

顧問先のリスクマネジメント強化のご案内

ミロク会計人会連合会は、2011年11月にアイエヌジー生命保険株式会社との間で業務提携契約を結びました。ここでは、本提携の意義を改めて平川忠雄会長にお話しいただき、また次頁では、実際にアイエヌジー生命保険株式会社の代理店として、顧問先にリスクマネジメント等に関する付加価値サービスを提供されている会計事務所の事例をご紹介します。

【ミロク会計人会連合会 平川忠雄会長メッセージ】



顧問先様の経営改善や成長につなげていただくことを目指すものです。本会は、アイエヌジー生命から、代理店登録の勧奨、MJSの財務会計ソフトに連動した「リスク分析ソフト」使用の勧奨、研修会の開催、および広告宣伝の実施の4つの業務を受託し、その実績に応じて委託業務料を得ています。この委託業務料は、本会および各単位の会務の活性化やミロク会計人会会員のメリットの充実を実現させるための活動資金源として有効に活用しています。

現在、335名※の本会のミロク会計人会会員の先生方がアイエヌジー生命の代理店として、日頃より各単位の会務活動に多大なご尽力をいただき感謝申し上げます。

さて、ミロク会計人会連合会（以下、本会）とアイエヌジー生命保険株式会社（以下、アイエヌジー生命）が業務提携を締結してから3年目を迎えました。この業務提携は、ミロク会計人会会員の皆さまの本来業務である税務・会計サービスに加えて、リスクマネジメントに関する付加価値サービスを提供いただくことで、

【事例紹介】株式会社 本宮会計センター 「リスク分析ソフト」を活用して 顧問先のリスクマネジメントに貢献

ミロク会計人会の会員に無償で配布されるリスク分析ソフトでは、実際にどのようにこのソフトは活用されているのでしょうか。生命保険を活用し、顧問先様のリスク軽減に尽力している株式会社 本宮会計センター様（福島県本宮市）の事例をご紹介します。

顧問先目線で保険を提案

「顧問先様の経営をさまざまに面からサポートされているそうですね。」

鈴木正人所長（以下、敬称略）より顧問先様の経営に寄与したいと考え、1992年頃から試算表をもとに経営状態を分析したマンスリーレポートを作成し、顧問先様に説明してきました。また、顧問先様の経営会議に参加し、一緒になって経営改善に挑戦しており、現在ではMAS監査などの提案も行って

います。
—— 保険代理店はどのような経緯で始めたのですか。

鈴木 経営支援の一環として始めました。保険を取り扱うにあたって注意しているのは、ただ保険を売るのはなく、その保険を顧問先様のリスクマネジメントにきちんと役立たせることです。ですから、私は常々、職員たちに「保険会社の視点ではなく、顧問先様の視点で保険のことを考えなければならぬ」と言い続けています。顧問先様の状況は千差万別なので、顧問先様の経営状況をしっかり把握した上で、経営状況に合った保険を選ぶことが重要です。また、顧問先様が保険に加入した後もそれがきちんと機能しているか、定期的に確認すること

活躍しており、ミロク会計人会会員のメリットのひとつとして無償提供している「リスク分析ソフト」をご活用いただき、委託業務料の増加にご協力いただき、ありがとうございます。リスク分析ソフトの活用により顧問先様のリスクや必要保障額を簡単に説明することができると好評です。より多くの本会のミロク会計人会会員の皆さまがこの業務提携に貢献いただくほど、多くの顧問先

様のリスクマネジメント強化を図ることができ、本会の活性化やミロク会計人会会員のメリットを充実させることができます。まだアイエヌジー生命の代理店登録をされていない先生方は是非、この機会に新規代理店登録をご検討ください。最後にありますが、今後も更なる本会のミロク会計人会会員の増強を図る支援策をアイエヌジー生命とともに検討し、効果的

な施策を継続して参ります。皆さまからのご意見やご要望を積極的に本会の活動に反映させていきますので、お気軽に皆さまの所属する単体会事務局長へご連絡ください。ミロク会計人会会員の先生方には3月決算の多忙時期の裏にあるご活動の成果を祈念致します。

ミロク会計人会連合会 会長
平川 忠雄

リスク分析ソフトのご紹介

ミロク会計人会会員の先生方に無償提供している「リスク分析ソフト」をご紹介します。想定される様々なリスクへの解決策を大切な顧問先様へ提供するためにお使いいただけます。

リスク分析ソフトの大きな特長は、以下の3点です。

1. 『ACELINK NX-Pro / Navi 会計大将』の顧問先の決算データ（5年分）と連動するので、簡単な操作でシミュレーションできます（図）。
2. 財務指標分析、事業保障、役員退職金、財務強化の4つを分析できる機能があります。
3. シミュレーション結果を分かりやすく表示できるので、顧問先にも簡単に説明できます。

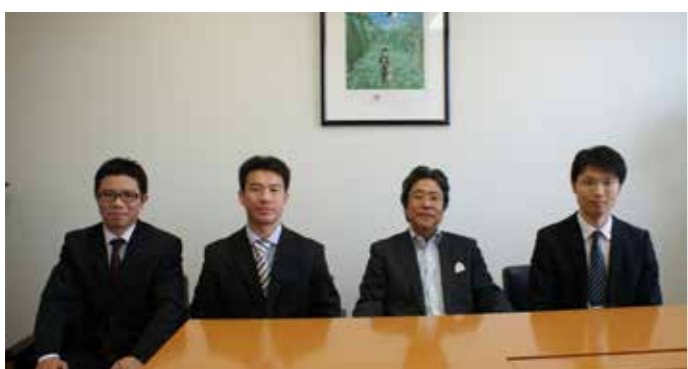


問い合わせ先
アイエヌジー生命保険株式会社
〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町4-1
ニューオータニガーデンコート26階
TEL : 03-5210-0369
www.ing-life.co.jp

も重要と考えています。もちろん、そのためには顧問先様の詳細な情報、そして保険商品の的確な情報が必要になります。だからこそ、顧問先様の情報に詳しい私たち税理士事務所と保険商品に精通している保険会社とが密に連携していく必要があるのです。

すべての顧問先様のリスク分析の実施を目指す

—— リスク分析ソフトを導入されていきますが、日頃の業務にど



（右から）本宮会計センター・MAS事業部の千葉 真吾課長、鈴木 正人所長、MAS事業部の芳賀 誠様、本宮会計センターの営業担当であるアイエヌジー生命保険株式会社・郡山営業部の松本信介アシスタントマネージャー

のように活用していますか。千葉真吾・MAS事業部課長 企業経営にはさまざまなリスクがあります。その中でも特に大きいのが経営者に万一があった場合のリスクなのですが、そのリスクは言葉で説明してもなかなか理解していただけません。その際に役立つのがリスク分析ソフトです。このソフトはミロク情報サービスの会計ソフトの顧問先データと連動し、簡単にリスクを数値化できるので、顧問先様にリスクマネジメントの重要性を伝えるきっかけ作りとして非常に役に立っています。例えば、リスク分析ソフトの「事業保障対策」機能を活用して、経営者に万一があった際に必要な資金を分析し、その数値を顧問先様に説明します。すると、その資金の必要性をご理解頂き、必要な資金を確保するために、保険の加入に至る事例も増えてきています。

—— 本日はありがとうございます。——

鈴木 本日はありがとうございます。リスク分析ソフトを活用して、すべての顧問先様のリスクを数値化し、顧問先様にリスクマネジメントの重要性を説明したいと思います。よく「うちには赤字だから保険に入る余裕はない」と仰る経営者がいますが、本当は赤字だからこそ冷静に自社のリスクを分析し、必要な保障を確保しておかなければなりません。そのことをこのソフトを活用して啓発していきたいですね。アイエヌジー生命の営業社員の皆さんはフットワークが良く、提案も積極的に行ってくれますので、これからも協力しながら、顧問先様のリスクマネジメント強化を推進していきたいと思っております。

株式会社 本宮会計センター
福島県本宮市本宮字小原田200-2
TEL / 0243-33-5535
FAX / 0243-33-4467
http://www.motomiya-mcs.jp/