられています。

北村「染匠」とはどんな役割を担っているのですか。

木村 ひと言でいえば「京友禪のプロデューサー」といった感じだと思います。

染匠は京友禪の着物のデザインや色を考案するとともに、今言いました制作の各工程が分業になっていきますので、その工程をすべて統括して一枚の着物を創り上げ、そして流通に卸すという仕事です。

北村 会社の沿革についてお聞かせください。

木村 当社は1947年に父が創業しました。戦後の高度経済成長に伴い、当社の売り上げも着実に伸びていきました。それまでは一部の富裕層しか購入できなかった京友禪の裾野が広が

っていたからです。特に59年の美智子妃殿下の婚礼をきっかけに着物ブームが一段と広がり、京友禪の量産化が進められるようになっていきました。85年くらいに人気のピークを迎えましたが、その後は減産傾向が続いています。しかし当社の場合は、

父の代から付き合っている老舗の卸問屋さんが安定した発注を出し続けてくれたので、さまざまな取り組みに挑戦することができたのです。

北村 その一環として、反物や着物ではなく、京友禪の裂・布を販売する取り組みに挑戦した



同社が扱う見事な模様な京友禪の着物



京友禅硝子の活用例。マンションのエントランスに使用

そうですね。

**木村** 京友禅という、世界に誇れる染色品が、女性が着る着物にしかなくていいというものが残念で仕方がなかった。

ちょうどその頃、海外研修でインドネシアに行くことになり、帰りにインドネシアのジャワ更紗という伝統工芸品の布を妻のお土産として買って帰ったところ、思いのほか喜んでもらえたのです。

「ジャワ更紗の裂に価値があるのなら、京友禅でも同じことができるのではないか」と考えたのです。

**北村** 実際に販売を行って見た

のですか。

**木村** はい。88年に神戸にショップを立ち上げたところ、予想以上に反響がありました。例えば、ある料理屋の女将さんは

「高級感を演出することができると、京友禅の生地をお店でランチオンマットとして使ってくれていました。その他、オフィスやショップの内装に使用したい、といった引き合いも次々と舞い込んできました。そういった依頼を受けていくにつれて、

「京友禅が持つデザイン性を生かして、もっと幅広いビジネスができるのではないか」と思うようになりなりました。

**独自性の高い商品を開発**

**北村** 具体的にはどういった事業を展開していったのですか。

**木村** 京友禅の生地そのまま販売していると、メンテナンスに手間がかかる、建材として使用しにくいといった声を聞きました。そこで、思い切って京友禅の生地を挟み込んだ合わせガラス「京友禅硝子」を開発してみることにしたのです。

社員がガラス関係の展示会で

見つけた工作機械を導入し、い

かに京友禅を美しく見せるか、ガラスに気泡を入れないようにするかといったことにこだわり、何度も試作を繰り返しました。

最終的に完成するまでには、足かけ3年ほどかかりました。**北村** 完成後はどのようにして販路を開拓していったのですか。**木村** 全国の設計事務所に連絡し、自らルートセールスして回りました。設計会社で使用しやすいうちにm単位で売るようにしたり、生地以外にも箔や和紙、植物、羽毛といった素材を挟んだりしていききました。

おかげで、販路は徐々に広がっていき、ホテルや飲食店、商業施設などさまざまな場所に使用されるようになっていきました。いまやこの京友禅硝子は当社の重要な事業の柱の一つです。

**北村** 最近では大手企業とのコラボレーションも行っていますね。

**木村** 新工藝研究会や京都伝統産業協働

バンクにおける活動の一環として、ヤマハ発動機(株)とコラボで水上オートバイ「Royal WaveRunner」を作りました。

蒔絵漆仕上、京友禅、しころ織といった京都の伝統工芸の技が

結集されたデザインとなっており、国内外の展示会などで発表されています。こういったコラボが京友禅と日本の伝統工芸の魅力を発信する一助になればと思っています。

**北村** 今後の目標を教えてください。**木村** 近年、日本文化への関心

がより高まってきており、こうした和の追い風を好機とし、ハ

レの衣裳としては日本人に最も適した着物を、従来のように出来上がった着物を並べて売ると

いうスタイルではなく、当社は現在も一枚一枚手描きで染め上げる機能があるので、それを生かし「世界で一枚だけ、日本で一枚だけの、あなただけの着物」オーダーメイドの着物の店をやりたいと思っています。

**北村** 素晴らしい新規ビジネスの構想だと思います。本日はありがとうございました。

**木村社長について**

京都の伝統産業は保守的であると思われがちですが、決してそんなことはありません。むしろ時代に合わせた商品開発を行い、常に革新を繰り返すことが、京都の伝統産業の強みであり、特徴なのです。同社の京友禅硝子や他社とのコラボはその最たるものといえるのではないのでしょうか。そもそも同社の税務会計は、私の尊敬する先輩で、木村社長のご令弟だった税理士 木村 幸三さんが担当されていました。その後、幸三さんの急逝に伴い、ご縁のあった私が引き継がせていただくことになったのです。これからも幸三さんの思いを大切にしながら、同社をしっかりと支えていきたいと思えます。(北村先生)

**北村光一郎税理士事務所**

代表 北村 光一郎  
所在地 京都府京都市  
左京区下鴨貴船町  
97-2  
Tel. 075-712-7311

**木村染匠株式会社**

代表者 木村 信一  
設立 1946年  
資本金 1,000万円  
事業内容 京友禅の総合企画・創作・生産管理、装飾  
合わせ硝子の企画・製作  
所在地 京都市中京区東洞院通  
御池上ル船屋町408  
Tel. 075-221-5025  
http://www.kimurasenshow.co.jp/

税法の実務に関する基礎や  
MJSシステムの使い方を学ぶセミナーを開催

研修委員会では、会員事務所の職員  
のスキルアップを支援するため、税法  
とMJSシステムの操作方法を学ぶ  
「ミロク会計人会実践セミナー消費税  
編」「ミロク会計人会実践セミナー財  
産評価編」を企画しています。

本セミナーは、研修委員が自ら講師  
を務めて税法の実務に関する基礎を解  
説し、MJSの社員が実務に合わせたシ  
ステムの操作方法、操作上の注意点を  
説明する構成となっており、実務的な  
内容が学べます。

例えば、職員を対象とした消費税編  
(初級) は次のような内容です。

●消費税関連の各種届出書は忘れずに！  
届出書の種類と提出期限

●消費税は、どんな仕組み？  
消費税の基礎(原則課税、簡易課税の違  
いなど)

各種取引の課税区分の考え方  
消費税申告時の注意点

●「ACELINK NXP Pro 会計大  
将」消費税申告システム利用上のポイン  
ト！

消費税に関わる仕訳データ入力時の留

意点

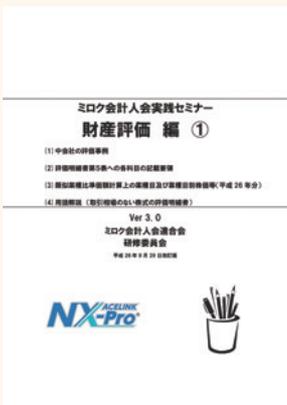
入力した仕訳データの検証方法  
消費税額の検証方法  
消費税申告書各種管理表等の印刷等

他にも、担当講師の事務所での消費  
税申告までの実務に基づいた消費税額  
計算時のチェックポイントの解説など  
もあります。

なお、各セミナーの資料は毎年の税  
制改正に合わせて改定しており、今回  
も消費税率8%への引き上げに伴う改  
定作業を行いました。

本年も各単位会での開催を予定して  
いますので、たくさんのご参加をお待  
ちしています。

セミナー、研修に関するご質問やご  
要望などは、各単位会の研修委員の先  
生方あるいはMJSの担当支社にご連  
絡ください。



セミナー資料の表紙

■MJS INFORMATION

東京国立博物館・表慶館にて開催される特別展  
「コルカタ・インド博物館所蔵 インドの仏 仏教美術の源流」に  
10組20名様を「招待」

3月17日から5月17日にかけて東京  
国立博物館表慶館で開催される、特別  
展「コルカタ・インド博物館所蔵 イ  
ンドの仏 仏教美術の源流」に10組20  
名様をご招待します。

インド東部の大都市コルカタ(旧カ  
ルカタ)に1814年に創立し、ア  
ジア最古の総合博物館であるコルカタ・  
インド博物館は、古代インド美術のコ  
レクションが世界的に有名です。本展  
では、同館の仏教美術の優品が紹介さ  
れます。

古代初期を代表するバルフット遺  
跡から出土した紀元前2世紀の貴重な  
浮彫彫刻、ギリシャ・ローマの影響を  
色濃く示すガンダーラ仏、インド独自  
の造形感覚でみずみずしい肉体を表し  
たマトウラー仏などの名品、さまざま  
な仏菩薩像など、数多くの美術品が展  
示される予定です。

ふるってご応募ください。

【開催期間】

2015年3月17日(火)

～5月17日(日)

【応募方法】

・応募期限…2015年2月13日(金)

・ご招待プレゼント数…10名様(20枚)

・応募方法…官製はがきかFAXにて、

郵便番号、住所、氏名、性別、年齢、  
職業、電話番号、希望枚数(お一人様  
最大2枚まで)を明記の上、以下の宛  
先までご応募ください。※当日消印有効  
・応募先…〒160-0004  
東京都新宿区四谷4-29-1 MJSビ  
ル ミロク情報サービス 社長室 広報・  
IRチーム「CHANNEL 東京国立  
博物館プレゼント」係  
FAX…0120-369-711

・当選発表…お申し込み多数の場合は、  
抽選とさせていただきます。当選結果  
はチケットの発送をもって換えさせて  
いただきます。



弥勒菩薩坐像  
ロリアン・タンガイ出土  
クシャー朝(2世紀頃)



カナカムニブツ  
菩提樹(拘那含牟尼仏)の礼拝  
バルフット出土  
シュンガ朝(紀元前2世紀頃)

知れば納得 業務に役立つ

## TVSコンテンツのご紹介

MJSやミロク会計人会が提供している情報やツールの中には、うまく活用すれば業務に役立つものが数多くあります。本コーナーでは、TVSサイトの中の業務に役立つ情報や最新コンテンツをご紹介します。今回は、会計事務所や顧問先の業務に役立つ便利ツールです。顧問先の業務において業種別に使える書式や会計事務所の日常業務で使用する書式・文例など、TVSでは多種多様なコンテンツをご用意しています。ぜひご活用ください。

今月のテーマ

実務に役立つ便利ツール

顧問先の業務効率化を支援する  
各種書式を入手

業務テンプレート  
ダウンロード  
TOP>  
便利ツール>  
業務テンプレートダウンロード



ブロンズ・ゴールドご契約者様限定のサービスです。業種別にカテゴリライズし、実務に役立つ書式を掲載しています。ダウンロードした各種ファイルは、自由に編集した上で使うことができます。

プレゼン資料に使える  
デザインテンプレート

業種別パワーポイント  
デザインテンプレート  
TOP>  
便利ツール>  
業種別パワーポイント  
デザインテンプレート



ブロンズ・ゴールドご契約者様限定のサービスです\*。様々な業種に合わせたパワーポイントのデザインテンプレートを用意しました。顧問先がプレゼン資料等を作成する際にご活用いただけます。\*全てのご契約者様にご利用できる「おためし版」もあります

「解説」と「テンプレート」で  
ビジネススキルをアップ

学べる!  
ビジネスキーワード  
TOP>  
便利ツール>  
学べる! ビジネスキーワード



様々なビジネスシーンで課題解決に利用されるキーワードを、ビジネス書に匹敵するほど詳しく「解説」します。さらに、そのビジネスキーワードをすぐに実践できる「テンプレート」も掲載。ビジネススキルをアップさせましょう。

事務所業務の効率化を推進する  
書式・文例を多数取り揃え

会計事務所でする  
書式・文例集  
TOP>  
便利ツール>  
会計事務所でする書式・文例集



顧問先に発信する各種通知、税理士会に発信するビジネス文例など、会計事務所の業務で日常的に使用する書式や文例を数多く掲載しています。ワードファイルはダウンロード後、自由にアレンジして使用することができます。

ビジネスシーンに応じた  
950もの書式が手に入る

ビジネスフォーム950  
TOP>  
便利ツール>  
ビジネスフォーム950



挨拶状、お詫び状などの社外文書から、日報、業務改善表、各種報告書まで、仕事に役立つ書式を950種類掲載しています。ワード、エクセルファイルはダウンロード後、自由にアレンジして使用することができます。

顧問先の従業員、事務所の職員に  
聞かせたい一言コメントが多数

今すぐ使える  
コメント集200  
TOP>  
便利ツール>  
今すぐ使えるコメント集200



「失敗を転機に変える」「仕事は価値の創造活動」など、朝礼や終礼、社内行事などの際に使える一言コメントを200種類掲載しています。

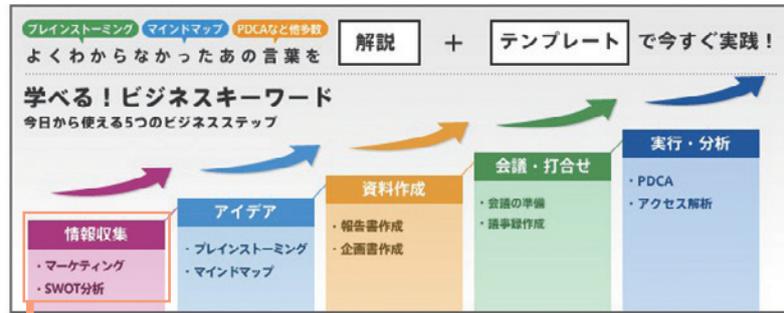
## ご存知ですか? 「TVSのホームページ 120%活用術」

TVSサイトに掲載されているさまざまな情報。「TVSのホームページ 120%活用術」では、どこにどんな情報があり、どのように活用できるのかを網羅的にご紹介しています。TVSサイトのトップページより、「お知らせ」→「初めての方へ」とアクセスしていただくと、閲覧・ダウンロードできます。知って得するTVS活用方法が満載です。ぜひご覧ください!



## 注目コンテンツ

# 「学べる! ビジネスキーワード」



5つのビジネスステップ(「情報収集」「アイデア」「資料作成」「会議・打合せ」「実行・分析」)ごとに、課題解決の方法論をまとめました。徹底解説ですぐに役立つ、実践テンプレートですぐにマネできる「ビジネスキーワード」でビジネスをスマートにしましょう!

ステップ1は「情報収集」。ビジネスパーソンにとって必要不可欠なのが、日々の情報収集です。やみくもに情報を集めるだけでなく、効果的かつスピーディーに確実な情報を入手したい! ここではビジネスパーソンの情報リサーチに役立つ方法をお伝えします。ステップ1の項目は、表示の「マーケティング」と「SWOT分析」の2つです。

市場分析シート(3C分析)

競合比較	企業分析		顧客分析
	強み/特色	強み/課題	
自社	・強みに自覚あり		
A社	・強みは7割以上		
B社	・強みに定評がある		
C社	・ネットでのサブライ 商品の売上げが伸び		
D社			
E社			

「実践テンプレート」では、学んだビジネスキーワードを実務で生かすために活用できるフォーマットを提供します。

「利用ガイド」では、図版等を駆使してマーケティングを詳しく解説しています。

## TVS へのアクセス方法とコンテンツ検索方法

URL: <http://tvs.mjs.co.jp/>

### アクセス方法

- ① インターネットの検索エンジンで「MJS TVS」と検索
- ② 上位に表示される「TVS トータル・バリューサービス」をクリック

### サイト内でのコンテンツ検索方法

- ① サイト上部にあるグローバルナビゲーションの各タブにカーソルを合わせると、カテゴリごとのコンテンツが表示される
  - ② 右端にある「全部見る」にカーソルを合わせると、全コンテンツが一気に表示される
- 【ID・パスワードが分からない時】  
[ログイン]ボタンの下の[パスワードを忘れた方はこちら]より、ID・パスワードを再発行できます。

## 神戸の都市山「六甲山地」

兵庫県神戸市 吉田 文昭

私の住んでいる神戸は、大阪湾を西に沿って帯状に開けて、その市街地のすぐ裏近くまで、東西に約30km奥行き約5kmの広大な「六甲山地」が迫っており、その主峰は標高931mの「六甲山」。そして、その主峰を巨大な花崗岩の山塊からなる急峻な山々が四方に連なり、その全山を有機的に繋がった登山道が走り、どこからでも入山でき、大都会の都市山として年間登山者数は世界一とのこと。

また、自生のツツジ・アジサイなど植生の豊かさと鳥類が多いのは自然の濃い証としても、最近のイノシシの増え過ぎ、市街地にも出没し市も対策に困っていますが、解決の妙案がありません。自分も昨年の夏、夕食後に近所の公園を散歩中に音もさせず暗闇からいきなり雄の巨大イノシシが現れたときには、さすがに驚きました。

一方、市街地に直結してい

るため、神戸独自の登山文化が生まれました。毎朝近くの背山に登り、中腹の茶屋・展望台などにて体操・お茶を飲み、その後出勤・通学するという「毎日登山」です。今ではすっかり定着し、毎朝、推計約3000人が登っており、さらに秋には全国にも知られるようになった「六甲全山縦走」。六甲山系を西から東へ尾根道約56kmを一日かけて踏破する市民参加型の大型イベント。参加資格もなく自



神戸市街地から至近にある六甲山地

分の体力に応じて歩き、途中でリタイアするのも自由。自分もこのように年間を通して気軽に大自然と一体化できる阪神間のエコ・ゾーンに住んでいること、古希を迎えてからは一層有り難いと感じるようになりました。

最後に自分の六甲への一番の想い出は、2月の厳冬期に「裏六甲」に登ったことです。人影なども全くない氷の世界、凍てついた獣道を奥へと黙々と進んでいたとき、突然明るく開けた場に出ました。そこは冬枯れの木立の先に澄んだ冬空が天まで突き抜け、音もなく、時間も止まった、神々しいほどの静寂の別世界。そして、そこにぼつんと一人だけ、太古の世界に戻ったようで、冬山とはいえ、まだこんな世界が大都市と隣り合わせに存在していることに感動しました。

### 表紙の写真



「国宝 姫路城」  
(兵庫県姫路市)

白鷺城とも呼ばれる世界文化遺産・姫路城は、白亜の大天守を中心に3棟の小天守が連なっており、その壮大な外観は白鷺が羽根を広げる姿を連想させます。日本に現存する城の中でも世界的に高い評価を受けています。現在の城郭は関ヶ原合戦のあと池田 輝政が築いたものですが、大河ドラマ「軍師 官兵衛」の黒田 官兵衛はこの地で生誕。中国攻めの拠点にふさわしいと豊臣 秀吉に明け渡し、秀吉は天下取りの足がかりとしました。5年半におよんだ「平成の大修理」も完了し、本年3月に大天守が公開され、国内外から多くの来城者が見込まれています。(藤野 庄司)

## 税理士事務所 CHANNEL 402号

発行 株式会社ミロク情報サービス  
〒160-0004 東京都新宿区四谷4-29-1  
TEL. 03-5361-6309 (広報・IRチーム)

発行人 是枝周樹

編集企画 ミロク会計人会連合会広報委員会  
ミロク会計人会事務局、広報・IRチーム

監修 ミロク会計人会連合会広報委員会

配信制作 東方通信社

印刷 シナノ印刷

※本誌に掲載されている会社名及び製品名は、各社の商標または登録商標です。禁無断転載

1月号に掲載の「基調講演レポート」(11頁)に表記の誤りがありました。  
(誤)日昇丸 (正)日章丸 謹んでお詫びし、訂正いたします。

### CHANNELのロゴが変わりました

「N」に動きと色をつけることで、ニュース性・情報性・会員同士のネットワークを表現。また、「N」の色のゴールドは、会員先生や顧問先様の輝かしい未来を表現しています。



サーバーやPCの大切な情報資産  
バックアップは万全ですか？



# 高速・高性能 シマンテックのバックアップで ビジネスに安心と安全を



バックアップもリカバリも手間や時間を大幅に削減！

リカバリの手順と時間を大幅カット！ Symantec System Recovery 2013 R2の  
バックアップ/リカバリ所要時間

- OSやアプリケーションの再インストール不要
- 再設定も不要
- そのままバックアップしたものを丸ごとリカバリ
- 異なるハードウェア構成にもリカバリ可能
- カスタムリカバリディスクの作成も可能



・HW: HP Pavilion dv6  
 ・OS: Windows8(64bit)  
 ・バックアップ対象ハードディスク: 25GB使用  
 ・バックアップ復元先: NAS  
 出典: シマンテック調べ



こんな使い方もできて便利！

System Recoveryがインストールされていなくても、OS停止状態でのバックアップが可能

故障？

リカバリディスクから起動

バックアップイメージ

System Recoveryを導入した複数のPCやサーバーをリモートで一括・集中監視

失敗

バックアップ状況を一覧表で簡単に確認！

成功

物理から仮想環境に変換もOK  
移行や障害対策にも使える

NAS/SAN HDD

新しいシステムへ 仮想環境へ

同じハードウェアが用意できなくても安心

物理から仮想環境へスムーズに変換

## 株式会社シマンテック

〒107-0052  
 東京都港区赤坂 1-11-44 赤坂インターシティ  
**セールス インフォメーション センター**  
 電話受付時間: 月~金 10:00~12:00  
 13:00~17:00  
 (祝日/年末年始を除く)  
 電話: 03-4540-6226 FAX: 03-6892-3916  
[www.symantec.com/jp/ssr](http://www.symantec.com/jp/ssr)

サーバー向け フル機能版	サーバー向け 基本機能版	クライアント PC向け
Symantec System Recovery 2013 R2 Server Edition	Symantec System Recovery 2013 R2 Basic Edition	Symantec System Recovery 2013 R2 Desktop Edition
90,100円	56,100円	39,000円~
<small>価格は全てサポート/メンテナンス(エッセンシャルサポート)付ライセンス標準価格(税別)です。Desktop Editionはライセンス(ソフトA)の価格です。</small>		